

湘信理财

受人之托 代人理财

湖南信托

HUNAN TRUST

2019年第3期

总第43期

主办单位：湖南省信托有限责任公司

新形势下信托公司转型发展研究

信托监管 了解一下

越奋斗越青春 读《习近平的七年知青岁月》有感

内部刊物 免费赠阅

目录 CONTENTS

2019年第3期 总第43期

聚焦集团 Group Spotlight

集团召开2018年年度董事会

公司动态 Company News

湖南信托蝉联：“2018湖南金融创新力量”“2018湖南金融工匠”两项大奖

湖南信托与海南银行开展业务交流

天心区委副书记、区长黄滔一行莅临湖南信托指导工作

银信合作新动作 市场认可可见初效

——长沙银行代销的湖南信托产品喜迎开门红

听唐浩明解读家风：曾国藩家族长盛不衰的秘密

——“品读古今经典 传承良好家风”读书会顺利举行

财富证券首只湖南信托产品仅4日售罄，成功募集9495万元

努力奔跑吧，我们都是追梦人——湖南信托召开青年员工座谈会

精诚团结创效益 凝心聚力谋发展

——湖南信托召开2019年一季度经营工作会议

爱建信托到湖南信托开展业务交流

湖南信托团支部召开团员大会进行换届选举

湖南信托2018年度会议顺利召开

理财宝典 Financial Bible

信托监管，了解一下

理论探索 Theoretical Exploration

新形势下信托公司转型发展研究

产品信息 Product Information

2019年(3-4月)全国信托理财产品简要统计分析

2019年(3-4月)湖南信托到期分配信托项目统计表

2019年(3-4月)湖南信托项目发行统计表

党建园地 Party buiding

湖南信托党总支召开全体党员大会

湖南信托党总支召开2018年度组织生活会

员工空间 Employees Space

越奋斗越青春

夏食

湖南信托摄影兴趣小组作品展示



封面主题：夏·雨荷

主办：湖南省信托有限责任公司

编委会主任：王双云

编委会委员：朱昌寿 欧光荣 刘之彦 杨云

段湘姬 彭耀 邓冰 马晓琴

本期责任编辑：马晓琴

编辑：孙雨新 黄健

编辑：梁青

特约通讯员：张献 刘云昀 黄欣涛

公司常年法律顾问：上海协力(长沙)律师事务所



湖南省信托有限责任公司

地址：湖南省长沙市城南西路一号财信大厦6-9楼

电话：0731-85196911 0731-85196933

传真：0731-85196911

网址：www.huntic.com

内部刊物 免费赠阅

本栏目文章仅代表作者个人观点，不代表本刊立场。

介绍信托业务
反映行业咨询
宣传湘信文化
探索理财秘诀



当贫困阻隔他们追求幸福的脚步，当疾病摧毁他们原本平静的生活
一个原本幸福的家庭因一场疾病而飘摇欲坠
在父亲无声沉默和母亲红肿眼眶的背后，是一个家庭的绝望
当阴霾笼罩这片山区，你是否愿意伸出你的双手，为他们奉上一片阳光
当风雨侵袭这片山区，你是否愿意伸出你的双手，为他们撑起一片希望
湘信·善达农村医疗援助公益信托计划
让来自远山深处的呼唤不再微弱……

湘信·善达农村医疗援助 公益信托计划

全国服务热线：400-0855-800

认购地点：湖南信托财富管理中心营销网点
地址：湖南省长沙市城南西路1号省财政厅政务楼1楼
电话：0731-85165375 0731-85165016



湖南信托

去功利，扬公益，让爱与希望同行

<http://www.huntic.com>

资金用途

通过发起湘信·善达农村医疗援助公益信托计划筹集资金，用于援助湖南省武陵山片区、罗霄山脉等贫困地区农村医疗卫生建设，具体为其辖区内乡镇卫生院及村级卫生室的建设和医疗设施的配备，帮助和支持湖南省农村医疗卫生事业的发展。

捐赠方式

社会机构及个人在湖南信托财富管理中心营销网点认购湘信·善达农村医疗援助公益信托计划。单个委托人认购本公益信托计划不低于100元，超过100元以10元的整数倍递增。公益信托发行期限内，社会机构及个人可以随时将捐赠资金加入本公益信托计划。

资金使用与管理

湖南信托及其他相关方依据《信托法》及其他法律法规对公益信托进行事前、事中和事后管理，及时真实披露项目相关信息，每半年制作公益信托事务处理情况及财产状况报告，受到全社会的监督。
捐赠资金实行专户专账管理，资金划拨遵循分期划拨、与进度和质量挂钩的原则，并且聘请指定的会计师事务所进行审计。

信息披露

湘信·善达农村医疗援助公益信托计划的相关信息披露于湖南信托官方网站。
<http://www.huntic.com>

持续进行中……

信托资金专户

户名：湖南省信托有限责任公司信托资金专户

账号：43001532061059000020

开户行：中国建设银行长沙窑岭支行

湖南省共有登记注册的村卫生室45182个，无村卫生室的空白村5731个，其中武陵山片区、罗霄山片区有2800个以上未设村卫生室的行政村。



《湘信理财》征稿启事

尊敬的作者：

您好！

《湘信理财》是由湖南省信托有限责任公司主办，以公司广大客户及员工为主要受众群体，作为企业内部信息交流载体和企业宣传平台，免费发行。

一、办刊宗旨

《湘信理财》以“介绍信托业务、反映行业资讯、宣传湘信文化、探索理财秘诀”为办刊宗旨，力求宣传公司企业文化，展示公司优秀风貌，提升员工对公司的归属感和使命感。

二、投稿说明

本刊诚挚欢迎公司员工、广大金融业专家、学者和从业人员踊跃投稿。

投稿请将电子版（word格式）发送至电子邮箱672473455@qq.com，并在邮件标题上注明“投稿”字样。稿件中请注明作者信息，包括姓名、性别、单位及职务、通讯地址、联系电话、电子邮箱、作者简介等。本刊反对一稿多投，稿件录用后，将支付适量稿酬，未录用稿件，本刊一般不作回复。

三、稿件要求

投稿体裁、字数不限。

投稿文章应为作者原创，内容真实，条理清晰，文字精练。

依照有关规定，本刊有权对来稿进行文字修改删节，如作者不同意修改，请在来稿中注明。

《湘信理财》联系电话：0731-85196977。

集团召开2018年年度董事会



4月30日，湖南财信金融控股集团有限公司（以下简称“集团”）召开第一届董事会第38次会议暨2018年年度董事会。集团党委书记、董事长胡贺波主持会议，集团党委副书记、副董事长、总经理程蓓等全体董事出席。集团经营层及部门负责人列席会议。

会议审议通过了《湖南财信金融控股集团有限公司2018年度董事会工作报告》《湖南财信金融控股集团有限公司2018年度经营工作报告》《湖南财信金融控股集团有限公司2018年度财务报告》等议案。

2018年，集团董事会紧密围绕省委省政府“创新引领、开放崛起”战略部署，秉承“精干主业、精耕实业”的发展方略，勤勉履职，克服外部环境变化、资本市场持续低迷等不利影响，坚定推行结构性改革和战略转型，取得了令人欣喜的改革成果，经营业绩稳中有进。

会议认为，面对上述成绩与进步，集团上下需摆正姿态，提高站位，谦虚谨慎，戒骄戒躁，深刻认识以下三点：一是要时刻铭记集团的成长与进步离不开省委省政府、省财政厅对集团的正确领导和大力支持；二是要十分珍惜来之不易的集团信用等级提升，并以更好的经营业绩来捍卫集团及财信投资双AAA信用评级；三是要巩固并进一步释放结构性改革带来的发展红利，夯实战略性转型和未来长远发展的基础。

会议强调，2019年是新中国成立70周年和决胜全面建成小康社会的关键一年；是财信金控巩固结构性改革成果、实现战略转型和动能转换的关键之年。在新的形势下，集团董事会将以习近平新时代中国特色社会主义思想为引领，全面贯彻党的十九大、十九届二中、三中全会精神，贯彻落实中央和省委经济工作会议要求，按照省委省政府决策部署，锚定航向，保持定力，提振信心，抓住机遇，切实增强集团董事会在定方向、谋战略、统资源、控风险、管大事等方面的作用，深入开展结构性改革“走深走实”工程，巩固和扩大改革成果，坚定推进战略转型，争创更好的业绩，为建国70周年献礼。

公司动态

COMPANY NEWS

湖南信托蝉联“2018湖南金融创新力量” “2018湖南金融工匠”两项大奖

3月2日,由湖南省委网信办、湖南省地方金融监督管理局指导,湖南红网新媒体集团主办的“新征程 再出发”2018湖南金融创新榜颁奖典礼在长沙梅溪湖举行。湖南信托“长沙方特东方神画集合资金信托计划”荣获“2018年湖南金融力量”,“PPP工作小组”被评为“2018年湖南金融工匠”。





湖南信托“长沙方特东方神画集合资金信托计划”于2018年8月发行，总规模4.6亿元，信托资金用于“美丽中国·长沙文化科技示范园（一期）”（推广名为“长沙方特东方神画”）项目的建设。

“长沙方特东方神画”项目的建成，对带动宁乡人民就业、加快生态新城建设发挥了积极的作用，助推宁乡经济高质量发展。在我省加速推进文化产业与金融融合发展的大背景下，“长沙方特东方神画集合资金信托计划”以文化为核心，以金融为助力，充分发挥双方优势，高效实现项目经济和社会价值，正是文化产业与金融融合的成功实践。

2016年12月2日，湖南信托作为首批9省合作机构之一，代表湖南省与中国PPP基金签署合作设立省级PPP基金的协议，首批规模45亿元。2017年2月28日，湖南信托与中国PPP基金正式签署《中政企湖南省合作绿色发展基金管理合同》；2017年3月10日，中政企湖南省合作绿色发展基金（以下简称“子基金”）正式成立；2017年6月2日，子基金完成备案，成为中国PPP基金签约合作九省中首只成立与备案的子基金，为子基金助力湖南经济发展开启了良好篇章。

PPP工作小组按照财政部、湖南省等有关PPP项目的政策文件精神，推动湖南省PPP项目规范运作，努力引导社会资本参与湖南省重要基础设施和重大民生工程建设。截至2018年底，中政企湖南省合作绿色发展基金已完成审批项目5个，决策子基金投资规模22.7亿元，涉及项目总投资规模523.1亿元；已完成投放项目4个，投资规模119.11亿元，湖南子基金极大地支持了湖南省PPP项目规范发展，为湖南经济建设做出了积极贡献。

湖南信托，1985年经湖南省人民政府批准成立，2002年经中国人民银行总行核准重新登记，是湖南财信金控集团旗下成员企业，是目前湖南省唯一的信托机构。湖南信托现有股东为湖南财信投资控股有限责任公司和湖南省国有投资经营有限公司，注册资本为24.5132亿元。快报显示，2018年，湖南信托净利润突破10亿元，资产总额突破100亿元，受托资产规模突破1000亿元，全年为广大投资者创造收益突破50亿元。截至2018年底，湖南信托成功推出1800多个信托项目，累计筹集资金3800多亿元，为投资者创造收益超过350亿元。

湖南信托与海南银行开展业务交流



3月8日，湖南信托董事长王双云率队赴海南银行进行业务交流。海南银行党委书记、董事长王年生，党委委员、副行长吴竞择，公司常务副总裁刘之彦（拟任）及相关部门负责人参加了交流活动。期间，湖南信托一行参观了海南银行发展历程展，了解了海南银行的企业文化和发展规划。

王年生对王双云一行的来访表示热烈欢迎，并简要介绍了海南银行发展情况和战略布局，双方对当下海南基础设施建设、房地产业务、康养项目等热点问题进行了深入探讨，并达成了广泛共识。王双云表示，充分看好海南的发展潜力，接下来将建立紧密联系，加强业务合作，充分利用双方的资源优势，努力共建银信合作新高度，实现互利共赢发展。

天心区委副书记、区长黄滔一行 莅临湖南信托指导工作

3月13日,天心区委副书记、区长黄滔一行莅临湖南信托指导工作。区领导张建、区直相关单位、街道主要负责人,公司董事长王双云、常务副总裁刘之彦(拟任)、副总裁段湘姬以及相关部门负责人参加了座谈。

王双云对黄滔一行表示热烈欢迎,详细介绍了公司历史沿革、经营发展情况以及在发展过程中需要解决的问题。希望区政府能够大力营造良好的营商环境,进一步搭建桥梁,加强湖南信托与各金融机构和国有企业之间的密切联系、互通信息、增进了解、巩固合作。

王双云强调,湖南信托“不忘初心、牢记使命”,将继续有效发挥信托的功能优势,配合国家产业政策,积极服务地方经济建设和社会发展。



黄滔对湖南信托一直以来积极促进天心区经济社会发展给予了充分肯定和感谢,并就提出的具体问题一一进行了回复和交办。

黄滔强调,天心的发展离不开企业的贡献,各级各部门要以问题为导向,以企业是否满意为标准,把各项工作落实落细,为企业发展提供更加优质的服务和环境。同时,他希望湖南信托能够以产业链的思维,加大创新力度,主动融入天心的重点产业、重点项目,主动服务天心的重点企业,以产促融、以融助产,合力擦亮“长沙金融外滩”这块金字招牌,助推天心经济更快更好发展。

保护金融消费者权益、金融知识宣传进社区 湖南信托在行动

为进一步加强金融知识普及宣传，切实强化金融消费者权益保护。3月14日，湖南信托在城南中路社区开展了以“权利·责任·风险”为主题的3.15金融消费者权益日的宣传活动及金融知识宣传进社区活动。

活动中，公司财富管理中心工作人员通过张贴海报、摆放3.15宣传易拉宝、发放宣传折页、有奖问答等方式，主要针对金融消费者的八项基本权益和识别防范电信、网络诈骗，向社区居民宣传普及消费者的基本权利及现代金融知识，对金融消费者享有的权益进行解读，提醒消费者注意防范金融风险，保护自身合法权益。本次活动取得了良好的宣传效果。

保护金融消费者的合法权益是社会的共同责任，湖南信托将一如既往的致力保护金融消费者的合法权益，积极履行社会责任和义务。本次活动提升了社区居民对个人及家庭的金融风险防范意识。为践行构建和谐金融消费环境的社会责任，湖南信托在行动。

银信合作新动作 市场认可可见初效 ——长沙银行代销的湖南信托产品喜迎开门红



近日，湖南省信托有限责任公司与长沙银行展开合作，湖南信托发行的湘财盛2019-3号集合资金信托计划在长沙银行省内288家营业网点开始代理销售。该产品为湖南信托自主管理的市政工程建设类项目，信托规模为3亿元，信托期限为25个月。这也是长沙银行首次采用包销的方式代理销售信托产品。

由于信托理财具有投资稳健、风险可控、预期收益率较高的特点，长沙银行在现有个人大额存单、“金芙蓉理财”银行理财、代理基金等产品基础上，加入了信托产品，丰富了长沙银行财富管理产品的种类，给予了高净值人群资产配置方案更多的选择，所以该产品一经推出就受到客户的热烈追捧，预约认购场面十分火爆。

湖南信托是湖南省人民政府下属、归口省财政厅管理的湖南财信金控旗下主要子公司，是目前湖南省唯一保留的信托机构，也是省内唯一能够同时涉足资本市场、货币市场和产业市场的非银行金融机构。多年来，经营稳健，经营业绩和行业排名不断上升。截止2018年底，湖南信托已累计受托客户资金3800多亿元，为投资者创造收益超过350亿元。长沙银行作为湖南省首家上市的商业银行，近年来品牌影响力不断提升，综合实力跃居全球银行业500强、全国城商行前十一强、全国城商行竞争力第八位。双方作为湖南本土的重要金融机构，在合作共赢的道路上又迈出了坚实的一步。

未来，湖南信托将继续推进与在湘各金融机构的深度合作，支持实体经济发展，服务地方经济建设，为造福三湘客户做出应有的贡献。

听唐浩明解读家风：曾国藩家族长盛不衰的秘密——“品读古今经典 传承良好家风”读书会顺利举行



▲ 图1:读书会现场,著名作家唐浩明解读曾国藩家风。



▲ 图2:湖南信托总裁朱昌寿致辞。



▲ 图3:红网传媒有限公司董事长、总经理成辉致辞。



▲ 图4:读书会现场座无虚席。



▲ 图5:读书会结束后,读者们纷纷与唐浩明老师互动交流。

品读古今经典、传承良好家风。3月29日下午,由湖南红网新媒体集团、共享价值之旅主办,湖南信托、小鹿听课协办的读书活动在和+共享图书馆举行。

本次活动特邀湖南省作家协会名誉主席、岳麓书社首席编审、著名作家唐浩明以“曾国藩的家教家风”为题开讲,红网新媒体集团总经理方华等嘉宾出席活动,红网传媒有限公司董事长、总经理成辉、湖南信托总裁朱昌寿出席活动并致辞。湖南信托客户、红网网友、共享价值之旅粉丝等100余读书爱好者参加活动。

听大家解读曾国藩家族长盛不衰的秘密

古人曰:君子之泽,五世而斩。民谚曰:富不过三代。曾国藩家族无疑是中国近代以来最成功的家族之一。

“曾国藩是湘军领袖,这位曾位极人臣的人物有很多重要的角色。但在我看来,他首先是一位优秀的家长。”唐浩明表示,曾氏家族历经五代,没有一个败家子;自曾国藩以后直至今日,曾氏后辈们也不曾躺在祖辈的功劳簿上挥霍家业。

曾氏家族五世不斩的秘密在哪里?他认为,这与曾国藩家族的家教家风分不开,“曾国藩留下了1000多封家书。即便是行军打仗的时候,都能安下心来和孩子交流,将自己独特的人生体验传授给后人,从而将他们引导到自己希望的道路。”

什么是家风?曾国藩家族的家风又有哪些过人之处呢?唐浩明表示,孝友、勤俭、读书、睦邻、教子五大主题是曾国藩家族的核心主题。

家庭教育可弥补学校教育的不足 鼓励孩子做读书明理之君子

曾氏家教家风对于家庭教育有何现实意义?唐浩明表示:“家庭教育可以弥补学校教育的不足,良好家风的影响可以长久。”中国目前的教育体系,他认为有“三重三轻”:重知识轻素质;重功利轻德性;重形式轻内容。以教子为例,曾国藩鼓励后辈多读书,做读书明理之君子。

为什么要多读书?“人之气质由于天生,本难改变,惟读书可变化气质。”曾国藩认为,读书有获取知识、提升境界、增进智慧、滋润心灵等诸多益处。虽然鼓励读书,但曾国藩认为,心灵的活泼、身体的健康比学业优良更重要。他还要家中始终保持清贫的“寒士之风”。

唐浩明表示,这些观念对如今人们教育孩子仍有诸多启示。“如今人们的生活普遍优越,除了满足孩子的物质需求,家长还应注重孩子的立身之本,应该从小培养孩子们诚信、仁爱、包容和敬畏的品质。其中,家长尤其需以身作则,先做表率。”

以书为媒 为富饶美丽幸福新湖南贡献智慧和力量

唐浩明表示,曾国藩的家书是中华文化的瑰宝,还有很多东西可以挖掘,这也是中华民族为世界留下的贡献。

尊重知识、崇尚阅读是中华民族的优良传统;读书明理,勇于开拓,敢于担当,更是当下湖南人民的文化追求。作为生于湖南、发展于湖南的地方金融机构,湖南信托不仅要为客户创造物质财富,也将传承湖湘文化等精神财富作为使命。朱昌寿总裁表示,湖南信托不仅要以真诚、专业的服务,增进与广大客户的了解,更要精心做好每一个项目,努力丰富产品线,精细开展各项服务,满足投资客户在资金保值基础上的增值需求。下一阶段,还将以书为媒,举办“品味财富生活 书写精彩人生”等活动,为建设富饶美丽幸福新湖南贡献智慧和力量。

湖南信托自1985年成立以来,运用自己在资产管理和受托服务上的专业能力,为客户提供可信赖、全方位的一站式服务。忠实履行受托职责,尽职管理信托财产,紧紧围绕湖南财信金控集团“精干主业、精耕实业”的发展方略,坚持“风控优先、合规经营、专业专注、创新发展”的经营理念,通过完善内控机制、明确业务标准、优化评审流程、强化尽职管理等措施,确保客户资金的安全和保值增值。自2003年发行第一个集合信托计划至今,湖南信托累计发行项目1800余个,累计筹集资金3800多亿元,所有集合信托产品均如期兑付,为投资者创造收益达350亿元。

财富证券首只湖南信托产品仅4日售罄 成功募集9495万元

4日售罄!财富证券代销的首只信托产品——“湖南信托湘财源2019-9号项目集合资金信托计划”成功募集9495万元。此次信托产品销售是财富证券落地财信金控集团“大投资、大营销”协同发展理念的重要里程碑,打响了财富证券与湖南信托产品销售合作共赢的第一枪。

作为与湖南信托第一次产品代销合作的项目,财富证券高度重视。自2月28日确定拟代销项目以来,各相关部门全力以赴、积极推进,不到1个月就完成了系统对接、尽职调查、产品评估、协议签署、销售预热及组织安排等全部上线准备工作。在各部门的积极组织配合下,3月27日,该产品的销售募集正式启动,并在短短4日内即成功完成募集。

为更好地推动本次信托产品销售,财富证券经纪业务总部于3月26日组织全公司召开首只信托产品销售启动会。公司党委副书记、总裁刘宛展,经纪业务条线相关负责人及3家分公司和75家营业部相关人员参加会议。会后,各分支机构负责人及营业部员工积极开展工作,主动与适格客户接触,为客户带去了详尽的产品信息介绍及服务。

本次信托产品销售的成功募集,坚定了财富证券发力财富管理的决心,展现了财富证券营销员工队伍良好的专业素养与团队协作能力。同时,本次信托产品销售是财富证券有效推动落实集团“大投资、大营销”协同发展理念,实现集团内部优势互补的第一步,后续将更广泛、深入地与集团内兄弟单位共同拓展合作模式,形成长期可持续的互利合作机制,共同支持实体经济发展,服务地方经济建设,为造福广大客户做作出应有的贡献。

努力奔跑吧，我们都是追梦人 ——湖南信托召开青年员工座谈会

3月29日下午，湖南信托在财信大厦六楼会议室召开“努力奔跑吧，我们都是追梦人”青年员工座谈会。公司董事长、党总支书记王双云同志出席会议，与来自各岗位的青年员工代表进行面对面交流。



座谈会上，青年员工代表踊跃发言，围绕公司改革转型、业务发展、人才培养、企业文化等方面，结合自身工作经历，分享了工作心得体会，感谢公司一直以来的关心与培养，表达了在工作岗位上坚定信心、积极进取、踏实作为的决心。王双云董事长在认真听取各位代表发言过程中，不时对一些问题予以答复和解释，并对代表们提出的好意见进行记录。

在认真听取所有代表发言后，王双云充分肯定了青年员工代表们在座谈过程中表达出来的对工作的专注与敬业以及青年员工们在推动湖南信托各项事业发展过程中所作出的贡献和取得的成绩，分享了个人追求理想、坚定信念的经历与感悟。

王双云强调，国有企业是国家调控经济和社会发展的基本力量，是实现广大人民群众利益和共同富裕目标的重要保证，我们既要承担经济责任，也要承担政治责任，更要承担社会责任，要在承担责任中发展，在发展中更好的履行责任。他希望公司的青年员工做一个有理想追求、有文化素养和一技之长的人，把自己的理想与国家的发展、社会的需要相结合，并融入到推动湖南信托各项事业发展的过程中去，为推进湖南信托健康稳定发展做出更大贡献。

本次座谈会气氛热烈，体现了公司青年较高的政治素质和良好的职业素养，达到了预期目的，效果很好。

精诚团结创效益 凝心聚力谋发展 ——湖南信托召开2019年一季度经营工作会议

为及时掌握一季度经营运行情况,确保各项业务稳步开展,确保实现预期经营目标,4月13日,湖南信托在财信大厦11楼见贤厅召开一季度经营工作会议,听取公司整体经营计划完成情况,各条线业务开展成效,分析解决当前面临的主要难点,部署下阶段的重点工作。公司领导班子全体成员、各部门(团队)负责人参加会议,总裁朱昌寿主持会议。



一季度,公司合并营业收入同比增幅85%,合并利润总额同比增幅90%,合并净利润同比增幅118%,合并资产总额增幅5%,资产负债率28.31%,净资产增幅3%;3月末,公司实收信托规模保持在千亿以上。主要经营指标均有提升,工作成效显著。

在听取了经营情况分析和业务发展情况汇报后,总裁朱昌寿部署下阶段主要工作,并对业务创新转型做出具体安排。下一阶段要认真总结经验、查找不足,针对存在的问题找准原因、对症下药、固本强基,逐一突破,努力推动全年各项管理工作再上新台阶、各项经营业绩再上新台阶。号召大家继续努力,抓住发展契机,推动业务转型升级;提升服务质效,挖掘财富管理新机遇;加强中后台保障,促进内部管理提质增效;加强队伍建设,打造一支朝气蓬勃、奋发向上的专业理财团队;推进激励政策落实到位,提升员工凝聚力、向心力、战斗力,确保年度经营目标顺利完成。

董事长王双云肯定了公司一季度取得的成绩。成绩来之不易,这是全体员工凝心聚力、团结奋进、攻坚克难、扎实苦干的结果。指出,此次会议对业务开展工作进行了深入的探讨和研究,有利于我们解决经营发展中的问题,有利于我们进一步优化创新转型方式,有利于提升公司核心竞争力,会议达到了预期效果。下一步,针对这些问题,要进行系统的梳理研究,逐一解决。并对后续工作开展提出要求:一是调结构。加快业务结构调整,加大对房地产、资本市场、消费金融等业务的开展,弥补公司转型升级短板。二是稳收入。以完成年度经营目标为导向,明确各自的任务与责任,努力提升资产管理能力和资产质量。三是降成本。紧贴市场,加强对金融形势、市场动向的研究,及时调整营销成本,增强产品竞争优势。四是控风险。坚持“稳中求变、风控优先、强化协同”的业务发展思路,既要严控业务风险,更要防范道德风险,做到警钟长鸣,防微杜渐。五是稳预期。按照既定目标,加快落实各项工作任务,激励全体员工奋力拼搏,再创佳绩。六是强交流。加强内外部交流学习,加强市场研究,提升团队整体素质,提高团队强大合力,推动公司高质量发展。

此次会议时间短,效率高,达到了统一思想、明确任务、提振士气、坚定信心、促进发展的目的,为湖南信托完成全年经营目标奠定了坚实的基础。

爱建信托到湖南信托开展业务交流

4月17日,爱建信托董事长周伟忠一行到湖南信托开展业务交流。公司董事长王双云、副总裁彭耀、董事会秘书邓冰及相关部门负责人参加了会议。



王双云对爱建信托周伟忠一行表示热烈欢迎,并介绍了湖南信托目前业务开展、风险防控及薪酬体系等相关情况,希望能与爱建信托在业务上开展合作。

周伟忠介绍了爱建信托近期的发展情况。随后,双方就房地产业务、财富管理等方面进行了坦诚、深入的交流,为各自业务发展提供了新思路。

此次交流会加强了湖南信托与爱建信托的了解,双方均表示,借助此次业务交流的契机,建立互通互惠、交流研讨的长效机制,加强沟通,携手努力、共同探讨,深化合作,推动公司及行业的创新发展。

湖南信托团支部召开团员大会进行换届选举



4月17日下午，湖南信托团支部在财信大厦5楼会议室召开团员大会进行换届选举，湖南信托党总支委员、公司副总裁段湘姬同志、集团团委书记彭晋霞同志出席会议，党群办主任台红杨同志主持会议，公司全体团员参加会议。

会上，张献同志代表上届团支部班子汇报了上届团支部工作情况，彭晋霞同志宣读了集团团委《关于共青团湖南省信托有限责任公司支部委员会换届有关事项的批复》。随后，大会表决通过了选举办法以及监票人、计票人、唱票人名单，并对支部委员候选人情况做了一一介绍。全体团员以无记名投票方式，差额选举出刘天均、付一琳、彭学之为新一届团支部委员会委员。刘天均同志代表新一届团支部委员做了表态发言。

会上，党总支委员、公司副总裁段湘姬同志对今后的团建工作提出了三点要求：一是突出政治引领，强化责任担当。要提高政治站位，当好党联系青年的桥梁和纽带，落实党的意识形态工作责任，突出政治功能，引导团员青年树立正确的人生观、世界观、价值观。二是围绕中心工作，服务公司发展。要把服务作为团支部最根本的理念，贯穿于全部工作之中，及时了解掌握团员青年思想脉搏；要始终把自己的工作放到公司发展的大局中去思考，把服务公司中心工作的理念付诸于实践；要以倡导创建学习型组织为抓手，提升团员青年创新能力。三是抓好队伍建设，凝聚组织力量。要加强团干队伍建设，着力提高团干素质；要以积极做好“推优”入党工作为载体，激发广大团员青年的政治热情；要积极开展各种各样的文娱活动，丰富团员的业余生活，增强团组织的凝聚力和战斗力。

会后，新一届团支部委员召开了第一次团支部委员会，选举刘天均同志为团支部书记、付一琳同志为组织委员、彭学之同志为宣传委员。

湖南信托2018年度会议顺利召开

湖南省信托有限责任公司2018年度会议暨第四届董事会第二十一次会议、第四届监事会第二十次会议、股东会2019年度第二次会议于4月29日下午在公司六楼会议室召开。股东代表、董事、监事出席了会议，高管人员列席了会议，湖南银保监局有关监管处室人员列席了会议，公司法律顾问对股东会进行了现场见证。

会议审议通过了《2018年度经营工作报告》、《2018年度董事会工作报告》、《2018年度监事会工作报告》、《2018年度财务决算报告》、《2019年度财务预算预案》等多项议案，通报了《2018年度董事、监事履职评价》、《2018年度受益人利益实现情况报告》、《关于2018年度监管意见及整改落实情况的报告》。根据集团公司整体部署与要求，会议确定了公司2019年主要目标任务，提出了发展思路与具体措施。会议完成了各项既定议程，取得圆满成功。



信托监管 了解一下

● 财富管理中心 张献

自2018年6月以来，P2P爆雷潮引起社会各界持续关注。作为互联网金融的创新形式，P2P网贷天然具有金融风险和社会风险，简单概括为“长期缺乏监管、缺规则、缺门槛”。P2P平台非法集资行为主要包括自我融资、资金池、庞氏骗局、伪平台等四种模式，呈现出公开性与社会性兼具、非法性与利诱性交织、网络性与脱媒性并存的特点。

相比之下，同为理财投资渠道的信托公司作为主要经营信托业务的金融机构，相对于银行、保险公司和券商而言，并不为大众所熟知。其实，信托公司作为金融业四大支柱之一，要接受严格的监管。

信托作为一种投资方式，长期以来有效的增加国民收入。据统计2016年信托产品直接为超过43万名自然人投资者提供信托服务，为客户带来约23000亿元的收益。据公开资料不完全统计，截至2019年5月17日，一季度共计有64家信托公司发行集合信托产品6992款，发行规模8,224.02亿元，与去年同期相比，集合信托产品发行规模增长18.62%，信托资产管理规模不断扩大。

相比其他金融产品而言，信托计划投资行业的深度基础领域，是“严肃投资者”的信任之选。然而投资者对于信托的监管的了解十分有限，下文将由信托的法律监管体系和行业自律体系来介绍信托的监管。

一、法律监管体系

信托行业中的“一法三规”是指《中华人民共和国信托法》，《信托公司管理办法》，《信托公司净资本管理办法》及《信托公司集合资金信托计划管理办法》。

《中华人民共和国信托法》从2001年10月1日起施行。

《信托公司管理办法》从2007年3月1日起施行。

《信托公司净资本管理办法》从2010年8月24日起施行。

《信托公司集合资金信托计划管理办法》从2007年3月1日起施行。

“一法三规”当中，信托监管的主体、方式、内容等都有较为全面的规定。以下简略介绍在投资者的角度，法律层面如何保护其权益。下面来谈谈监管主体。

根据《中华人民共和国信托法》第四条，受托人采取信托机构形式从事信托活动，其组织和管理由国务院制定具体办法。

根据其规定国务院直属事业单位——中国银行保险监督管理委员会（简称“银保监会”）将对信托公司进行监管。

据《信托公司管理办法》第五条，中国银行业监督管理委员会对信托公司及其业务活动实施监督管理。

由以上内容可知，在法律层面的信托监管是由国务院制定具体办法，中国银行保险监督管理委员会为监管主体。

(1) 信托登记贯穿产品全周期

信托产品预登记是监管方式之一。《信托登记管理办法》规定，信托机构应当在集合资金信托计划发行日五个工作日前或者在单一资金信托和财产权信托成立日两个工作日前申请办理信托产品预登记(简称信托预登记)，并在信托登记公司取得唯一产品编码。

这样一来，投资者可以清楚的从“官方”渠道了信托产品生命周期的各主要环节，发行、募集、设立、期间管理和终止等各阶段的重要信息。集合信托计划信息将被公示，信托公司及其信托产品被全部置于“阳光下”，每个信托产品获得唯一有效的产品编码即“身份证”，为清晰辨认合法的信托机构和产品提供了条件。

(2) 信托业保障基金

信托业保障基金是监管内容的重要组成部分。为防范和化解信托业的风险，国务院决定建立信托业保障机制。原银监会和财政部共同研究出台相关制度，推动成立中国信托业保障基金有限责任公司，汇聚信托业自身的力量来应对行业面临的风险。可以理解为，“一方有难，八方支援。”

中国信托业保障基金有限责任公司由中国信托业协会联合13家经营稳健、实力雄厚的信托公司出资设立，于2015年1月16日获发营业执照，注册资本115亿元人民币。资本主要由信托业市场参与者共同筹集，用于化解和处置信托业风险的非政府性行业互助资金。(出处：《信托业保障基金管理办法》)

许多投资者会担心出现极端情况，信托公司面临破产、撤销等。万一这种情况发生，信托业保障基金可以发挥作用，及时化解风险。此外，信托公司如果出现短期资金周转困难，可以向保障基金公司提出申请，并提交流动性困难解决方案及保障基金偿还计划，由保障基金公司审核决定是否使用保障基金，申请通过后有偿使用。如果信托公司出“问题”，那么整个信托行业将伸出援手。

(3) 信托赔偿准备金

信托赔偿准备金是监管有效途径。如果信托公司不尽责、违反信托目的造成投资者的投资损失，从监管角度看，对此早有应对——信托赔偿准备金。

信托赔偿准备金指从事信托业务的金融企业按规定从净利润中提取，用于赔偿信托业务损失的风险准备金。我国《信托公司管理办法》规定：信托公司每年应当从税后利润中提取5%作为信托赔偿准备金，信托赔偿准备金累计总额达到公司注册资本的20%时，可不再提取。投资者可以理解为：只要信托公司失职而违约，那么就赔钱；信托公司挣的钱越多，抵御风险的能力越强。

据中国信托业协会数据，截至2018年4季度末，信托赔偿准备金为260.71亿元，同比增长17.90%。信托业的风险抵御能力有了提升。

二、行业自律

行业自律是行业协会对本行业内各成员内化监管的过程，属于行业协会的自我管理的职能。也就是说信托监管“他律”与“自律”并存。

信托公司除了接受来自银保监会的严格监管外，还有来自行业自律组织的监督。中国信托业协会成立于2005年5月，是全国性信托业自律组织，是经中国银保监会同意并在民政部登记注册的非营利性社会团体法人。

认真履行自律、维权、协调、服务职能，发挥相关管理部门与信托业间的桥梁和纽带作用，维护信托业合法权益，维护信托业市场秩序，提高信托业从业人员素质，提高为会员服务水平，促进信托业的健康发展。

结语：随着宏观经济结构优化、市场竞争日益加剧的大环境下，信托在多个层面接受严格监管，这有利于整个信托行业的稳健发展，对于投资者来说是也利好消息。



信托公司立足优势，创新发展财富管理

● 研究发展部

实体经济转型升级、提质增效，金融监管趋严和行业竞争激烈，面对生存环境正在发生深刻变化的新形势，信托公司传统的经营模式难以为继，转型已是大势所趋。本文探讨了新形势下信托公司转型发展中存在的主要问题与挑战及转型方向，并对进一步推动信托公司转型提出有关建议。

一、引言

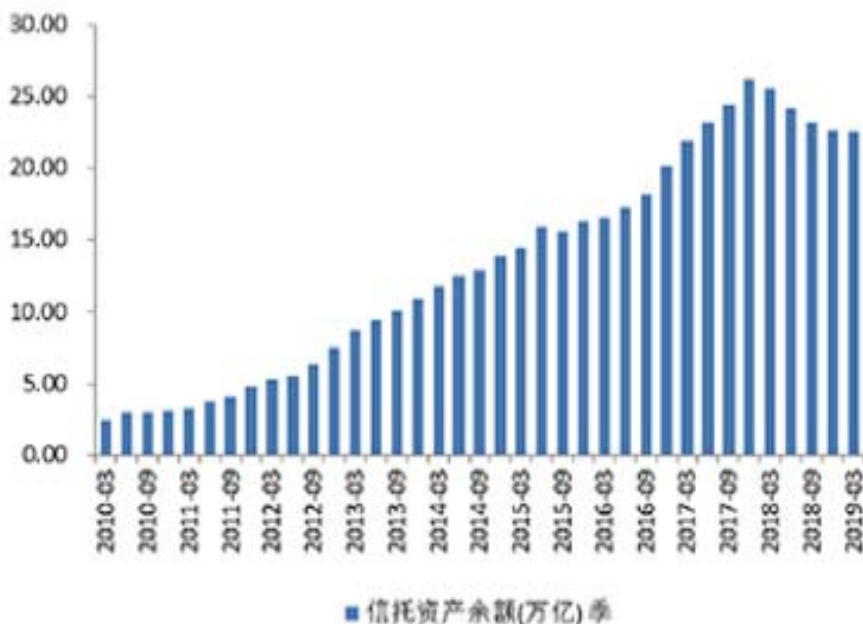
2017年以来，我国金融行业严监管政策基调确立，2018年4月，首个横跨各类金融机构，几乎涵盖资管业务各方面的纲领性文件《关于规范金融机构资产管理业务的指导意见》（简称“资管新规”）发布，核心原则是坚持服务实体经济的根本目标，坚持严控风险的底线思维。资管新规颁布标志着中国金融史上最严监管序幕拉开，信托业被迫进入转型阶段。2018年12月，《商业银行理财子公司管理办法》公布，银行理财子公司携渠道、品牌、客户等优势，给同质化程度较高的理财产品领域带来了洗牌效应，倒逼信托公司加大产品创新力度，强化产品差异化和错位竞争。随着供给侧改革的深化推进，经济结构调整和经济转型升级步伐加快，信托公司的生存环境正在发生深刻变革，转型升级是大势所趋，也是信托公司自下而上实现可持续发展的自我调节，同时转型意在实现经营管理新模式和信托制度运用新方式，有利于信托公司实现新的发展高度和广度。

二、信托业发展现状

2018年以来,信托业既要有效防控金融风险,消除各种风险点,又要积极推动业务转型,在双重任务压力下,信托行业资产规模增速下滑,信托公司经营压力增大,业绩分化加速。

(一) 信托业资产管理规模大幅下滑

数据显示,2018年末68家信托公司受托资产减少到22.7万亿元,较2017年四季度末下降了13.5%。四个季度的信托资产规模分别减少6322.35亿元、13446.17亿元、11292.33亿元和4379.47亿元,季度环比增速分别下降2.41%、5.25%、4.65%和1.89%,全年信托规模挤出3.5万亿的“水分”。2019年以来货币政策出现宽松迹象,市场融资环大幅改善,一季度末,全行业受托资产规模为22.57万亿元,较2018年末微降0.96%,呈趋稳迹象。



(二) 信托公司业绩分化明显

2018年,信托行业经营压力不减,业绩普遍承压。根据已公布的信托公司年度财务报表,61家信托公司营业收入总额1019.26亿元,较2017年同比收缩5.22%。其中信托业务收入同比增长1.03%,出现小幅增长,但固有业务出现了大幅压缩,较上年缩水17.79%。信托业务收入占比提升,意味着信托公司正在不断转型,谋求主业发展,但这个过程仍面临较大压力。

从利润的变化情况看,横向上,信托公司净利润排名基本保持稳定,强者恒强,排名前十的信托公司净利润占全行业比重为43.01%,相较2017年提升近4个百分点;纵向上,个体经营情况波动较大,有38家公司净利润呈负增长,其中中华融信托、中粮信托、中江信托同比跌幅超过70%,而光大信托、中海信托、五矿信托等机构则表现抢眼,净利同比增长率分别为102.28%、100%和47%。

全行业超六成信托公司出现业绩下滑,显示出信托公司在推动业务转型的过程中业绩普遍承压,而业务布局较完善、主动管理能力较强的信托公司仍然有逆势增长的耀眼表现,业绩分化格局有扩大之势。

三、新形势下信托公司转型发展面临的问题与挑战

中国经济正逐步由高速增长向高质量发展转变,伴随发展方式转变、增长动力转换,信托公司也面临新的问题与挑战。

(一) 信托公司发展存在的主要问题

1. 信托行业没有建立起固定的盈利模式

随着信托业制度红利、渠道红利的渐趋消退,曾经为信托业带来资产规模和利润快速增长的传统融资型信托业务模式和盈利模式逐渐变得难以维继,在金融改革逐步推进的过程中,转型的紧迫感越来越强烈,而信托业转型发展面临的首要问题,已转变为如何才能实现盈利的模式转型问题。

当前,信托业还没有建立固定的盈利模式,盈利模式缺失的市场表现:一方面资产规模不断增长,盈利能力逐渐减弱。自2013年以来,信托业资产总规模保持增长,但是信托报酬率、资本利润率和人均利润等,反映信托业为客户和自身盈利能力的指标总体呈下降态势;另一方面创新业务名目越来越多,盈利性越来越难。随着我国金融改革创新不断推进、投资环境逐渐完善、投资者理财需求渐趋多元化,信托业有效供给不断增加、产品线日趋丰富多样化,诸如土地流转信托、互联网信托、家族信托、消费信托、慈善信托、海外信托等新兴业务纷纷取得重大突破,但是新服务模式和商业模式不断涌现的同时,却难以盈利,创新业务在较大程度上成为“噱头”。未来信托业经营业绩仍将继续分化,能够率先实现盈利模式转型和创新发展的信托公司,将可能建立起快速的业务发展平台。而无法成功完成盈利模式转型的信托公司,其发展空间将会越来越窄,甚至会面临淘汰的危机。

2. 信托业监管法律体系缺位,相关配套法律制度缺失

在现行信托业监管法律体系中,信托业日常监管主要依靠原银监会制定的部门规章和其他规范性文件,在法律和部门规章之间,缺少全面规范信托公司业务和监管的行政法规。主要表现为:一是信托业上位法缺失。《信托法》明确受托人可以采取信托机构形式从事信托活动,但没有具体规定营业性信托的监管规则;二是信托配套制度缺失。《信托法》关于信托登记、公益信托和营业信托等配套制度的规定较为简略或未作出明确规定,影响了信托财产独立性、安全性制度功能的发挥,不利于维护信托受益人的利益,也不利于信托公司持续健康发展;三是现有监管立法层次较低。以部门规章为主的信托业法律体系已经不能适应信托业转型发展的需要。

大资产管理行业的竞争,在较大程度上是法律制度和监管能力的竞争。除信托公司需要提升自身竞争力外,进一步规范和完善营业性信托监管制度,完善信托的法律保障机制至关重要。

3. 信托业募集资金成本较高

信托业务表现为资产端和资金端两端在外,信托公司依靠资产端收益扣除资金端成本取得信托报酬收益,由于很多时候资产端和资金端的变化不一致,为信托业务的发展增加了一定难度。

在以产品为导向的业务模式下,有了项目再找资金,一方面资金端,信托公司资金端对接的都是个人、理财资金等,本身对于资金收益有更高的要求;另一方面项目方,信托公司主要客户一般为非银行主流客户,资质稍差,所以为了补偿信用风险而需要有较高的融资成本要求。由于信托公司募集资金的成本高,寻找成本和收益相匹配的项目难度较大,特别是在经济下行压力下,高额的融资成本使资产方难以接受,已成立的项目也可能存在较大的违约风险。

4. 主动管理能力有待提升

在国家经济政策的调控下,信托业的发展面临较大压力:一是信托产品的“高收益、低风险”特性将难以持续;二是“重规模、轻质量”的发展路径难以持续;三是以信贷类、通道类为主的业务模式难以持续。释缓这些压力的途径只有提升主动管理能力,加码主动管理信托业务,才能够发挥信托公司在实业投资领域的研究、管理、风控优势,才能获得更丰厚的信托报酬。但是,结合目前信托市场单一资金信托、事物管理类信托、被动管理型信托仍是主导的事实来看,信托业仍固守原有优势,业务创新能力、衍生服务与高附加值产品相对于其他金融机构处于低水平,主动管理能力还有待提升。

5. 风险管控能力建设有待加强

信托公司作为专业金融资产管理机构,其本质就是经营和管理风险。随着信托业务转型的持续推进,信托公司依然受到风险管理中一些突出问题的困扰,诸如:风险管理与业务发展、风险管理与刚性兑付、风险管理与创新转型、风险管理成本与收益等。面对诸多问题,信托公司需要打造全面风险管理体系,将对信托公司经营发展具有威胁的风险全部纳入监管范畴,进一步完善风险管理政策和制度、识别、评估、监控、报告等流程环节,最终实现全员风控、全业务条线风控、全风险种类风控。当前信托公司风险管理仍较为粗放,距全面风险管理体系要求的精细化还有较大程度距离,还不足以面对风险管控新挑战。

(二) 信托业发展面临的主要挑战

1. 面临来自统一监管的挑战

资管新规颁发确立了中国资产管理监管体系的基本架构,引导行业回归本源,系统性防范资管领域的金融风险,同时资管行业统一监管标准必将将对资管行业的竞争结构、经营模式带来较大改变,对信托公司构成了不小挑战,一是统一监管标准削弱了信托公司资产配置的部分优势;二是减少通道业务,消除多层嵌套,冲击了信托业务传统经营模式,势必降低信托公司资产管理规模;三是加强非标准化债权类资产的管理,进一步压缩信托公司传统业务增长空间。非标准化债权类信托业务是信托机构最为盈利和最擅长的业务,新监管标准要求对非标资产投资进行限额管理、禁止期限错配,同业机构非标投资意愿将会下降,信托业可能面临资金来源收窄的压力。

2. 面临银行理财子公司的挑战

首先,银行理财子公司设立,使信托公司的“牌照红利”减弱,一个更高层次、更加完善、更加规范的理财市场或者资管市场的竞争时代已经来临。就购买渠道和投资的便利程度而言,银行理财子有绝对的竞争优势,信托公司的资产管理业务面临更激烈的竞争。

其次,传统业务模式受到冲击。以往银信合作往往是因为商业银行在分业经营条件下,某些业务受政策约束、监管约束或者是工具约束,才借用某些资管工具或者是渠道加以实现,而银行理财子公司落地,银行理财子公司全盘承接了原银行总部所有的理财业务功能,子公司和它们母公司之间业务协同、资源共享,特别是产品销售渠道和产品销售手段,以及客户群覆盖面,与信托公司相比都占有无可争议的绝对优势,在产品代销份额上将形成此消彼长的格局。信托公司在获取优质非标资源和通道业务方面都将受到严重影响。

第三,市场形象品牌知名度面临挑战。对于投资者来说,往往通过对理财机构的社会公信力、品牌效应、市场形象等要素来判断选择理财机构,信托公司在方面存在不足。让一个普通投资者来辨识判断银行理财与信托理财,显然理解信托文化难度更高,而银行理财辨识判断起来则更容易,决策起来也更快捷。信托公司建立品牌知名度和良好口碑却非一朝一夕之功。

面对日渐激烈的竞争,信托公司只有提升自身的专业性、增强自主管理能力,依靠“独特的资产端理解能力”和“差异化的竞争优势”,才能立足。

四、新形势下信托公司转型发展的方向

转型发展成为信托公司战略规划中的最重要组成部分。不同的转型路径与各公司的发展历程、组织架构设置、业务与资源禀赋，以及公司治理机制密切相关，不存在绝对的优或劣，然而，对大部分公司而言，找到合适的战略转型路径并贯彻实施仍是不小的挑战。

当前信托公司的发展面临着来自经济增速放缓和监管形势趋严等压力，不过信托公司同样也面临着制度机制持续完善、新兴市场快速发展、高净值人群及可投资资产的不断扩大等机遇。未来的资本市场、资产证券化、财富管理、供应链金融等领域，具广阔的市场容量和长期性的发展趋势，有望成为信托公司重塑新业务和盈利模式的重要方向。

一是资本市场业务。资本市场是中国经济结构调整的重要抓手和释放改革红利的重要载体。在资本市场进入长期稳步发展期的大环境下，资本市场正在逐渐成为信托公司转型、提高资产管理能力的主战场。信托公司围绕股权投资市场，把握其中兼并重组、产业整合、定向增发、融资等机会，借助并购、产业基金、顾问咨询等形式参与其中，加强机构联动和协作，优势互补，构建一级市场、一级半市场、二级市场等系列化的产品线，为准上市公司、上市公司提供信托金融服务体系。

二是资产证券化业务。资产证券化作为盘活存量资产、分散风险的重要手段之一，可以有效增加资产流动性，优化资源配置，更好地服务经济结构调整与转型升级，促进金融服务实体经济。同时资产证券化能够有效解决非标准化信托产品不透明、不规范、不流动的问题，可以有效提升业务规模。目前信托公司在资产证券化业务中，基本是一个通道角色，而事实上，资产证券化业务功能很强大，信托公司现有业务，无论是地方政府融资、房地产、金融同业等传统领域，还是消费金融等新领域，都可以和资产证券化有效结合。未来信托公司可利用私募和公募模式，不断提高在结构设计、资产遴选、定价等方面的专业能力，开拓资产证券化业务发展空间。

三是财富管理业务。受国家整体经济水平稳定发展和经济环境改善的影响，我国个人可投资资产规模显著提升，随着居民财富尤其是高净值人士队伍的不断扩大和财富总量的激增，高净值人士对财富管理机构的依赖越来越强，对财富管理内容的理解也愈加深化，我国财富管理市场的发展步伐不断加快。数据显示，中国私人财富市场规模十年增长五倍，截至2017年底，个人持有的可投资资产总体规模188万亿元，年均复合增长率超过20%；高净值人群增至187万人，拥有可投资资产总规模58万亿元，复合增长率达到25%。据前瞻产业研究院预测，至2020年我国财富管理市场规模将超200万亿元。私人财富保持高速增长，以及高净值家庭借助外部专业机构进行财产管理和传承安排的市场兴起，为信托公司展业财富管理提供了广阔市场。

四是供应链金融业务。供应链金融因具有产业融合特点，是服务实体经济、支持中小企业发展的重要金融服务手段。通过供应链，上下游企业能够盘活存量资产，提高资金周转效率，优化财务报表，降低资产负债率，还能够促进多层次资本市场健康发展、解决中小型企业“融资难”等问题。截至2018年，国务院、央行及相关部委已陆续发布多份政策文件，肯定了供应链在促进降本增效、供需匹配和产业升级中的重要作用，提出要积极稳妥发展供应链金融，政策暖风为供应链行业及相关企业迎来发展机会。供应链金融本质上是一种以应收账款和存货为基础的动产金融形式。据统计，规模以上企业的应收账款近五年年均增幅近10%，到2020年国内工业企业应收账款净额可达20万亿元。信托公司展业供应链金融业务既结合了信托公司传统的融资业务优势，又有利于增强信托公司的主动管理能力，对信托公司转型发展具有重要意义。

五、信托公司转型的建议

为了进一步推动信托公司转型，提出如下建议：

第一，转型是一个系统工程，需要全面统筹。信托公司转型涉及公司发展战略变革、功能变革和业务经营变革等多方面内容，实际上是打破信托公司旧系统、建立新系统的过程，必将存在来自路径依赖和内部抵制（愿景、能力、资源、企业文化）等种种阻力，甚至会面临变革失败的风险，这就需要信托公司全面统筹、统一安排，有效促进转型，并防范信转型和变革风险。

第二，加强转型理论研究，增强研发能力。在信托行业转型升级的关键时期，整合全行业力量开展行业基础理论研究尤为重要。搭建理论研究平台，夯实转型发展基础，充分挖掘信托的金融属性，汲取国外信托公司及相应监管机构在信托金融研究和实践方面的经验，由此促进信托创新业务实践探索，激发信托行业转型发展的新方向和新思路。针对信托金融理论研究的实现路径，可借助基于数据的量化方法论优化与改进，提升信托公司运营的合规性和稳健性，以充分应对市场发展的风险和挑战。目前关于信托业转型的理论研究滞后于业务实践，以至于转型进展缓慢，且具有一定盲目性，因而，不断加强理论学习和实务研讨，提高业务转型适应内外部环境变化能力，助力信托公司及信托行业建立更为全面的竞争力来应对金融体系新格局。

第三，专业人才是信托公司转型的重要因素。人才是信托业转型成功的关键因素之一，信托行业应重视自身的人才培养和培训，尽可能充实行业人才储备。目前信托研发人员普遍存在激励不够，要提升研究的价值，应让研发人员成为现实的价值创造者；营销人员也需要在新的商业模式下有所改变，让那些具有管理能力、营销能力、项目拓展能力的资深员工率先转化为私人银行经理，从而为信托公司开展财富管理业务提供最为直接的人力支持等等。同时，还应通过学历教育和职业教育的双轮驱动，为信托公司输送大量基础知识扎实，系统思维能力强，能够适应复杂多变环境的优秀人才。

第四，信托公司转型需要增强核心竞争力的塑造力度。我国经济正处于转型升级发展的重要战略机遇期，回归本源、服务实体经济为金融行业当前要务。在宏观经济发展模式转变和监管趋严形势下，信托业粗放经营、专业管理能力不强等问题亟须改变，信托公司转型过程中需要增强核心竞争力的塑造力度，而选择重塑核心竞争力的路径考验着从业者的智慧。信托公司核心竞争力的塑造，需秉承宏观经济政策导向，夯实企业文化、战略管理、企业资源配置、风险管理和创新发展等方面的基础，以更好地服务实体经济为着眼点，在回归信托本源的进程中逐步培育。

六、小结

面对监管趋严和竞争日益激烈的新格局，信托公司应将制度优势提升为专业能力，加强差异化发展和综合化经营，巩固在非标领域的优势，并向股权、产业基金、金融科技等领域拓展。加强以高净值客户为核心，涉及财富传承、养老等方面的定制化服务，同时，发挥固有业务的经验优势，实现固有业务与信托业务更高效协同效应，塑造品牌，提高竞争力。

2019年3-4月份全国信托理财产品 简要分析

● 研究发展部 刘天昀

一、3-4月份集合信托产品发行概况

(一) 信托产品发行数量和规模

根据公开的不完全数据统计,2019年3-4月份全国各家信托公司共推介发行集合信托产品3245只,规模4114.04亿元,相比去年同期,严监管和去杠杆进程带来的业务收缩或暂时告一段落,信托产品发行数量和发行规模均大幅增加,保持回升局面;与上期相比,本期信托产品发行市场暖意融融,发行数量和发行规模环比均大幅上升。在货币政策相对宽松条件下,市场融资环境改善,信托业融资出现较为明显的反弹情形。截至2019年一季度末,68家信托公司管理资产规模22.54万亿元,较2018年12月末22.79万亿元微降0.96%,季度环比下降幅度逐渐缩窄。

表1 2019年3-4月份全国集合信托产品发行情况对照表

统计项目	2019年3-4月	2018年1-2月	2018年11-12月	2018年9-10月	环比	同比
产品数量(只)	3245	2656	3118	2133	22.18%	54.52%
发行规模(亿元)	4114.04	3144.5	3734.7	2728.43	31.81%	17.17%
平均发行规模(万元)	12678.09	11839.23	11977.87	12791.51	7.09%	-23.95%
平均期限(年)	1.76	1.64	1.74	1.57	7.3%	-9.7%
平均年收益率	8.28%	8.21%	8.26%	8.03%	0.85%	11.14%

(二) 信托资金运用方式和投向分析

1. 权益投资类信托产品、贷款类信托产品的发行数量和发行规模环比均有所增加；证券投资类信托产品发行数量大幅上升。

从3-4月份的信托产品发行数量来看，该统计期信托产品按资金运用方式占比超过20%的为权益投资、信托贷款，分别占比48.26%、32.48%。与上期相比，权益投资类信托产品和贷款类信托产品的发行数量均有所增加，环比分别增长9.13%和30.12%，而证券投资类信托产品发行数量增长最为明显，环比增加46.91%。

从发行规模数据来看，权益类产品发行规模达1965.52亿元，信托贷款类产品发行规模为1455.79亿元，两者合计占总规模的83.16%。在发行规模上，权益投资类信托依旧保持领先，在所有资金运用方式中占据主导地位，发行规模较上期有所增加，规模占比47.77%，比上期下降6个百分点；信托贷款类产品发行数量和规模保持第二，产品发行规模较上期大幅增加，规模占比35.38%，比上期提高4个百分点；今年以来，得益于股市的回暖，证券投资类信托迅速升温，出现了火爆的局面。证券投资类信托产品发行规模与上期相比有所上升，环比增长23.13%。

表2 2019年3-4月份信托资金运用方式统计表

2019年3-4月					
资金运用方式	产品数量(只)	占比	平均期限(年)	发行规模(亿元)	平均预期年收益率
权益投资	1566	48.26%	1.71	1965.52	8.34%
信托贷款	1054	32.48%	1.65	1455.79	8.31%
证券投资	285	8.78%	2.78	196.80	5.46%
股权投资	210	6.47%	1.78	339.12	8.65%
组合运用	130	4.01%	1.33	156.89	8.70%
合计	3245	100.00%			

2. 投向房地产、基础产业和金融领域的集合产品继续保持三足鼎立的态势。其中，金融市场类信托产品发行数量第一，发行市场保持挺挺；房地产类信托产品发行数量位列第二，发行规模保持领先；基础设施类信托产品发行数量和规模环比均大幅增加。

具体来看，本统计期内，金融市场类产品发行数量976只，占比30.08%，发行规模842.28亿元，占比20.47%。金融市场类信托产品发行数量较上期有所增加，环比增长28.08%，发行规模较上期变化不大；与同期相比，发行数量同比增加10.16%，发行规模同比下滑10.54%。投向金融市场的信托产品与股债市场的行情息息相关。受益于一季度股债市场的火爆，使得投向金融市场的集合信托产品迎来一波行情，但4月以来股市和债市均陷入一个调整期，投向金融市场的集合信托产品的热度有所下滑。

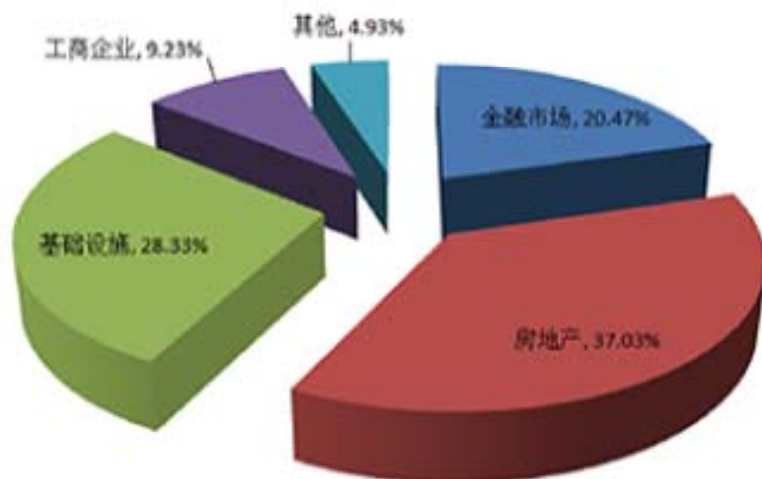
房地产类信托产品发行数量966只，占比29.77%，发行规模1523.51亿元，占比37.03%，与上期相比，发行规模和发行数量均有明显提升；较去年同期相比，发行数量大幅增长，发行规模基本持平。在本统计期内，房地产信托产品发行规模继续居于榜首。在监管持续收紧，房地产市场受到压制的环境下，一方面房企对资金的需求较大，尤其是在其他融资渠道受阻的条件下，借助信托融资成为一种重要方式，对信托的依赖程度有所提升；另一方面，对于信托公司而言，房地产业务对信托公司的重要性依旧不减，房地产项目利润较大，且产品期限较短，是公司重要的业务收入来源之一。在当前因城施策的政策背景下，房地产项目所处的区域显得极为重要，信托公司应优先选择市场行情较好的区域进行展业，并加强与实力较强的房企合作。

基础设施类信托产品发行数量为921只，较上期大幅增长，占比28.38%，发行规模为1165.55亿元，较上期也有大幅提升；此外，发行数量和发行规模同比均呈现暴增态势。

一方面，受政策利好和融资环境改善的支撑，加之监管要求加强支持实体经济的力度，尤其是对基础设施领域补短板的金融支持，市场对基建投资的预期逐步升温，基础产业类集合信托开启狂飙模式。另一方面，自2018年四季度开始，地方融资平台的融资需求明显上升，融资成本也随之升高，这也带动了基础设施类信托发行量的持续放大。另外，随着地方债发行提速，今年地方债发行任务已经完成过半，下半年地方政府的支出压力较大，可能会加剧收支缺口，预计基础产业信托的仍将有较大的潜力和空间。

表3 2019年3-4月份集合信托产品资金投向统计表

资金投向	产品数量(只)	占比	平均期限(年)	发行规模(亿元)	平均预期年收益率
金融市场	976	30.08%	1.90	842.28	7.60%
房地产	966	29.77%	1.53	1523.51	8.40%
基础设施	921	28.38%	1.95	1165.55	8.57%
工商企业	301	9.28%	1.41	379.72	8.39%
其他	81	2.50%	2.55	202.98	8.03%
合计	3245	100.00%			



2019年3-4月份集合信托产品资金投向分布

(三) 信托产品预期收益率情况

在收益率方面，本统计期整体收益率较上期略有上升，预期收益率由上期的8.21%上升至8.28%，信托产品预期收益率整体保持平稳趋势。目前来看，年初以来的政策利好逐渐被市场消化，加之四月是企业的缴纳税款的高峰期，市场资金面出现较为明显的收窄，使得信托产品的收益率居高不下。然而目前股市表现已经出现调整，资金回流固收类产品，集合信托产品的融资成本下行的可能性仍在，预计未来集合信托产品的平均预期收益率或将呈现下降态势。

二、信托产品点评

湖南信托--永州市停车场建设项目

1. 基本要素：

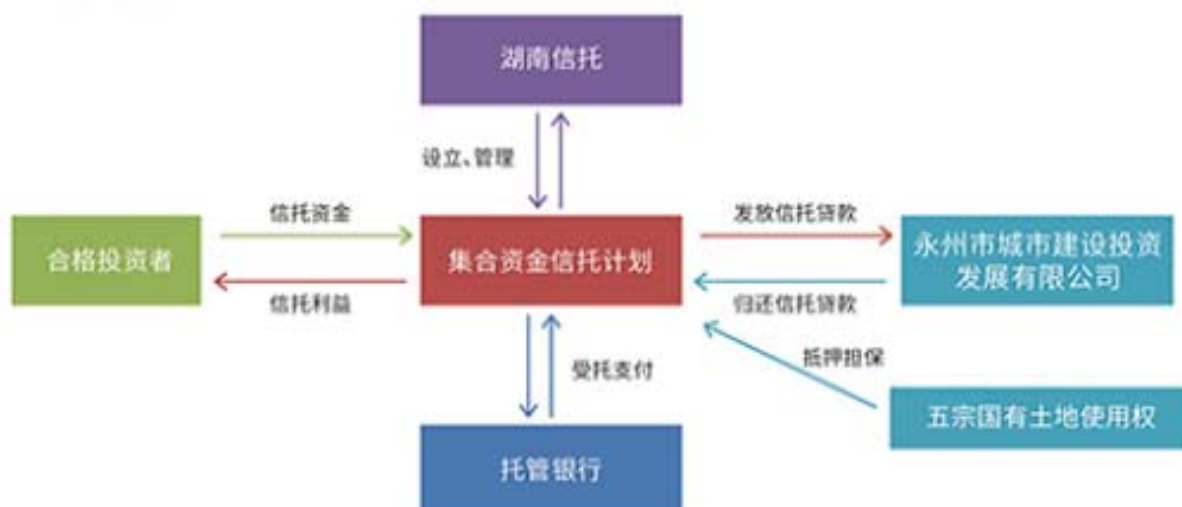
受托方	湖南省信托有限责任公司
融资方	永州市城市建设投资发展有限责任公司
信托规模	不超过4亿元
投资方向	基础设施
资金用途	所募集资金向永州市城市建设投资发展有限责任公司(AA级发债主体)发放贷款,用于永州市停车场项目建设。
预期年化收益率	100万≤认购金额<300万 8.0% 300万≤1000万 8.4% 1000万≤认购金额 8.8%

我司设立集合资金信托计划,信托计划规模不超过40,000万元,信托计划资金拟向永州市城市建设投资发展有限责任公司(AA级发债主体)发放贷款,用于永州市停车场项目建设。其中20,000万元贷款期限为18个月,另20,000万元贷款期限24个月,融资总成本不低于10.95%/年。融资方以其名下两宗国有土地使用权及其子公司永州市保障性安居工程投资建设开发有限公司名下三宗国有土地使用权为其还本付息义务提供抵押担保。

还款来源：

(1)永州市停车场项目的预期经营性收入。湘潭振湘国有资产经营投资有限公司的经营性收入；(2)永州市城市建设投资发展有限责任公司土地出让收入。

2. 交易结构：



3. 风险控制措施:

抵押担保:融资方拟以其名下两宗国有土地使用权及其子公司永州市保障性安居工程投资建设开发有限公司名下三宗国有土地使用权为其还本付息义务提供抵押担保,五宗土地使用权的总面积为150,635.10平方米。土地使用权价值由我司指定评估机构湖南万源土地房地产评估测绘有限公司评估,估价期日2019年2月21日基础上,土地预评估总价为68,006.16万元,抵押率为58.82%。

4. 项目亮点:

(1)永州市区位优势明显,经济财政实力较强。融资方是永州市重点构建的市场化运营的大型国有独资有限责任公司,是永州市城市基础设施建设、融资、管理和服务的主要平台,负责城市规划区范围内资源的开发、建设、管理及运营和市重点项目建设,在区域经济发展中发挥着不可替代的作用,在城市基础设施建设、土地开发与整理等方面均处于一定的垄断地位。

(2)融资方以其名下两宗国有土地使用权及其子公司永州市保障性安居工程投资建设开发有限公司名下三宗国有土地使用权为其还本付息义务提供抵押担保,土地预评估总价为68,006.16万元,抵押率为58.82%。

(3)融资项目具有良好的现金流,能在贷款期限内有效覆盖贷款的还本付息。



2019年(3-4月)湖南信托产品统计情况

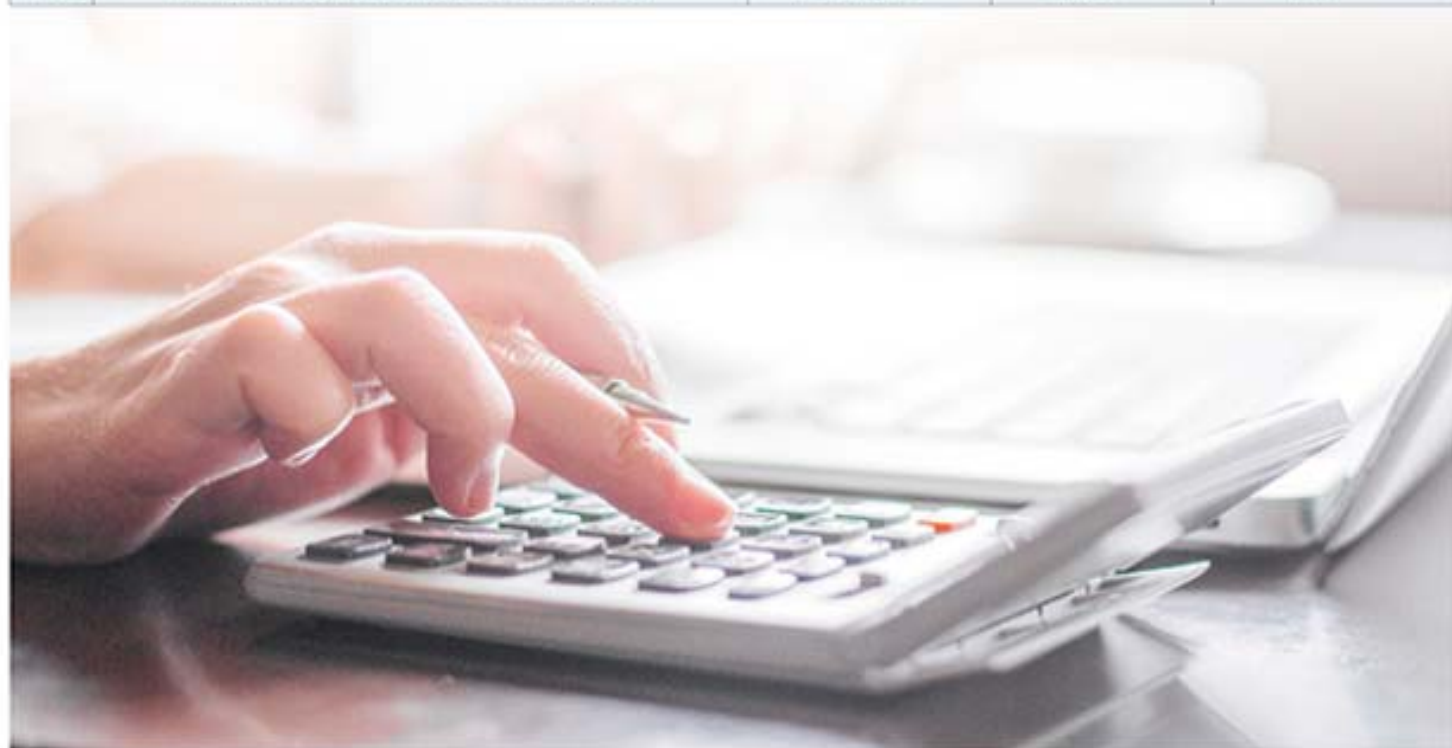
2019年(3-4月)湖南信托项目发行统计表

序号	产品名称	预期收益率	运作方式	投资领域
1	湘信沪盈2018-21(E)	9%~9.3%	信托贷款	房地产
2	湘信沪盈2018-16(C)	9%~9.5%	信托贷款	流动资金贷款
3	湘信京盈2018-2(B)	9.2~9.5%	信托贷款	基础产业
4	湘信京盈2018-3(A)	9%~9.4%	信托贷款	基础产业
5	湘信沪盈2018-22(D)	9%~9.2%	信托贷款	基础产业
6	湘财诚2018-9(A)	8.2%~8.8%	信托贷款	基础产业
7	湘财源2018-9(A)	8.4%	信托贷款	基础产业
8	湘信沪盈2018-16(D)	9%~9.5%	信托贷款	流动资金贷款
9	湘财汇2018-3(第八期)	9.0%	信托贷款	房地产
10	湘财盛2019-2(C)	8%~8.8%	信托贷款	流动资金贷款
11	湘财进2018-15(A)	8.2%~8.5%	信托贷款	基础产业
12	湘信京盈2018-3(B)	9%~9.4%	信托贷款	基础产业
13	湘信沪盈2018-22(E)	9.2%	信托贷款	基础产业
14	湘财汇2018-4(D)	8.2%~8.4%	信托贷款	基础产业
15	湘信沪盈2018-16(E)	9%~9.5%	信托贷款	流动资金贷款
16	湘财盛2019-2(D)	8%~8.8%	信托贷款	流动资金贷款
17	湘信京盈2018-2(C)	9.2%~9.5%	信托贷款	基础产业
18	湘财诚2018-9(B)	8.2%~8.8%	信托贷款	基础产业
19	湘信沪盈2018-15(第三期)	9.0%	信托贷款	基础产业
20	湘财进2018-19(A)	8.2%~8.4%	信托贷款	基础产业
21	湘信鹏盈2019-01(A)	8.9%~9.3%	信托贷款	基础产业
22	湘财源2018-4(B)	9%~9.2%	信托贷款	流动资金贷款
23	湘信京盈2018-2(D)	9.2%~9.5%	信托贷款	基础产业
24	淮安城市资产集合资金信托计划(A)	9%~9.2%	信托贷款	基础产业
25	湘财盛2019-3(A)	7.5%~8%	信托贷款	基础产业
26	湘信鹏盈2019-01(B)	8.9%~9.3%	信托贷款	基础产业
27	湘财进2019-7(A)	8.2%~8.8%	信托贷款	基础产业
28	湘财瑞2019-1	8.5%	信托贷款	基础产业
29	湘财源2018-4(C)	9%~9.2%	信托贷款	流动资金贷款
30	湘财汇2018-5(D)	8.5%	信托贷款	基础产业

序号	产品名称	预期收益率	运作方式	投资领域
31	湘财源2019-7(A)	8.2%--8.5%	信托贷款	基础产业
32	湘财汇2017-3(第9期)	8.0%	投资	金融市场
33	湘信京盈2018-2(E)	9.2%--9.5%	信托贷款	基础产业
34	湘财源2017-9(B)	8.5%--9%	信托贷款	流动资金贷款
35	湘财盛2019-2(E)	8%--8.8%	信托贷款	流动资金贷款
36	湘财源2019-9(B)	8%--8.8%	信托贷款	基础产业
37	湘财进2018-19(B)	8.2%--8.4%	信托贷款	基础产业
38	湘财源2018-4(D)	9%--9.2%	信托贷款	流动资金贷款
39	湘财进2019-7(B)	8.2%--8.8%	信托贷款	基础产业
40	湘财源2018-9(B)	8.2%--9%	信托贷款	基础产业
41	湘财源2018-9(C)	8.8%--9%	信托贷款	基础产业
42	湘财盛2019-4(C)	8%--8.8%	信托贷款	基础产业
43	湘财盛2019-3(B)	7.5--8%	信托贷款	基础产业
44	湘财源2019-7(B)	8.2%--8.5%	信托贷款	基础产业
45	湘财汇2018-4(E)	8.8%	信托贷款	基础产业
46	湘信京盈2018-2(F)	9.5%	信托贷款	基础产业
47	湘财盛2019-4(D)	8%--8.8%	信托贷款	基础产业
48	湘财进2019-7(C)	8.2%--8.8%	信托贷款	基础产业
49	湘财兴(2019-6(A))	8.2--8.4%	信托贷款	基础产业
50	湘财兴(2019-7(A))	8.2%--8.4%	信托贷款	流动资金贷款
51	醴陵高新产业流动资金贷款(B)	8.2%	信托贷款	流动资金贷款
52	湘财源2019-7(C)	9.0%	信托贷款	基础产业
53	湘财源2018-9(D)	9.0%	信托贷款	基础产业
54	湘财进2019-7(D)	8.2%--8.8%	信托贷款	基础产业
55	湘财兴(2019-5(A))	8.4%--8.5%	信托贷款	基础产业
56	湘财兴(2019-5(B))	8.5%	信托贷款	基础产业
57	湘信沪盈2019-2(A)	8.3%--8.6%	信托贷款	流动资金贷款
58	湘财进2019-9(A)	8%--8.8%	信托贷款	基础产业
59	湘财兴(2019-12(A))	8%--8.5%	信托贷款	基础产业
60	醴陵陶瓷文化特色旅游产业园建设项目	8%--8.5%	信托贷款	基础产业
61	湘财盛2019-3(C)	7.5%--8%	信托贷款	基础产业

2019年(3-4月)湖南信托到期分配信托项目统计表

序号	信托计划名称	分配日期	预期收益%	分配本金(万元)
1	湘财兴2018-6A集合资金信托计划	2019/3/1	8.5/8.8/9	5968
2	东湖城投B集合资金信托计划	2019/3/19	6.3	7000
3	东湖城投B集合资金信托计划	2019/3/21	6.3	3700
4	湘财汇2017-3B集合资金信托计划	2019/3/29	7/7.2	12816
5	东湖城投B集合资金信托计划	2019/4/1	6.3	3800
6	湘财源2017-9A集合资金信托计划	2019/4/4	6.5	19800
7	中政企·共赢集合资金信托计划	2019/4/9	5.5	100
8	湘财源2017-7A集合资金信托计划	2019/4/15	6.5	20000
9	财信稳健22期集合资金信托计划	2019/4/16	-	420.68
10	财信稳健23期集合资金信托计划	2019/4/17	-	466.96
11	财信稳健24期集合资金信托计划	2019/4/17	-	412.36
12	株洲金科应收账款A1-1期集合资金信托计划	2019/4/17	5.3/5.7	16602
13	湘信聚益6号B集合资金信托计划	2019/4/22	6.3/6.5	9800
14	湘财兴2018-6B集合资金信托计划	2019/4/24	8.5/8.8/9	4032
15	湘信聚益6号A集合资金信托计划	2019/4/28	6.4/7.7	10000
16	株洲金科应收账款A1-2期集合资金信托计划	2019/4/29	5.3/5.7	4798



党建园地

PARTY BUILDING

湖南信托党总支召开全体党员大会



4月11日下午，湖南信托党总支全体党员大会在财信大厦5楼会议室召开，大会主题包括：党总支书记上党课和增补选举党总支委员。本次会议由湖南信托党总支委员、监事会主席欧光荣同志主持，党总支书记、董事长王双云同志及公司高管、全体党员参加会议。

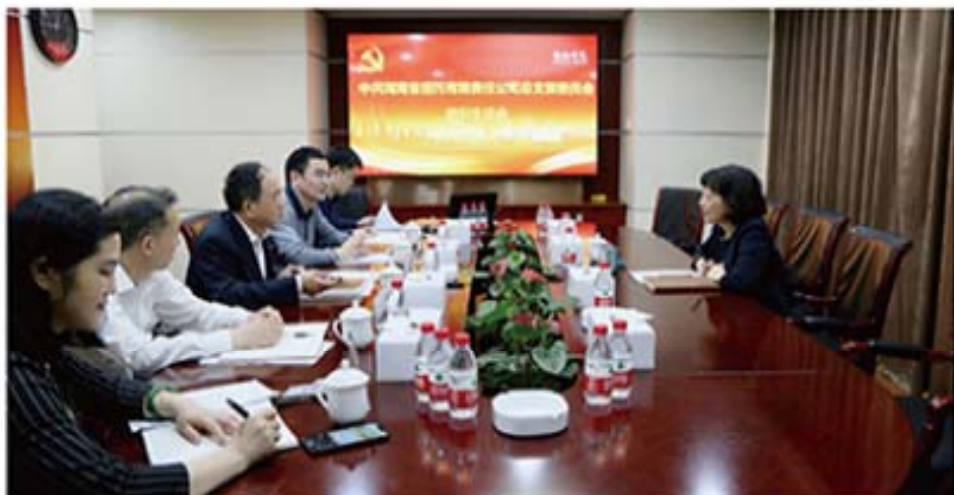


会上,王双云以《讲政治、转作风,做忠诚干净担当的湖南信托人》为题,围绕传达学习习近平总书记在改革开放四十周年庆祝大会上的讲话和《中共中央关于加强党的政治建设的意见》两个重要精神,给全体党员上了一堂主题鲜明、内容丰富、富有针对性和教育意义的党课。王双云深刻剖析了当前党建工作和业务工作中存在的不足,强调了加强党员思想建设的重要性、紧迫性,要求全体党员以换位思考的方式处理工作问题,以求真务实、诚恳做人的态度,不断强化作风建设,把思想和行动统一到公司发展大局中来,持续推动公司健康稳定发展。

大会应到党员74名,实到党员60名。根据《中国共产党章程》、《中国共产党基层组织选举工作暂行条例》,大会采取党员无记名投票差额选举的方式,补选产生了1名党总支委员,刘之彦同志当选。

本次大会不仅圆满完成了增补委员任务,也取得了很好的学习效果。会后,湖南信托党总支全体党员将进一步提高思想认识,切实把王双云书记讲话精神落到实处,自觉增强党性修养,狠抓作风建设,把忠诚、干净、担当作为人生信条,为推动公司高质量发展建功立业。

湖南信托党总支召开2018年度组织生活会



按照集团党委的统一部署和安排,湖南信托党总支于4月24日下午召开2018年度组织生活会,集团党委副书记、副董事长、总经理程蓓到会指导,会议由公司党总支书记、董事长王双云主持,全体党总支委员参加会议。

王双云通报了会前准备工作及谈心谈话、征集意见建议情况,并代表湖南信托党总支作了2018年度领导班子组织生活会对照检查报告。随后,王双云以及党总支其他委员逐一进行了个人对照检查,着重从认真学习贯彻习近平新时代中国特色社会主义思想、树牢“四个意识”、坚定“四个自信”、坚决做到“两个维护”和履职尽责、担当作为、真抓实干、遵规守纪等方面,深入查找差距和不足,深刻剖析原因,积极开展了批评与自我批评,相互指出不足,不遮遮掩掩,直奔主题,达到了红脸出汗的目的。大家一致表示虚心接受,并提出了下一步的整改措施和努力方向。

程蓓对会议召开情况进行了点评总结,认为本次组织生活会准备充分,查摆问题实事求是,整改措施明确具体,开展批评有内容、有热度,取得了很好的成效。同时,程蓓还提出了四点要求:一是要增强对“根本点”的认识,坚持两个“一以贯之”。要抓好党员领导干部这个关键少数,加强党员队伍建设,促进党建工作与业务工作的深度融合,在公司转型发展过程中,有效发挥党员引领作用;二是要增强全局观,树立共赢理念。要加强与监管机构、集团以及其他子公司之间的沟通、协调,各党总支委员之间也要跳出各自分工,加强协同合作,联动协调发展;三是要增强紧迫感、危机感,做好两道“算术题”。要做好业务转型“加法”,立足长效,明确转型方向,制定转型措施,配备转型所需的资源;要做好风控“减法”,公司决策层要牢固树立“风控优先”理念,制定公司的风险偏好,同时把追贵问责落实到位;四是要增强管理精细度。要强化公司内部精细化管理,从管理中要效益,进一步推动业务发展。

越奋斗越青春

——读《习近平的七年知青岁月》有感

● 办公室 刘欣桐

习总书记说过：“青年的人生之路很长，前进途中，有平川也有高山，有缓流也有险滩，有丽日也有风雨，有喜悦也有哀伤。心中有阳光，脚下有力量，为了理想能坚持、不懈怠，才能创造无愧于时代的人生。”一口气读完《习近平的七年知青岁月》，29位采访对象用历史细节、真实事件还原了习总书记的知青岁月，再现了当年艰苦生活和成长经历。习总书记把自己看作黄土地的一部分，把群众期盼的事情一件一件做好，敢说敢做敢担当的形象深深感动了我，敢拼敢闯敢干的乐观精神激励了我。我试问自己，如果当年这段激荡的青春属于我，在这个穷乡僻壤，留下的该是什么样的青春记忆？

青春不会一路坦途。青春没有容易二字，有青春就会有逆境，就会有曲折。7年知青生活，我看到了习总书记曾经的酸甜苦辣，他的父亲受迫害、挨批斗、被下放，母亲也受审查，他自己被划分为“黑帮子弟”，年仅15岁就从首都北京到无亲无故的陕西偏远农村。可谓“天将降大任于斯人也，苦其心志、劳其筋骨、饿其体肤、空乏其身”。他没有消沉应付，而是与当地百姓从素未谋面，到相识相亲，最终融为一体，成为“普通农民”中的一员，顽强地寻找并努力实现人生的意义和价值。时间的标尺提醒我们，这段青春岁月已经过去了近半个世纪。时代在变，环境在变，但青春的记忆不会褪去，榜样的力量不会改变，奋斗的精神永远不会磨灭，青年时期的习总书记，是我们青年一代学习的楷模。我们的青春都会遇到挫折挑战，面临荆棘丛林，但与当年的困境相比，显得微不足道。我们当有直面困难的勇气，不回避、不退缩，永葆青春活力，永存奋斗精神。

青春不会无路可走。“青年之字典，无‘困难’之字，青年之口头，无‘障碍’之语；惟知跃进，惟知雄飞，惟知本其自由之精神，奇僻之思想，锐敏之直觉，活泼之生命。”革命先烈李大钊如是说。百年前的五四运动，正是一群意气风发的青年用热血和生命绘就了宏伟的青春图画。习总书记面对人生困境，靠自己的脚踏实地奋斗，带领大家率先实现用沼气做饭照明，修建了灌井、铁业社、缝纫机、代销点、磨坊等基础设施，踏踏实实带领村民从全村出动乞讨的贫困村到过上自给自足的好日子，赢得群众的认可与尊重，实现入党、提拔、推荐上大学的人生飞跃。艰难困苦，玉汝于成。正如习总书记所说，“每一代青年都有自己的际遇和机缘，都要在自己所处的时代条件下去谋划人生、创造历史”。有奋斗，青春才不缺席、不后悔。

奋斗让平凡青春不平凡。书中29位被采访者，寥寥数语的简介，跟习总书记有着或多或少的交集，他们也是时代的建设者、奉献者。“谁也不会想到，当年送出去的大队党支部书记，现在是咱们党的总书记”。而他们在自己平凡的岗位上奉献着自己的青春，这何尝不也是精彩的人生。青春奋斗与职位高低、社会地位无关，只在于自己的心境，不断成长自己，丰富自己，不虚度、不荒废，人生变得充实而有意义，青春的容颜易老去，但奋斗的精神恒在。我们正处于全面建成小康社会的决胜期，实现中华民族伟大复兴中国梦的关键期，时代需要我们志存高远、努力前进。一万年太久只争朝夕。一代人有一代人的青春，一代人有一代人的使命。作为湖南信托品牌宣传岗位的一名普通员工，我们应当不断学习钻研探索，提高自身素质，积蓄能量，有所担当，为公司品牌发扬贡献自己的一份力量。

新时代呼唤青年奋斗精神。40多年后的今天，习总书记当年带着乡亲们修建的淤地坝上，长着郁郁葱葱的玉米小苗；深挖的水井，仍滋养着代代梁家河村民；陕西第一沼气池、“知青窑”……没有被时间忘记，旧址仍熠熠生辉，成为知青岁月最好印记，成为青春奋斗最好的诠释。这是习总书记这一代人追逐梦想的沉淀，这是共和国茁壮成长的见证。“被之僮僮，夙夜在公”。今天祖国的国际地位来之不易，人民的幸福生活来之不易，青年人奋斗拼搏的舞台来之不易，是几代共产党人与人民同甘共苦、团结奋斗，用青春谱写的。担当与奋斗，是新时代对青年的呼唤，我们应当担起时代责任，就在此时，就在此地，奋力拼搏，以更大作为，用奋斗谱写我们的青春之歌。

正如习总书记教诲我们，现在，青春是用来奋斗的；将来，青春是用来回忆的。越奋斗越青春！

夏食

XIA SHI

● 异地业务总部 黄欣涛

北方的夏天很短，似乎才脱下袄子不久，薄衫儿都还没被汗浸透，街边的树林便已在不察间浸上了秋意。岭南的夏天却又有些过长了，纵是到了十一月天气也不见丝毫凉意。长沙的夏天却是正正好的，四五月里经过小半年寒风的浸润，人们对阳光的渴求日盛，此时夏天袅袅而来，不嫌太晚，也不觉太早；到九十月里，已是对暑气有些不耐烦起来，忽地刮过一阵北风，夏天翩然而去，准备多时的秋装便能登场了。长沙的夏天，论长短，正是合适。

夏天正是吃小龙虾的好时节。长沙的任何一家店，无论是临街当道还是深藏巷户，不管是精致格调还是质朴简单，小龙虾都做得各有特色，好吃至极。七八月间的小龙虾，养得最是肥硕，不说身子里那一大片白花花的虾肉，连两只钳子里也是满当当的肥嫩。小龙虾有多种口味，常和三五好友，点上一份香辣，一份蒜汤，一份卤虾，再一份蒸虾，吃得额角微微冒汗，鼻头通红。开场“起调儿”要先来一只香辣的，把两只大钳子掰下来放一边，再一手捏住虾头一手拽住虾尾用着巧劲儿轻轻一转，虾尾便和着嫩白的虾肉跟虾头分离开来。此时尚不着急吃，先把虾尾放在嘴边轻轻一啄，一大口虾汁便滑过味蕾吞入喉中。小龙虾做得好不好，可不能光尝虾的味道，而是要试这虾汁的滋味儿，因为这虾汁是各种材料并着小龙虾熬出来的，是精华，虾子本身的味道尚且能靠各种香料来掩盖哄抬，但是这虾汁可骗不了人。因此小龙虾的口味，凭这一口虾汁便能立分高下。长沙的小龙虾和其他地方的又有所不同，湖北的油爆虾香则香矣，只是到底是用油浸出来的，吃着有些不爽利，又因重油常让爱吃又爱美的姑娘们望而心却。广东的白灼虾又正相反，用黄酒加些许盐糖腌制后蒸熟，虾子倒是原汁原味，只是吃完空落落的不得劲儿，胃里是满余的，心里却是空虚的。只有这长沙的虾，香辣本是厚重的味道，虾汁却有着轻盈的口感，让人分外满足又格外期待。

嗦完虾汁，便来到吃虾的重头戏了。熟透的虾尾总是微微蜷缩的，把虾子稍展开轻捏，掰开第一截虾壳，钳住露出来的白色虾肉飞快地一旋，整只虾尾便拧了出来。香辣口味虾若是带汤的，便把整只虾肉丢在虾汁里浸一浸，待虾，再放进嘴里。有时候倒不急吃，剥上好几只攒在一起泡在汤汁中，吃的时候一口一个，整个人都雀跃起来。

现在大部分店里都有那种已经去好头的虾尾类，省去了剥壳的麻烦，但我还是偏爱带壳的整只虾。吃小龙虾，与其说是吃肉，不如说是吃火热躁动的气氛，是剥去厚重的壳后终得来的欢愉，是回归觅食的本质——靠劳动获取饱腹感和满足感。每每吃虾，吃到桌面上满当当的一堆火红，心内也会暗暗升起一股莫名地成就感，仿佛面前的一堆不是吃剩的虾壳，而是打败了入侵地球的小怪兽后留下的残骸。

除了小龙虾，烧烤也是夏天的标配。如果说小龙虾是夏季独有，那烧烤则是一年四季都火爆。只是大冬天里吃烧烤，风呼啦啦的卷过，把好不容易撩起来的热气一股脑儿地全打散了，哪怕是在室内，有时候吃过一轮稍作歇息便觉得身上有些冷起来，再停一会儿甚至觉得胃里也有些凉了，原本火辣辣的兴致便也冷却下来，心里有些闷闷的，再想开动已索然无味了。夏日里吃烧烤则最是痛快，越吃越热，心也跟着扑腾起来。

要说烧烤，我尤爱烤生蚝，烤好的生蚝端上来时还滋滋地冒着热气，壳里的汤汁如刚迸发的岩浆咕嘟咕嘟着小泡，似欢乐地打着滚的猫儿，于是整个心也跟着沸腾起来。蚝肉上铺着满满一层蒜蓉，蒜香味恰到好处地盖住了海鲜的腥，却又烘托了生蚝本身的鲜美。用筷子小心地把蚝肉和壳扒拉着分离开来，一整个送入嘴中，包裹着蚝肉的薄薄的外衣在嘴里炸裂，爽滑的蚝肉如爆浆般在嘴里炸开，身体里每一根血管都舒展了。

曾有朋友笑道，也就年轻人好吃这些重口了，年纪再大些会偏好养生多一些。道理倒没错，但其实不然。食物本身不挑食客的年纪，作为中国人的头等大事，吃这件事情除却饱肚，带着更多说不清道不明的意味，有可能是为了追忆，也有可能是因着情怀，或者单单是为了胃和身心的满足与愉悦。所以不管是小龙虾还是烧烤抑或是其他吃食，总和青春有关，或许是正当时，或许是顾往昔。

其实青春本身和年龄无关，只要始终带着火热的心，去吃，去爱，去生活，谁又能说，这不是青春呢。

湖南信托摄影兴趣小组 作品展示

— PHOTOGRAPHY GALLERY —



① 夏日香气 (计划财务部 罗洁)



② 林中路（办公室 李晶）

作品展示
PHOTOGRAPHY GALLERY

③ 落樱（信息技术部 张航）





④ 菁菁校园（办公室 采青）



湖南省信托有限责任公司

地址：湖南省长沙市城南西路一号财信大厦6-9楼

电话：0731-85196911 0731-85196933

传真：0731-85196911

网址：www.huntic.com

财富热线：400-0855-800

HUNAN TRUST

财富管理中心：湖南省长沙市天心区城南西路一号省财政厅政务大楼一楼 联系电话：0731-85165016 / 85165375

通信理财

第 1 卷 第 1 期

