

湘信理财

受人之托 代人理财

湖南信托

HUNAN TRUST

2019年第4期

总第44期

主办单位：湖南省信托有限责任公司

打破刚性兑付后信托理财产品还能买吗

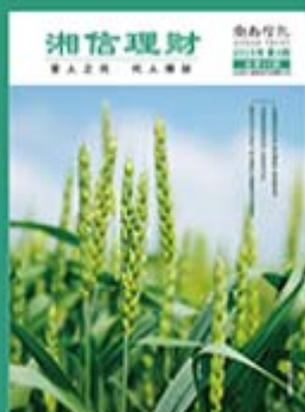
保险资金投资信托产品的状况分析

集团召开“不忘初心、牢记使命”主题教育动员部署会

内部刊物 免费赠阅

目录 CONTENTS

2019年第4期 总第44期



封面主题：盛夏·勃勃生机

主办：湖南省信托有限责任公司

编委会主任：王双云

编委会委员：朱昌寿 欧光荣 刘之彦 杨云
段湘姬 彭耀 邓冰 马晓琴

本期责任编辑：刘之彦

编审：孙雨新 黄健

编辑：梁青

特约通讯员：张献 刘天响 黄欣涛

公司常年法律顾问：上海协力(长沙)律师事务所



湖南省信托有限责任公司

地址：湖南省长沙市城南西路一号财信大厦6-9楼

电话：0731-85196911 0731-85196933

传真：0731-85196911

网址：www.huntic.com

内部刊物 免费赠阅

本栏目文章仅代表作者个人观点，不代表本刊立场。

聚焦集团 Group Spotlight

集团召开“不忘初心、牢记使命”主题教育动员部署会

公司动态 Company News

积极应对形势 加快转型发展——湖南信托召开专题研讨会

恒大旅游集团湖南公司、长沙银行湘江新区支行
与湖南信托开展业务交流

湖南信托与广州银行开展业务交流

湖南信托与山东高速湖南发展公司开展合作交流

湖南信托与伟光汇通开展业务交流

湖南信托与育才保代开展业务交流

顺势而为 稳健发展——湖南信托荣获“诚信托”成长优势奖
银信合作添新客 首次代销传捷报

湖南信托与长银58开展业务交流

湖南信托与爱尔集团开展业务交流

遇见旗袍 遇见更美的你——湖南信托开展致爱母亲节活动

理财宝典 Financial Bible

打破刚性兑付后 信托理财产品还能买吗

理论探索 Theoretical Exploration

保险资金投资信托产品的状况分析

产品信息 Product Information

2019年(5-6月)全国信托理财产品简要统计分析

2019年(5-6月)湖南信托到期分配信托项目统计表

2019年(5-6月)湖南信托项目发行统计表

党建园地 Party buiding

湖南信托党总支组织开展“观看《特别追踪》，弘扬诚信守法意识”
主题党日活动

湖南信托开展“不忘初心、牢记使命”主题教育动员会
暨廉政警示教育日活动

湖南信托党总支开展“不忘初心、牢记使命”主题教育
暨6月份主题党日活动

员工空间 Employees Space

湖南信托摄影兴趣小组作品展示

介绍信托业务
反映行业咨询
宣传湘信文化
探索理财秘诀



当贫困阻隔他们追求幸福的脚步，当疾病摧毁他们原本平静的生活
一个原本幸福的家庭因一场疾病而飘摇欲坠
在父亲无声沉默和母亲红肿眼眶的背后，是一个家庭的绝望
当阴霾笼罩这片山区，你是否愿意伸出你的双手，为他们奉上一片阳光
当风雨侵袭这片山区，你是否愿意伸出你的双手，为他们撑起一片希望
湘信·善达农村医疗援助公益信托计划
让来自远山深处的呼唤不再微弱……

湘信·善达农村医疗援助 公益信托计划

全国服务热线：400-0855-800

认购地点：湖南信托财富管理中心营销网点
地址：湖南省长沙市城南西路1号省财政厅政务楼1楼
电话：0731-85165375 0731-85165016



湖南信托

去功利，扬公益，让爱与希望同行

<http://www.huntic.com>

资金用途

通过发起湘信·善达农村医疗援助公益信托计划筹集资金，用于援助湖南省武陵山片区、罗霄山脉等贫困地区农村医疗卫生建设，具体为其辖区内乡镇卫生院及村级卫生室的建设和医疗设施的配备，帮助和支持湖南省农村医疗卫生事业的发展。

捐赠方式

社会机构及个人在湖南信托财富管理中心营销网点认购湘信·善达农村医疗援助公益信托计划。单个委托人认购本公益信托计划不低于100元，超过100元以10元的整数倍递增。公益信托发行期限内，社会机构及个人可以随时将捐赠资金加入本公益信托计划。

资金使用与管理

湖南信托及其他相关方依据《信托法》及其他法律法规对公益信托进行事前、事中和事后管理，及时真实披露项目相关信息，每半年制作公益信托事务处理情况及财产状况报告，受到全社会的监督。

捐赠资金实行专户专账管理，资金划拨遵循分期划拨、与进度和质量挂钩的原则，并且聘请指定的会计师事务所进行审计。

信息披露

湘信·善达农村医疗援助公益信托计划的相关信息披露于湖南信托官方网站。

<http://www.huntic.com>

持续进行中……

信托资金专户

户名：湖南省信托有限责任公司信托资金专户

账号：43001532061059000020

开户行：中国建设银行长沙窑岭支行

湖南省共有登记注册的
村卫生室45182个，无村卫生室的空白村5731个。其中
武陵山片区、罗霄山片区有
2800个以上未设村卫生室的
行政村。



《湘信理财》征稿启事

尊敬的作者：

您好！

《湘信理财》是由湖南省信托有限责任公司主办，以公司广大客户及员工为主要受众群体，作为企业内部信息交流载体和企业宣传平台，免费发行。

一、办刊宗旨

《湘信理财》以“介绍信托业务、反映行业资讯、宣传湘信文化、探索理财秘诀”为办刊宗旨，力求宣传公司企业文化，展示公司优秀风貌，提升员工对公司的归属感和使命感。

二、投稿说明

本刊诚挚欢迎公司员工、广大金融业专家、学者和从业人员踊跃投稿。

投稿请将电子版（word格式）发送至电子邮箱672473455@qq.com，并在邮件标题上注明“投稿”字样。稿件中请注明作者信息，包括姓名、性别、单位及职务、通讯地址、联系电话、电子邮箱、作者简介等。本刊反对一稿多投，稿件录用后，将支付适量稿酬，未录用稿件，本刊一般不作回复。

三、稿件要求

投稿体裁、字数不限。

投稿文章应为作者原创，内容真实、条理清晰、文字精炼。

依照有关规定，本刊有权对来稿进行文字修改删节，如作者不同意修改，请在来稿中注明。

《湘信理财》联系电话：0731-85196977。

集团召开“不忘初心、牢记使命” 主题教育动员部署会



6月14日，湖南财信金融控股集团有限公司召开“不忘初心、牢记使命”主题教育动员部署会，深入传达学习党中央和省委召开的“不忘初心、牢记使命”主题教育工作会议精神，对集团开展主题教育进行动员部署。省委巡回指导第十五组组长邹东仁出席会议并讲话，副组长卢光祖及全体组员到会指导；集团主题教育领导小组组长、集团党委书记、董事长胡贺波作动员讲话。

会议由集团主题教育领导小组副组长、党委副书记、副董事长、总经理程蓓主持，集团领导班子成员、近三年退出领导班子的老同志、经营层高管、中层管理人员，所属各子公司主要负责人、分管党建工作领导、党务工作部门负责人，部分职工代表共100余人参加会议。



胡贺波强调，集团全体党员干部要提高政治站位，深刻认识主题教育的重大意义，认真学习领会习近平总书记重要讲话精神，深入学习贯彻中央和省委主题教育工作会议精神，深刻领会开展主题教育的总要求、目标任务、方法步骤，自觉地把思想和行动统一到习近平总书记重要讲话精神上来，统一到党中央和省委的决策部署上来，把开展主题教育作为集团上下当前的首要政治任务抓紧抓实抓好。

胡贺波表示，近两年，湖南财信金控集团深入推进党建、选人用人、薪酬绩效和管控体系等“四梁八柱”式改革，并通过了省委“机动式”巡视的严格政治体检。2019年是集团进一步巩固结构性改革成果、实现战略转型和动能转换的关键之年。当前，各项改革工作已进入“深水区”，到了“啃硬骨头”、攻坚克难的关键时期，开展“不忘初心、牢记使命”主题教育，正当其时，有利于我们进一步提高站位、统一思想，助力改革“走深走实”，对集团改革发展具有重大现实意义。



邹东仁指出，习近平总书记高度重视主题教育，多次作出重要指示批示，5月31日亲自出席中央“不忘初心、牢记使命”主题教育工作会议并作重要讲话。6月6日，省委召开全省主题教育工作会议，家豪书记对开展主题教育作出全面部署。按照中央、省委部署要求，湖南财信金控集团要迅速行动，结合实际认真做好主题教育相关准备工作。指导组将按照中央和省委部署要求，紧紧依靠湖南财信金控集团党委开展工作，督促集团“提高政治站位、聚焦根本任务、围绕具体目标、坚持四个‘贯穿始终’、力戒形式主义、注重实绩实效”抓好主题教育。

邹东仁强调，湖南财信金控集团要聚焦“深入学习贯彻习近平新时代中国特色社会主义思想，锤炼忠诚干净担当的政治品格，团结带领全国各族人民为实现伟大梦想共同奋斗”这个根本任务，紧扣“守初心、担使命，找差距、抓落实”的总要求，围绕“理论学习有收获、思想政治受洗礼、干事创业敢担当、为民服务解难题、清正廉洁作表率”五个具体目标，严格对标中央和省委的要求，把主题教育各项工作落实落细，推动主题教育各项任务落到实处。

公司动态

COMPANY NEWS

积极应对形势 加快转型发展 ——湖南信托召开专题研讨会

贯彻落实集团要求，积极应对发展形势，集中智慧团结奋进，深入推动转型发展。6月4日至5日，湖南信托召开“积极应对形势，加快转型发展”专题研讨会。会议围绕湖南财信金控集团“转”的战略部署，分析形势、把握形势，充分认识当前经济、行业发展的复杂性、艰巨性和严峻性，结合公司实际，探讨业务转型的方向目标和实施路径。公司领导班子及各部门负责人参加会议，会议由总裁朱昌寿主持。



会上，研究发展部对宏观经济形势、监管政策、行业及自身发展现状进行了分析和预判，详实介绍了行业优秀信托公司在各业务领域内的成功经验，分析了其发展的突出优势，为公司转型提供了参考与借鉴。会议紧扣关键词“转”，按照“稳中求变”的发展思路，围绕公司发展现状、存在的问题、转型发展方向，从地方国企合作业务、房地产业务、资本市场业务、创新业务、产品营销、自有资金运用、风险管理模式等七个专题逐项进行了深入研讨。大家在讨论中群策群力，对如何做好转型提出了很多有质量、有高度的可行性意见和建议。

总裁朱昌寿指出，当前公司已处在业务创新转型的关键时期，积极主动谋求创新转型，势在必行。公司将根据湖南财信金控集团“转”的战略部署要求，坚持以服务地方经济社会发展为宗旨，进一步加强对经济走势变化的研判，找准业务转型发展方向。明确分版块成立业务转型工作组，要求就各版块业务如何转型提出有目标、有计划、有措施的切实可行的实施方案。

董事长王双云肯定了本次研讨会取得的成效。会议全面分析了公司当前面临的形势以及未来发展方向，查找出了发展中存在的问题，并提出相应的改进措施，通过分析、研究理清了公司的核心竞争力和短板。要求下一步，坚持“三讲原则”，一是讲政治，不忘初心，牢记使命，以高质量党建引领公司高质量发展；二是讲大局，树立“一盘棋”的大局意识，在湖南财信金控集团的统一战略布局下加快转型，形成强大工作合力；三是讲效益，拓展新业务领域，探索新业务模式，提高信息科技能力，打造新的利润增长点。抓好“两个基础”，一是抓好思想基础，重视内动力建设，将加快转型发展从思想上转变到行动中，落到实处；二是夯实业务基础，坚持金融回归本源，信托回归本源。做好“两个调整”，一是调结构，以调整业务结构促转型；二是调资源配置，优化人力、资产等资源配置，力促企业转型。建立“一个机制”，形成企业转型升级倒逼机制。探索“一条路径”，探索出一条以项目推动转型的有效路径。最后强调，风控是公司发展的生命线，要进一步提升风险管理水平和风险处置能力，做好全面风险管理。

本次专题研讨会是贯彻湖南财信金控集团“转”的战略部署要求，进一步认清形势、明确思路、加快业务转型的重要举措；是激励全体员工面对挑战、放大格局、拓宽视野、转变思想、勇于创新的重要方式，将对公司全力推进业务转型起到重要引导和促进作用。

恒大旅游集团湖南公司、长沙银行湘江新区支行 与湖南信托开展业务交流

5月7日，恒大旅游集团副总裁、长沙童世界公司董事长余伟桥、长沙银行湘江新区支行冯辉行长一行莅临湖南信托开展业务交流。公司董事长王双云及房地产业务部参加了会议。



王双云对余伟桥、冯辉一行表示热烈欢迎，并介绍了湖南信托目前业务开展、业务转型、风险防控及未来发展方向等相关情况，希望与恒大旅游集团业务合作为契机，进而开展与恒大集团的整体合作。余伟桥介绍了恒大集团旗下四大板块：恒大地产、恒大旅游、恒大健康、恒大汽车的基本情况，并就拟开展合作的项目具体情况进行了介绍。冯辉就项目资金事宜提出合作意愿，三方就合作方式、资金支持等方面进行了坦诚、深入的交流，为各自业务发展提供了新的思路和开展路径。

此次三方交流加强了湖南信托与恒大旅游集团、长沙银行的了解，三方均表示，要借助此次业务合作机会，建立互通互惠、交流研讨的长效机制，携手努力，共同探讨，深化合作，共同推动公司及行业的创新发展。

湖南信托与广州银行开展业务交流



5月8日,公司董事长王双云、总裁朱昌寿、总裁助理马晓琴在财信大厦六楼会议室会见广州银行行长助理林耿华一行。双方就深化彼此合作,充分发挥各自优势,探究业务的合作点和模式等议题进行了深入交流。

王双云对林耿华一行的到来表示热烈欢迎,他表示,湖南信托作为湖南省唯一保留的信托机构,以服务地方经济社会发展为宗旨,坚持“精干主业、精耕实业”的发展方略,加快创新转型步伐。目前,湖南信托处于发展的关键时期,与多家银行建立了长期紧密的合作,期待未来能与广州银行在资金理财、业务模式等方面有新的合作,以实现最大化的优势共享与业务创新。

林耿华介绍了广州银行的基本情况。广州银行是广州市政府控股的股份制商业银行,近年来各项业务发展迅速,相关经营指标均有较大增长。同时,他还介绍了广州银行未来几年的业务发展方向,并期待与湖南信托在房地产业务、信托资产盘活业务等板块上有更大的合作。

公司资产管理部、财富管理中心负责人,广州银行同业部负责人等参加会谈。

湖南信托与山东高速湖南发展公司 开展合作交流

5月15日，公司总裁朱昌寿与山东高速湖南发展公司董事长兼总经理何俊华一行进行业务交流。双方就深化业务合作，实现共同发展进行了深入交流和探讨。

朱昌寿对何俊华一行来访湖南信托表示热烈欢迎。他表示，随着社会公众对于信托行业的了解不断加深，以及信托行业的稳健发展给予投资者的信心不断增强，越来越多的上市公司将选购信托产品作为闲置资金理财的新方向。湖南信托作为一家经营稳健的信托公司，有意愿而且有能力做好上市公司资金的保值增值。

何俊华对湖南信托的专业能力给予赞赏，并表示此次座谈既是合作机会，也是学习机会，希望借助湖南信托的专业优势和风控能力，实现公司闲置资金的保值增值，同时加强多领域、更广泛的合作。

会上，财富管理中心、信托业务五部、北京业务二部负责人分别做了相关情况的介绍。双方就资金事宜提出合作意向，就合作方式、资金支持等方面进行了坦诚、深入的交流，为双方合作发展提供了新的思路和开展路径。

此次交流加强了湖南信托与山东高速湖南发展公司的了解，双方表示要借助此次机会，携手努力，深化合作，促进互惠共赢。公司财富管理中心总经理詹华、信托业务五部负责人王志鹏、北京业务二部负责人任伟等；山东高速湖南发展公司总经理助理王林、投资开发部主任高玲江参加了座谈。



湖南信托与伟光汇通开展业务交流

5月21日,公司董事长王双云、总裁助理马晓琴与伟光汇通旅游产业发展有限公司董事兼国开金融有限公司股权一处副处长任效明、伟光汇通副总裁徐涛进行业务交流。双方就如何充分发挥各自优势,开展业务的合作点和模式等进行了深入探讨。



王双云对任效明一行的到来表示热烈欢迎。他表示,湖南信托作为湖南省唯一保留的信托机构,以服务地方经济社会发展为宗旨,坚持“精干主业、精耕实业”的发展方略,加快创新转型步伐。目前,湖南信托处于发展的关键时期,与多家知名企业建立了战略合作,期待未来能与伟光汇通在文化旅游资源开发,古镇建设等方面开展合作。

任效明介绍了国开金融及伟光汇通的基本情况。伟光汇通作为国开金融旗下的文化旅游产业投资平台,经过多年探索和实践,秉承“挖掘地缘历史-改善旅游生态-打造文化古镇-传承历史文脉-提升城市形象”的独特的文化旅游运营理念,将旅游产业和文化产业有机整合,探索出一条可持续发展的文化旅游运营新模式。期待与湖南信托在古镇开发、文化旅游运营业务等板块上开展深入的合作。

湖南信托与育才保代开展业务交流

5月22日,湖南信托与湖南育才保险代理有限公司(简称“育才保代”)开展业务交流。湖南信托总裁朱昌寿、副总裁彭耀,育才保代总经理张仁兴及双方相关业务部门负责人参加了研讨会。

双方介绍了各自公司目前的基本情况,表明了业务合作意向,并围绕财信金控集团“大协同、大营销”的基本思路,从资源优势、营销建设、业务协同等方面进行了深入探讨。

双方均表示将切实按照财信金控集团的总体部署,以实现最大化的优势共享与协同创新,形成强大合力,共同推动自身发展。



顺势而为 稳健发展 ——湖南信托荣获“诚信托”成长优势奖

6月20日,由《上海证券报》主办的“2019年中国信托业峰会暨第十二届‘诚信托’颁奖典礼”在上海举行。湖南信托凭借稳健的综合实力,持续增长的经营业绩荣获“成长优势奖”。



2018年,湖南信托坚持“受人之托,代人理财”的信托本源,以服务地方经济社会发展为宗旨,围绕湖南财信金控集团“精干主业、精耕实业”的发展方略,努力发挥信托功能优势,积极支持供给侧结构性改革和实体经济发展,切实加强风险防控,不断创新产品与服务,有效提高发展质量,营业收入、利润、净利润等主要业绩指标创历史新高,行业排名较上年度有所提升。公司自2003年发行第一个集合信托计划至今,所有到期集合信托产品均如期兑付,为广大投资者创造了良好的投资收益,得到社会大众的广泛好评。

道阻且长,行则将至。湖南信托荣膺“成长优势奖”,既是对过去优异成绩的肯定,更是对未来发展的鞭策。湖南信托将继续以习近平新时代中国特色社会主义思想为指引,结合发展实际,加快创新转型,提升服务实体经济质效,提升行业竞争力和品牌影响力,持续为股东、客户创造价值,持续为社会经济发展贡献力量。

银信合作添新客 首次代销传捷报

6月，湖南信托主动管理的湘财兴2018-14号集合资金信托计划在北京银行长沙分行30多家营业网点代理销售。这是我司与北京银行长沙分行首次进行代销合作，也标志着继财富证券、长沙银行之后，我司代销渠道建设又取得了新的进展。

当前市场资金利率水平不断下行，同时大部分固收类产品的收益率也有所下降，反观信托产品由于具有投资稳健、风险可控、预期收益率较为理想的特点而受到青睐。目前，市场上信托产品的供给量呈小幅下降趋势，这就造成了信托产品销售紧俏、一份难求的局面。北京银行长沙分行零售银行部私行中心，在现有人民币、外币理财产品的基础上，牵头引入了湖南信托的理财产品，给予了高净值人士资产保值增值更多的选择，该产品本次募集规模1.5亿元，一经推出三天即宣告售罄。



湖南信托是湖南省人民政府下属、归口省财政厅管理的湖南财信金控集团旗下主要子公司，是目前湖南省唯一保留的信托机构，也是省内唯一能够同时涉足资本市场、货币市场和产业市场的非银行金融机构。多年来，经营稳健，经营业绩和行业排名不断上升，2018年年度行业综合排名第25位，盈利能力排名第12位，抗风险能力排名第19位。

成立于1996年的北京银行是一家中外资本融合的新股份制银行，2018年北京银行一级资本在全球银行排名63位，连续五年跻身全球百强银行。长沙分行作为北京银行成立的第六家分行，入湘十年来，坚持“服务地方经济、服务中小企业、服务市民百姓”，为湖南创造了良好的经济效益和社会效益。双方本着合作共赢的目的，在互利互促的道路上迈出了坚实的一步。

未来，湖南信托将继续加强与各家大型金融机构的深入交流、探讨合作，携手银证机构，服务地方经济，造福三湘客户。

湖南信托与长银58开展业务交流

6月21日, 总裁朱昌寿带队前往湖南长银五八消费金融股份有限公司(以下简称“长银58”), 与长银58董事长阳青松、总经理徐忠义、监事长阳勇进行业务交流。双方就开展业务的契合点与合作模式等内容进行了探讨交流。



会上, 阳青松对朱昌寿一行的到来表示热烈欢迎, 希望借助此次机会, 加深了解, 携手努力, 进一步寻求发展契机, 促进合作共赢。徐忠义介绍了公司独特的客群选择方式、对不良率控制等业务情况及未来公司发展的情况。作为湖南首家经中国银监会批准的持牌消费金融, 由长沙银行股份有限公司、北京城市网邻信息技术有限公司、长沙通程控股股份有限公司共同发起设立。公司以“互联网+科技驱动”为发展策略, 以“科技金融、普惠金融、信用生活”为经营理念, 致力成为“百姓喜爱、特色鲜明、行稳致远”的消费金融品牌企业。

朱昌寿对长银58的快速发展和未来前景表示欣赏和看好, 对湖南信托与其他消费金融公司的合作情况进行了介绍。指出, 目前, 信托公司做为消费金融业务的主要平台之一, 正在以半主动管理、主动管理、通道的多种方式逐步参与。湖南信托建设消费金融业务与管理系统已见成效, 专业业务团队不断优化, 与市场机构的合作进一步加强。希望双方能够加深彼此了解, 在合作方式、资金支持等方面加强合作力度, 共创美好未来。

随后, 财富管理中心、研究发展部、风险合规管理部、上海业务一团队分别就相关业务与长银58进行了深层次交流, 为双方合作发展提供了新的思路和开展路径。

湖南信托与爱尔集团开展业务交流



6月26日, 爱尔集团副总裁刘多元率领爱眼公益基金理事长彭志坤、财务部长余倩文等赴公司进行业务交流。总裁朱昌寿出席, 财富管理中心、资本市场部、业务三部、北京业务二部等相关部门负责人参加会谈。

会上, 朱昌寿对刘多元一行的到来表示热烈欢迎。指出, 双方此前有过合作, 合作基础良好, 应进一步加强沟通, 强强联合, 在互相提升、互相借助资源与品牌的基础上, 推动更广泛而深层次的合作, 进而实现互利共赢。

刘多元表示, 爱尔集团一直以来重视与湖南信托建立多方位的合作关系, 今后可以在PE项目、基金会资金等方面加强合作, 在国家政策允许的情况下, 希望通过信托理财来进行资产的保值增值。

公司相关部门负责人介绍了湖南信托的基本情况以及目前所发行的项目情况, 并对项目进行了推介, 使对方对公司项目发行、风险控制、业务优势有了较为全面的了解。

遇见旗袍 遇见更美的你 ——湖南信托开展致爱母亲节活动



▲合影留念

活动邀请国家高级礼仪培训师、湖南省旗袍文化促进会副会长黄玮从多个方面诠释我国的旗袍文化，并现场向嘉宾教授优雅体态。她表示：“自古以来，中国就是‘衣冠上国、礼仪之邦’。旗袍是中国女性服饰的旗帜，历史沉淀出她丰富的文化内涵，时代赋予她鲜活的美学形象。”



▲国家高级礼仪培训师、湖南省旗袍文化促进会副会长黄玮现场诠释旗袍文化

湖南信托财富管理中心副总经理张献为到场嘉宾带来精彩的“家族财富管理与传承”的主题讲座。家族信托是一种信托机构受个人或家族的委托，代为管理、处置家族财产的财产管理方式，以实现富人的财富规划及传承目标。家族信托能够更好地帮助高净值人群规划“财富传承”。整场讲座内容丰富，深入浅出，围绕信托制度优势和功能，诠释如何通过家族信托实现财富传承，成就基业常青。讲座赢得在场观众一阵阵掌声。



▲ 湖南信托财富管理中心副总经理张献就家族财富传承进行解读



▲ 湖南省直老干部旗袍队表演的旗袍秀《又见江南雨》

优雅诠释魅力，湖南省直老干部旗袍队精彩绝伦的旗袍秀表演，将活动氛围推向了高潮，湖南信托的VIP客户和女企业家们一起惊艳登台，展示新时代母亲的风采。

此次活动是湖南信托与湖南旗袍文化促进会的首次联谊活动，是旗袍文化和家族财富传承的完美邂逅，到场的嘉宾不仅仅有湖南信托的VIP客户，更有来自服装、建筑、科技、房地产等多个行业的新时代女企业家代表。活动结束后，大家都纷纷表示，和志同道合的朋友们一起穿上旗袍，学习中国传统文化礼仪，探讨家族财富传承，焕发了新的时尚风采，以这样的方式致敬母亲节，非常有意义。

湖南信托注重传统文化传承，让传统文化在新时代焕发新风尚，同时，积极探索最适合高净值人群的财富传承之道，为高净值人群的传承需求提供全面解决方案。坚持“受人之托、代人理财”的信托本源，坚持“风控优先、合规经营、专业专注、创新发展”的经营理念，通过完善内控机制、明确业务标准、优化评审流程、强化尽职管理等措施，确保客户资金的安全和保值增值。自2003年发行第一个集合信托计划至今，湖南信托累计发行项目1800余个，累计筹集资金3800多亿元，所有集合信托产品均如期兑付，为投资者创造收益达350亿元。



打破刚性兑付后 信托理财产品还能买吗? (转载)

● 来源:经济日报

什么是打破刚兑呢?就是买理财产品再也不保本了,金融机构不刚性兑付了,风险由投资人自己来承担。在这样的情况下,投资者应该如何选择理财产品呢?本报记者日前采访了某信托公司理财经理,由业内专业人士为大家分析一下如何看待信托理财打破刚性兑付?

第一个问题:信托项目延期与信托项目出现实质性风险中间隔得有多远?

目前,爆出了不少信托项目延期的信息,如何看待信托项目的延期呢?专业人士表示,将很多只是延期的项目归入爆雷的行列,是有些过于危言耸听的。

“对于被媒体爆出存在问题项目的信托公司的家数,我没有做过确切的统计,大致算下来,应该在15家以上,但如果你认真查看网上的一些相关报道,就会发现一个现象:即这些媒体报道的信托公司涉及的所谓‘爆雷项目’,很多都是延期支付本息的情况。”

信托项目为什么会延期呢?归根结底是缺现金流。国内不少企业的确面临现金流紧张的情况。资管新规提出的“脱虚向实”也的确是好事,但短期内不免对整体社融数据造成负面影响——用术语来说,就是表外融资在强监管下持续收缩,而表内信贷要承接表外融资的萎缩量,需要更多的时间。2018年,社融存量增速继续下跌到9.8%,再次刷新有记录以来的新低。

在缺少现金流的情况下，要处置资产来完成兑付就需要时间。毕竟，卖房卖地不是上街卖菜，总需要处置时间。也因此，不少信托产品都会在合同里就约定延期条款——在一定的条件下，受托人有权延长信托存续期限。而从实践来看，在信托项目延期期间，一般也都会继续计算收益。

以房地产信托来说，房企要想从信托公司借到钱，需要满足各种风控条件——通常不仅需要抵押土地和在建工程，还需要质押项目公司股权给信托公司，同时，其股东单位、实际控制人或一致行动人连带责任保证等一样都不能少——房子跑不了，地也跑不了，所有项目运营中的重大决策和大额资金流转全在信托公司的把控之下，一旦到时候不能还钱，股东单位要担责，一致行动人和实际控制人更是脱不了干系。在这样的多重风险防控措施保障之下，只要前期做足尽调，投后积极管理，即便是延期也没什么可以担心的。

其实，对于绝大多数出现延期的信托项目，往往只是需要用时间换空间罢了，假以时日应该都会有一个比较圆满的结果。

第二个问题：信托行业风险状况究竟是个什么情况？

相比来说，信托行业目前分化的趋势还是比较明显的，先来看一下行业的整体风险情况。在中国信托行业协会发布的《2019年1季度中国信托业发展评析》中就可以看到：截至2019年3月底，信托全行业一共有1006个风险项目，那么这些项目的总规模是多少呢？2830.59亿元。这个数字看上去不小，但信托全行业的规模是多少呢？数据也有，22.54万亿元。两个数据相除，信托的整体资产风险率是1.26%。

1.26%是个什么概念呢？

在传统观念里，银行资金的运用是最稳当的，而中国商业银行2018年底的不良贷款率是1.83%。也就是说，信托行业的整体风险，是比银行要低的。

第三个问题：真的破“刚兑”后，信托还可以买吗？

信托完全破刚兑后，一定会有一些基于信托有制度红利或干脆叫“刚兑”红利而购买信托的投资者，会转战其他“战场”继续他的套利游戏。

但是，从目前可选的投资理财途径来看，预期收益率能高于信托的其实是屈指可数的。无论是股票投资、PE投资还是期货投资等，要想稳定获利后全身而退，不是需要能拿得出手的所谓天赋或专业能力，就是必须在信息获取的全面性和及时性等方面要更胜一筹。

可以想象，这样的人的占比一定是不高的，大部分人转战的结果很可能是会被市场狠狠的教训，在这种情况下，基于长期浸润信托市场积累的操作经验和投资心理学中的“锚定效应”，这些人大概率还是最终要回归信托的。只是，这期间他们会损失不少投资的本金和时间成本。你也不妨再想一个问题，信托在什么条件下才能真正打破“刚性兑付”的魔咒，从而为行业自身打开可持续发展空间呢？一定是在投资者教育工作得到充分实施，信托公司真正做到“卖者尽责”以后。

保险资金投资信托产品的状况分析

● 研究发展部

近年来, 保险公司投资呈现出多元化的新趋势, 保险资金配置信托计划的需求增加, 由于保险资金投资受多项法律法规的约束, 尤其是在监管环境趋严、信用风险上升等因素的影响下, 信保合作业务受到一定的抑制。2019年6月20日银保监会下发《关于保险资金投资集合资金信托有关事项的通知》(简称《通知》), 更改了对信托公司的准入门槛, 释放明确的信保合作松绑信号, 但同时对于保险资金在资产端优质资产挖掘能力和主动管理能力等方面有了更高的要求, 未来的信保合作业务中, 信托公司需要加强合规能力建设, 提升信托项目质量, 以适应保险资金的风险和业务偏好。

一、保险资金投资信托产品的市场情况

(一) 保险资金配置信托计划的需求增加

作为具有长线稳健投资特性的保险资金, 坚持以固定收益类产品投资为主要原则, 在过去, 保险公司的投资配置以银行存款和债券为主, 而近年来, 保险公司投资呈现出多元化配置的新趋势, 保险资金的另类投资增速较快。据统计, 截至2018年末保险资金运用余额16.41万亿元, 保险资金投资配置中的非标投资权重较大, 包括保险另类投资产品、信托计划等非标资产在内的其他投资占比达39%, 在保险资金的另类投资中, 信托计划的占比达到21%。另据中保登数据显示, 截至2018年末, 有152家保险公司投资了信托计划, 保险资金投资信托计划的规模为1.26万亿元, 占保险资金运用余额比例呈逐年上升趋势, 由2012年的0.42%增长到2018年的7.91%。从信保合作业务规模看, 信托计划已成为保险资金非标投资中一个非常重要的投资品种。

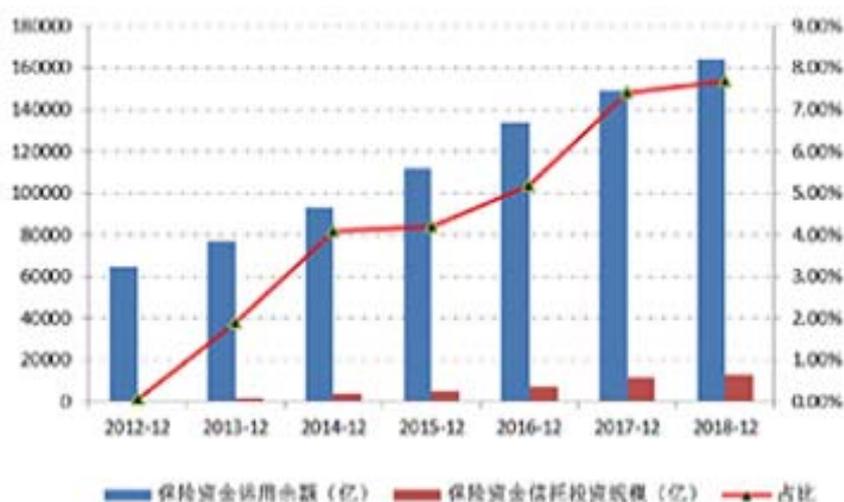


图1 信托计划投资规模占保险资金运用余额比例

(二) 保险资金更偏好高信用等级的信托产品

原《关于保险资金投资有关金融产品的通知》规定，保险资金投资固定收益类集合资金信托计划，信用等级不得低于国内评级机构评定的A级或者相当于A级的信用级别。据统计，在实操中保险公司投资的基本都是AA级以上的信托计划，其中AAA级产品投资规模占比为83.27%。因而，新规提高的“集合资金信托信用等级不得低于国内信用评级机构评定的AA级或者相当于AA级的信用级别”之规定，在保险资金投资的实操中影响不大。

(三) 保险资金偏好中长期的信托产品

统计显示，2018年保险资金主要投资在5年期以内的信托产品，其中：投资1-3年期信托计划5323.48亿元、占比42%；投资3-5年的信托计划2557.94亿元、占比20%；投资10年以上信托计划1855.44亿元、占比15%。

从目前发行的集合信托产品期限来看，信托公司发行的集合信托产品期限多数在2年期以内，长期限的信托产品供给明显不足。

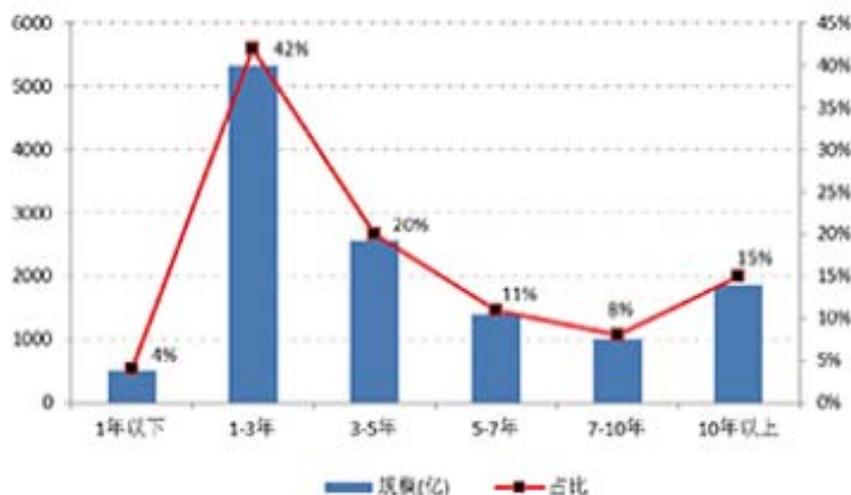


图2 保险资金投资信托计划期限分布

(四) 保险资金追求较高收益率

集合信托产品的收益率高于同类其他产品。据统计,从2013年以来,集合信托计划的收益率与同期限的国债、AAA级的企业债相比较显示,与国债的利差最高可以达到429bp,过去五年利差的均值是约为296bp;与企业债相比,地产类收益率最高可以相差300bp。近三年来,贷款类集合资金信托计划的平均收益率均值为7.43%,比同期限保险债权计划的收益率高出144bp。



图3 集合信托计划收益率图示

保险资金作为有偿运用的资金,需要追求绝对收益,因此风险偏好较为稳健。而另类投资收益稳定、能穿越周期,已经成了保险资金配置中的“稳定器”,尤其是当前在主要债券品种收益率大幅下滑、房地产等融资渠道收紧、资管新规下供需关系等因素的作用下,信托产品收益率仍维持较高水平,具有较强的配置价值。除了稳定特性外,信托产品收益性较强的特性是其受到保险资金青睐的重要原因。

二、保险资金信托计划的投向领域

从信保合作业务方式看,目前,信保合作的业务模式主要有两类,一类是保险金信托业务;另一类是保险资金配置信托业务。数据显示,目前的信保业务中保险资金配置信托业务规模占比超过95%。而保险资金投资于集合资金信托又主要有两种模式:一是由信托公司主动管理,主导资产筛选、交易结构设计、尽职调查、风险决策和期间管理等整个流程,保险资金只是作为资金方之一参与投资;二是由保险公司主导资产获取、结构设计及尽职调查等事项,信托公司只作为通道。依据信保双方各自优势及监管要求未来保险资金投资信托的重点投资领域或三个方面:

一是不动产领域。鉴于保险资金保值增值需求,不动产是保险公司重要的配置资产。一方面房地产业务是信托公司传统的业务之一,信托公司在房地产领域的业务资源、风险把控能力等方面具有较强的优势。部分保险公司受专业能力所限,借助信托公司的优势,信托公司与保险公司可在不动产的投资、收购、风险管理、咨询等全方位合作,采取信托计划、有限合伙等灵活多样的合作模式。

二是基础设施建设领域。基础设施信托业务是信托公司传统的业务之一，信托公司在项目搜索、项目筛选、风险控制、资金募集、投后管理等方面都具有专业的投资能力和丰富的投资经验。而保险公司对于基础设施融资主体及项目难以覆盖和把握，需要信托公司为其提供投资机会。除了传统的债权计划外，双方还可以资产支持计划、产业基金等方面展开业务合作。

三是资产证券化领域。信托公司牌照、完备的破产隔离，以及从pre-ABS业务到ABS业务，再到后端投资及二级市场业务，整个全产业链的专业化服务，使信托公司开展ABS业务具备独特优势。信保合作开展资产证券化业务，将具有稳定收益的基础资产项目以资产证券化方式提前回流资金，助保险资金投资建立更加多元化的退出渠道。此外，银保监会于2019年6月26日发布《资产支持计划注册有关事项的通知》，决定对保险资产管理机构首单资产支持计划之后发行的支持计划实行注册制管理，这将有利于保险资管发行ABS产品的效率提升，为保险资管资产证券化业务提供发展空间。信托公司与保险公司优势互补，政策利好为信保开展资产证券化业务提供了合作潜力。

三、保险资金投资信托业务开展的建议

近年来，银保监会对信托公司的监管日趋规范、全面、严格，尤其是《通知》更改了保险资金投资信托业务的开展条件，一方面放宽了受行政处罚信托公司的准入门槛，使符合与保险公司合作的信托公司由原来的22家增加到48家，这将导致信托公司之间争取保险资金的竞争加剧；另一方面保险资金投资信托业务在内容有所收紧，提升项目评定级别、设置了多款保险资金投资信托业务禁止项等，对信托公司的主动管理能力和合规要求明显提高。为吸引保险资金，扩大保险资金投资信托业务规模，提出如下建议。

（一）加强合规风险管理能力建设

一方面制定一套操作性强的合规风险管理制度。明确细化相应的责任，清楚界定包括管理人员在内的每一位员工的尽职、问责和免责标准。结合新业务持续改进修订，在源头上给出解决合规风险管理的制度依据。形成制度管人，按制度办事，持续修订相关政策和详尽描述，主动防控违规事件发生，主动发现并纠正已发生的违规事件，并采取适当的惩戒措施，持续加强合规风控制度建设；另一方面强化信托合规文化建设。倡导和培育自身的合规文化建设，在信托公司内部形成主动合法合规的主基调，努力培育公司所有员工的合规意识，强化合规理念、意识和行为准则，形成有利于有效互动、精诚合作的合规文化。

（二）积极提升主动管理能力

为了促进保险资金投资信托业务合作，促进转型发展，信托公司要积极提升主动管理能力，吸取银信合作中的经验教训，摆脱作为保险资金通道的角色。发挥自身在项目获取、结构设计、资产配置、风险管理、客户资源等方面的特色优势，与保险公司开展多环节深度合作。秉承价值投资理念，专注于核心竞争力的培养，以专注的业务、专业的团队、有竞争力的产品和优质的服务，与保险公司共同为实体经济、为客户提供多层次多方位的投资理财需求，最终实现互利共赢。

（三）提升挖掘优质资产的能力

一方面把握金融与科技融合的发展趋势，优化传统业务模式，凭借“多方式运用、跨市场配置”的制度优势，采取产融结合的专业化方法深耕现有的产业合作伙伴，围绕产业价值链条，通过持续纵深的策略做精细化的细分市场，以不同的方式和角色挖掘优质资产，形成信托公司独有的核心市场竞争力；另一方面建立信托服务的外部资源支持体系。与政府部门、中介服务机构和科研机构等通力合作，形成完善、可靠的专业配套服务体系。依托股东背景，整合集团等外部资源，积累优势资源实现协同发展。



2019年5-6月份全国信托理财产品 简要分析

● 研究发展部 刘天昀

一、5-6月份集合信托产品发行概况

(一) 信托产品发行数量和规模

根据公开的不完全数据统计, 2019年5-6月份全国各家信托公司共推介发行集合信托产品3100只, 规模3927.47亿元, 相比去年同期, 信托产品发行数量大幅增加, 发行规模有所下降; 与上期相比, 本期信托产品发行规模有所回落, 主要原因可能在资产端方面, 受贸易战扩散、宏观经济不振的影响, 使得信托公司更加注重风控, 在产品投放上偏谨慎。2019年以来, 宏观经济的走势时有波折, 下行压力较大, 市场上对优质资产的竞争较为激烈。此外, 整体融资环境有所改善, 企业融资渠道多样化, 对于融资成本较高的信托渠道的选择偏好下降。

表1 2019年5-6月份全国集合信托产品发行情况对照表

统计项目	2019年5-6月	2019年3-4月	2019年1-2月	2018年11-12月	环比	同比
产品数量(只)	3100	3245	2656	3118	-4.47%	28.36%
发行规模(亿元)	3927.47	4114.04	3144.5	3734.7	-5.23%	-4.08%
平均发行规模(万元)	12669.26	12678.09	11839.23	11977.87	-0.07%	-25.27%
平均期限(年)	1.87	1.76	1.64	1.74	6.25%	-1.58%
平均年收益率	8.16%	8.28%	8.21%	8.26%	1.45%	5.69%

(二) 信托资金运用方式和投向分析

1. 权益投资类信托产品的发行数量和发行规模环比变化不大，均略有下降；贷款类信托产品发行数量环比基本不变，发行规模有所减少；证券投资类信托产品发行数量和发行规模均有所下降。

从5-6月份的信托产品发行数量来看，该统计期信托产品按资金运用方式占比超过20%的为权益投资、信托贷款，分别占比46.94%、33.58%。与上期相比，权益投资类信托产品和贷款类信托产品的发行数量均变化不大，略有下滑，环比分别下降7.09%和1.23%，证券投资类信托产品发行数量环比下降16.84%。

从发行规模数据来看，权益类产品发行规模达1903.58亿元，信托贷款类产品发行规模为1267.61亿元，两者合计占总规模的80.74%。在发行规模上，权益投资类信托依旧保持领先，在所有资金运用方式中占据主导地位，发行规模较上期略有下滑，规模占比48.47%，较上期提高1个百分点；信托贷款类产品发行数量和规模继续第二，产品发行规模较上期有所减少，规模占比32.27%，较上期降低3个百分点。一方面外部环境恶化、经济预期下行，信托发行规模受到挤压；另一方面银行、债市等融资渠道对企业的支持力度增加，企业对信托渠道依赖性有所减弱。

另外，股权投资类和组合运用类两类信托产品发行规模和发行数量环比均明显提升，其中股权投资类信托产品发行规模环比增长15.67%，采取组合运用方式发行的信托产品规模环比增长14.35%，从侧面反映出信托公司在业务转型方面的努力。

表2 2019年5-6月份信托资金运用方式统计表

资金运用方式	2019年5-6月				
	产品数量(只)	占比	平均期限(年)	发行规模(亿元)	平均预期年收益率
权益投资	1455	46.94%	1.90	1903.58	8.10%
信托贷款	1041	33.58%	1.59	1267.61	8.17%
证券投资	237	7.65%	3.22	184.64	5.61%
股权投资	225	7.26%	2.25	392.25	8.69%
组合运用	151	4.87%	1.57	179.40	8.72%
合计	3100	100.00%			

2. 投向房地产、基础产业和金融领域的集合产品继续保持三足鼎立的态势。其中，金融市场类信托产品发行数量第一，发行市场依旧坚挺；房地产类信托产品发行数量位列第二，发行规模居首位；基础设施类信托产品发行数量和规模环比均有所下滑。

具体来看，本统计期内，金融市场类产品发行数量981只，占比31.65%，发行规模829.58亿元，占比21.12%。金融市场类信托产品发行数量和发行规模较上期变化不大；与同期相比，发行数量同比增加14.60%，发行规模同比下滑40.03%。

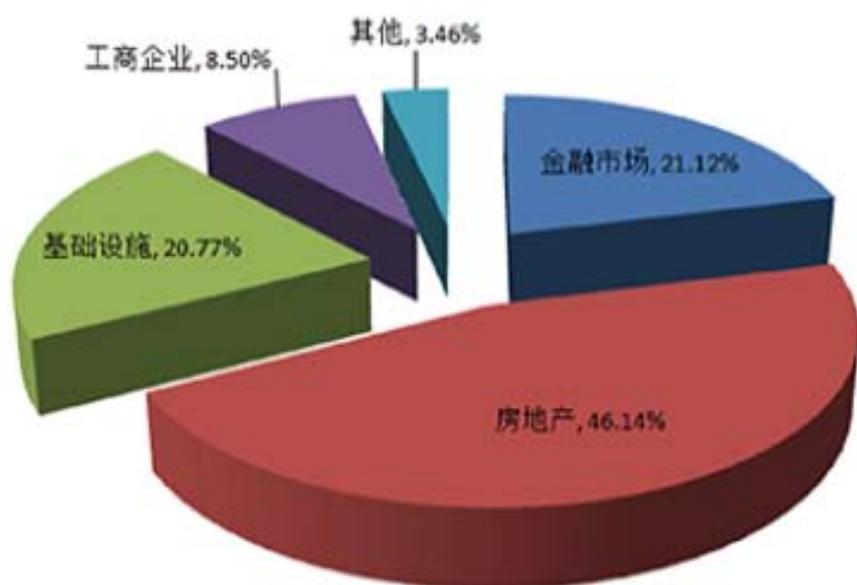
受贸易战形势恶化的影响，证券市场处于震荡的阶段，证券市场的表现不佳，投资者对于投向证券市场的信托产品的兴趣不高。另外，投向消费金融领域的信托产品还未形成较大规模，对金融类信托产品的积极影响有限。未来随着科创板开闸，信托公司涉足资本市场、布局科创板将成为金融类信托增长的主要动力。

房地产类信托产品发行数量953只,占比30.74%,发行规模1812.33亿元,占比46.14%,与上期相比,发行数量变化不大,发行规模有明显提升;较去年同期相比,发行数量和发行规模均有所增长。在本统计期内,房地产信托产品发行规模继续居于首位。房地产业务历来受监管层关注,近期随着23号文的出台,对房地产类信托的监管进行了升级,释放出房地产信托降温的信号。然而此次监管升级对房地产信托的影响短期内效果不是很明显,房地产行业仍然是信托公司的主要投资领域之一,已成为支撑信托公司业务规模的重要支柱。房企整体利润率较高,在宏观经济下行压力较大的情况下,是为数不多能够承担信托较高融资成本的行业。目前来看,信托公司对房企融资的门槛逐渐提升,风控措施趋严,信托资金进一步向龙头公司以及优质项目集中。

基础设施类信托产品发行数量为727只,较上期大幅减少,占比23.45%,发行规模为815.74亿元,较上期同样大幅下滑;与此相反,发行数量和发行规模同比却均呈现暴增态势。就基础产业类信托募集资金环比下滑来看,这在很大程度上与新增地方债务限额和基础产业信托运用方式“单一”、“老旧”相关。今年提前确定的1.39万亿元新增地方债务限额对应的债券发行任务已基本完成,新增地方债务限额已基本用完,多数省份的融资再度减速导致基础产业信托募集放缓。

表3 2019年5-6月份集合信托产品资金投向统计表

资金投向	产品数量(只)	占比	平均期限(年)	发行规模(亿元)	平均预期年收益率
金融市场	981	31.65%	2.37	829.58	7.62%
房地产	953	30.74%	1.57	1812.33	8.28%
基础设施	727	23.45%	1.90	815.74	8.41%
工商企业	344	11.10%	1.49	333.97	8.26%
其他	95	3.06%	1.91	135.95	8.61%
合计	3100	100.00%			



2019年5-6月份集合信托产品资金投向分布

(三) 信托产品预期收益率情况

在收益率方面,本统计期整体收益率较上期有所下降,预期收益率由上期的8.28%下降至8.16%,信托产品预期收益率整体呈现下滑趋势。一方面,央行实施宽松的货币政策,而机构资金的流动性逐步加强,从而影响社会平均融资成本持续走低;另一方面,经济前景预期下滑,企业对投资的热情降低引发融资需求的收缩,且企业融资渠道多样化趋势明显,预计集合产品预期收益率仍有下行压力。总体来看,2019年的融资环境有所改善,企业在融资上的选择多元化,对于信托的依赖性有所减弱,加之信托公司在违约频发的背景下,在资金投放上比较谨慎,也在一定程度上拉低了集合产品的平均收益。

二、信托产品点评

湖南信托--湘雅常德医院流动资金贷款项目

1. 基本要素:

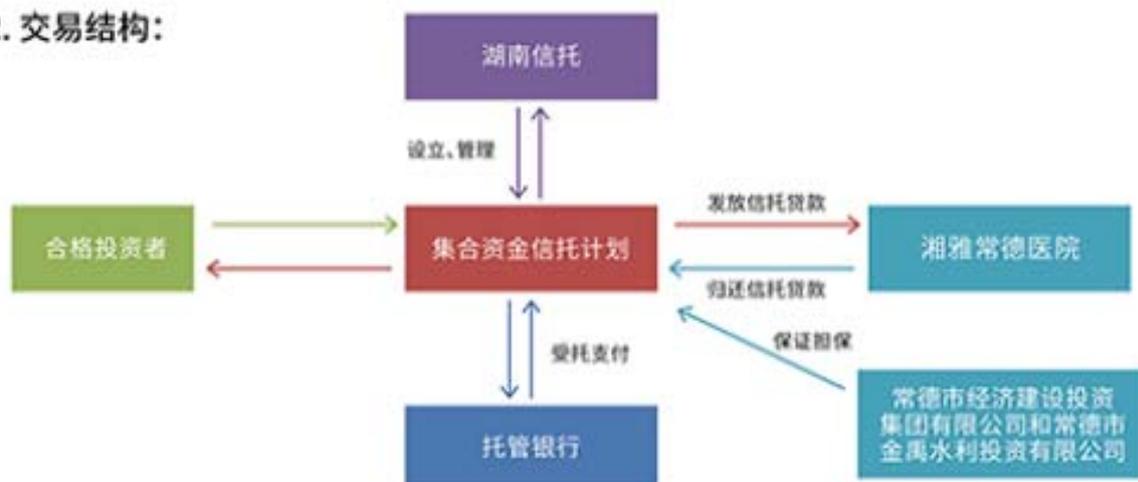
受托方	湖南省信托有限责任公司
融资方	湘雅常德医院
信托规模	不超过4.8亿元
投资方向	基础设施
资金用途	所募集资金向湘雅常德医院发放贷款,用于补充湘雅常德医院流动资金。
预期年化收益率	100万≤认购金额<300万 8.0% 300万≤认购金额<1000万 8.4% 1000万≤认购金额 8.8%

我司设立集合资金信托计划,信托计划规模不超过48,000万元,信托计划资金拟向湘雅常德医院发放贷款,用于补充湘雅常德医院流动资金,贷款期限24个月。本次贷款以常德市经济建设投资集团有限公司(AA+级发债主体)和常德市金禹水利投资有限公司(AA级发债主体)提供全额无条件不可撤销连带责任保证担保。

还款来源:

湘雅常德医院经营性收入、再融资现金流入。

2. 交易结构:



3. 风险控制措施:

保证担保:常德市经济建设投资集团有限公司(AA+级发债主体)和常德市金禹水利投资有限公司(AA级发债主体)提供全额无条件不可撤销连带责任保证担保。担保方经营状况良好,担保实力较强。

4. 项目亮点:

(1) 支持实体经济。湘雅常德医院是常德市委市政府主导,由市级最核心的平台之一常德市经济建设投资集团有限公司投资建设、中南大学湘雅医院全面托管的一所非营利大型三级综合医院。湘雅常德医院的开业,对进一步完善常德市医疗卫生基础设施、提升医疗卫生服务水平、改善人民群众就医条件,具有十分重要的现实意义,同时也有利于推动常德乃至泛湘西北地区的医疗卫生事业的发展。

(2) 融资方具有良好的现金流。湘雅常德医院定位为非营利性三级甲等综合医院,享受税费优惠政策,无营业税金及附加支出。在我司贷款存续的2019-2021年期间,预计该项目营业收入合计为137,234万元。融资方在信托期限(2019年至2021年)内可产生现金及现金等价物净额分别为22,784.21万元、28,990.59万元和1,942.31万元,合计53,717.11万元,能在贷款期限内有效覆盖贷款的还本付息。

(3) 双担保。AA级及以上的发债主体提供保证担保。常德市经济建设投资集团有限公司(AA+级发债主体)和常德市金禹水利投资有限公司(AA级发债主体)提供全额无条件不可撤销连带责任保证担保。



2019年(5-6月)湖南信托产品统计情况

2019年(5-6月)湖南信托项目发行统计表

序号	产品名称	存续时间	计划规模(万元)	预期收益率	运作方式	投资领域
1	湘财诚2018-6(B)	26个月	6944	8%--8.5%	信托贷款	基础产业
2	湘财汇2017-3(第十期)	13个月	5000	8.80%	投资	金融市场
3	湘财兴2019-6(B)	26个月	3393	8.4%--8.8%	信托贷款	基础产业
4	湘财兴2019-7(B)	26个月	4011	8.80%	信托贷款	流动资金贷款
5	湘财兴2019-12(第2期)	26个月	7422	8--8.5%	信托贷款	基础产业
6	扬中大行集合资金信托计划(A)	26个月	4610	8.5%--8.8%	信托贷款	流动资金贷款
7	湘财兴2019-5(C)	26个月	9203	8%--8.8%	信托贷款	基础产业
8	湘财进2019-9(B)	26个月	4320	8%--8.8%	信托贷款	基础产业
9	湘财源2018-18(A)	26个月	13535	7.4%--8%	信托贷款	基础产业
10	湘信鹏盈2019-02(A)	26个月	7760	8.7%--9%	信托贷款	基础产业
11	湘信沪盈2019-2(B)	26个月	2490	8.3%--8.6%	信托贷款	流动资金贷款
12	扬中大行集合资金信托计划(B)	26个月	4980	8.5%--8.8%	信托贷款	流动资金贷款
13	湘财兴2019-12(第3期)	26个月	1400	8.80%	信托贷款	基础产业
14	醴陵陶瓷文化特色旅游产业园(B)	26个月	2545	8%--8.5%	信托贷款	基础产业
15	湘财源2018-18(B)	26个月	4073	7.4%--8%	信托贷款	基础产业
16	湘信鹏盈2019-02(B)	26个月	5745	8.7%--9%	信托贷款	基础产业
17	扬中大行集合资金信托计划(C)	26个月	2420	8.5%--8.8%	信托贷款	流动资金贷款
18	湘财兴2018-14(B)	26个月	4000	7.80%	信托贷款	流动资金贷款
19	湘财汇2019-2	26个月	14307	7.8%--8.8%	信托贷款	基础产业
20	湘财兴2018-14(A)	26个月	15000	6.5%--7%	信托贷款	流动资金贷款
21	湘财源2019-12(A)	26个月	14667	9%--9.5%	信托贷款	基础产业
22	湘信沪盈2019-2(C)	26个月	3080	8.3%--8.6%	信托贷款	流动资金贷款
23	湘财盛2019-5(A)	26个月	5822	8%--8.4%	信托贷款	基础产业
24	湘财源2019-12(B)	26个月	6736	9%--9.5%	信托贷款	基础产业
25	湘财源2018-18(C)	26个月	350	8.60%	信托贷款	基础产业
26	湘财进2019-9(C)	26个月	2789	8%--8.8%	信托贷款	基础产业
27	湘财汇2018-5(E)	26个月	4174	8.50%	信托贷款	基础产业
28	湘财进2019-13(A)	26个月	4805	8%--8.8%	信托贷款	基础产业
29	湘财兴2019-5(D)	26个月	4085	8%--8.8%	信托贷款	基础产业
30	湘财源2019-12(C)	26个月	8597	9%--9.5%	信托贷款	基础产业

序号	产品名称	存续时间	计划规模(万元)	预期收益率	运作方式	投资领域
31	湘信沪盈2019-2(D)	26个月	2570	8.3%--8.6%	信托贷款	流动资金贷款
32	扬中大行(D)	26个月	1580	8.5%--8.8%	信托贷款	流动资金贷款
33	湘信资富2019-3	26个月	6377	7.8%--8.8%	信托贷款	基础产业
34	湘信京盈2019-2	26个月	9799	9.2%--10.2%	信托贷款	房地产
35	湘财汇2019-2(B)	26个月	5493	7.8%--8.8%	信托贷款	基础产业
36	湘财进2019-2(A)	26个月	14951	8%--8.8%	信托贷款	基础产业
37	湘信沪盈2019-2(E)	26个月	2370	8.3%--8.6%	信托贷款	流动资金贷款
38	醴陵陶瓷文化特色旅游产业园(C)	26个月	3705	8%--8.5%	信托贷款	基础产业
39	湘财兴2019-9(A)	26个月	9088	7.8%--8.4%	信托贷款	基础产业
40	湘财兴2019-10(A)	26个月	6440	7.8%--8.4%	信托贷款	基础产业
41	湘财汇2017-3(第11期)	13个月	5000	8.80%	投资	金融市场
42	湘财进2019-17(A)	26个月	3770	9%--9.3%	信托贷款	流动资金贷款
43	湘财盛2019-5(B)	26个月	3514	9.10%	信托贷款	基础产业
44	湘财进2018-13(B)	26个月	11749	8%	信托贷款	基础产业

2019年(5-6月)湖南信托到期分配信托项目统计表

序号	信托计划名称	分配日期	预期收益%	分配本金(万元)
1	湘财源2016-4A集合资金信托计划	2019/5/6	7	10000
2	攸县宝悦湘东汽贸城B集合资金信托计划	2019/5/15	7/7.4/7.6	10000
3	湘财源2017-1集合资金信托计划	2019/5/20	6.3	5000
4	湘财源2016-2D集合资金信托计划	2019/5/27	6.6	10000
5	湘财源2016-4B集合资金信托计划	2019/5/28	6.7	15000
6	湘财源2016-6集合资金信托计划	2019/5/28	7	35000
7	湘财源2016-4A集合资金信托计划	2019/5/31	7	1000
8	湘财盛2016-5集合资金信托计划	2019/6/5	7	19800
9	湘财盛2016-4集合资金信托计划	2019/6/11	6.8/7.2	19800
10	湘财聚2017-1A集合资金信托计划	2019/6/18	6.6/6.8/7/7.2	20000
11	湘财源2017-11B集合资金信托计划	2019/6/18	6.6/6.8/7	13857
12	衡阳西渡清江路A集合资金信托计划	2019/6/18	6.8/7.2	13550
13	湘财源2017-11A集合资金信托计划	2019/6/19	7	10000
14	衡阳西渡清江路B集合资金信托计划	2019/6/26	6.8/7.2	6 250
15	湘财汇2017-3C集合资金信托计划	2019/6/28	7/7.2	5000
16	湘财鑫2017-8A集合资金信托计划	2019/6/28	6.6	10000

党建园地

PARTY BUILDING

湖南信托党总支组织开展 “观看《特别追踪》，弘扬诚信守法意识”主题党日活动



为弘扬诚信守法意识，激发公司全体员工主动学习法律知识，自觉树立法治观念。湖南信托党总支于2019年5月17日下午组织开展了“观看《特别追踪》，弘扬诚信守法意识”主题党日活动，公司领导、全体党员干部、部分职工参加活动。

影片《特别追踪》由最高人民法院影视中心拍摄，通过讲述一个“拒不执行法院判决、裁定罪”的司法案例，刻画了失信被执行人在社会上遭遇的种种歧视与窘境，展现了各级人民法院开展执行攻坚的坚定决心，记录了法治中国建设的进步历程。向观众传达了“守法光荣、失信可耻”的价值导向，在大力弘扬诚信守法意识的同时，普及了法律知识。

通过观影，大家深刻认识到诚信守法的重要性和必要性，表示在生活中要做诚信守法的好公民，在工作中要做依法合规的好员工，严格按照各项规章制度开展工作，时刻保持警惕、坚持原则，干干净净做事，清清白白做人，推动公司实现健康、稳定、高质量发展。

湖南信托开展“不忘初心、牢记使命”主题教育动员会暨廉政警示教育日活动

为积极贯彻落实湖南财信金控集团《关于深入开展“不忘初心、牢记使命”主题教育工作方案》，结合信托行业特点，6月18日，湖南信托组织开展了“不忘初心、牢记使命”主题教育动员会暨廉政警示教育日活动，活动分两阶段进行。

上午，公司组织各部门员工127人到湖南省反腐倡廉警示教育基地接受警示教育。活动过程中，大家参观了职务犯罪案例图片展览，一起回顾了党的十八大以来反腐成果，观看了警示教育片《忠诚与背叛》。通过听取职务犯罪人员深深忏悔和反思，目睹服刑人员身陷囹圄、失去自由与尊严的铁窗生活，大家切身感受到“贪廉一念间，荣辱两世界”的真谛，接受了一次触及心灵的廉政教育洗礼。

下午，在财信大厦举办了“不忘初心、牢记使命”主题教育动员会暨“以案为鉴”警示教育专题讲座，集团党委委员、纪委书记陆群到会指导，公司党总支书记、董事长王双云及公司高管、全体党员干部职工参加会议，会议由公司党总支副书记、总裁朱昌寿主持。



首先，公司党总支书记、董事长王双云传达了中央、省委及集团党委关于开展“不忘初心、牢记使命”主题教育工作会议精神，对公司主题教育工作进行了安排部署。

随后，公司党群办公室主任台红杨传达了《湖南财信金融控股集团有限公司防范利益冲突试行办法》文件精神。

会上，王双云给大家上了一堂发人深省的廉政警示教育课。王双云强调，一要始终坚定反腐必胜的信念和决心，任何时候都不能动摇；二要切实加强党风廉政建设，防腐、反腐不仅仅是党内的事情，而要党内、党外都要抓，两手都要硬；三要面对党纪国法，千万不能存有侥幸心理；四要做到洁身自好，这是对自己、对家人、对社会最大的责任。并对下一阶段工作提出要求：一是公司全体员工要认真阅读相关案例，以支部为单位，组织员工开展专题讨论，认真剖析反思，讨论范围扩大到各支部所在部门全体员工；二是对现有的规章制度进行认真清理，对内控制度要强化完善，进一步扎实制度的笼子；三是发现问题，及时提醒、及时制止、及时报告；四是把反腐败作为公司贯穿始终的重点工作。

陆群对会议进行了总结点评,认为本次警示教育专题讲座准备充分,以案为鉴,深刻剖析,具有很强的针对性和代表性,警示教育效果很好。他用“公无渡河”的历史典故告诫湖南信托全体党员干部职工,无论何时何地都要牢记国企员工的身份,坚守廉洁底线,加强自律意识,切记不能心存侥幸,一定要汲取相关案件带来的深刻教训,做忠诚干净担当的湖南财信人。

此次廉政警示教育日活动作为公司“不忘初心、牢记使命”主题教育的开端,进一步增强了全体员工的责任意识、廉洁自律意识,做到了警钟长鸣,从思想上筑牢了拒腐抗变思想防线,为公司的党风廉政建设工作深入推进奠定了坚实基础。

湖南信托党总支 开展“不忘初心、牢记使命”主题教育 暨6月份主题党日活动

结合集团党委“不忘初心、牢记使命”主题教育安排,6月24日至28日,湖南信托党总支组织所属5个支部分别开展了6月份主题党日活动,公司党总支书记、董事长王双云,党总支副书记、总裁朱昌寿以及其他总支委员以普通党员身份参加支部活动。此次活动参加范围扩大到了支部所属部门员工,分为集中学习、案件专题讨论和爱心助学三个阶段进行。



▲ 湖南信托党总支第一支部开展集中学习

在集中学习阶段,各支部围绕“明初心、守初心、坚定理想信念”开展主题学习,重点学习了《习近平出席“不忘初心、牢记使命”主题教育工作会议并发表重要讲话》。在一支部集中学习过程中,公司党总支书记、董事长王双云从守初心、担使命、找差距、抓落实四个方面,强调国有金融企业员工在工作、生活、学习中,一定要牢记初心使命,保持鲜明的政治底色,更加自觉地担负好新时代使命任务,坚持守正创新、主动担当作为;要统一思想、统一认识,坚定信心、凝聚力量,只有公司有了更好的发展,才能说把“不忘初心、牢记使命”活动落到实处。

在案件专题讨论阶段，各支部党员轮流发言，结合公司目前的情况和各自所在岗位实际，剖析反省，开展案件专题讨论。大家一致认为，作为金融从业人员，要坚守合规底线，坚守职业操守，业务能力固然重要，但思想觉悟和道德品质更是我们在职场发展的基础和保障。



最后，湖南信托党总支下属各支部积极响应团党委倡议，组织开展以“不忘初心，牢记使命，齐献爱心，温暖助学”为主题的募捐助学活动，为集团对口扶贫的邵阳县罗城乡罗城村的贫困学子们奉献爱心。活动过程中，各支部党员及所属部门员工踊跃捐款，共募集到善款24700元，这些善款将统一用于资助罗城村品学兼优的困难家庭学生，以及用于改善村里小学的教学设施和办学条件。



通过此次主题党日活动，进一步夯实了公司全体党员干部、广大员工的思想政治基础，筑牢了廉洁思想防线，引导公司全体党员干部、广大员工关爱困难群众，以真挚的人民情怀滋养初心，把党的群众路线贯彻到扶贫攻坚过程，把初心使命转化成为公司全体党员干部、广大员工锐意进取、开拓创新的精气神和埋头苦干、真抓实干的自觉行动。

湖南信托摄影兴趣小组 作品展示

— PHOTOGRAPHY GALLERY —



① 夏日香气 (资本市场部 曾若兰)



②

信仰 (资本市场部 宋欣)

③

古楼 (异地业务总部 黄欣涛)





④ 海鸟（计划财务部罗洁）



⑤

文化传承 (资本市场部 曾若兰)

⑥

野趣 (计划财务部 罗洁)



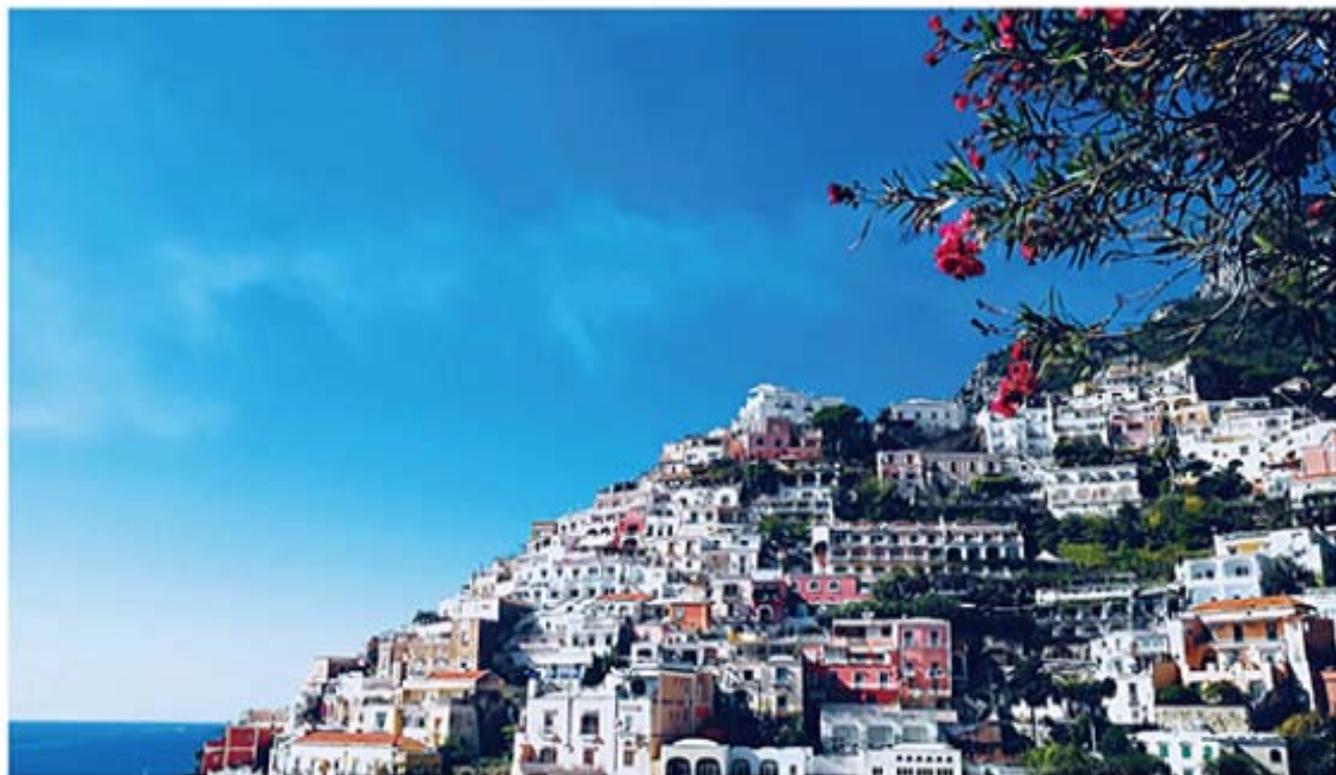


⑦

大漠（计划财务部 罗洁）

⑧

波西塔诺（异地业务总部 黄欣涛）





湖南省信托有限责任公司

地址：湖南省长沙市城南西路一号财信大厦6-9楼

电话：0731-85196911 0731-85196933

传真：0731-85196911

网址：www.huntic.com

财富热线：400-0855-800

HUNAN TRUST

财富管理中心：湖南省长沙市天心区城南西路一号省财政厅政务大楼一楼 联系电话：0731-85165016 / 85165375

通信理财

第 1 卷 第 1 期

中国通信
理财

