

# 湘信理财

受人之托

代人理财

湖南信托  
HUNAN TRUST  
2018年第6期

总第40期

主办单位：湖南省信托有限责任公司

信托产品应该如何挑选

要生存更要发展，以规范谋取未来更新

资管新规的马太效应



封面主题：初冬  
主办：湖南省信托有限责任公司  
编委会主任：王双云  
编委委员：刘宛晨 欧光荣 段湘姬  
朱昌寿 彭耀 邓冰  
本期责任编辑：彭耀  
编审：孙雨新 黄剑  
编辑：梁青  
特约通讯员：谭中 何望中 杨凌怡  
黄欣涔 黄中翔  
公司常年法律顾问：上海协力（长沙）律师事务所



## 湖南省信托有限责任公司

地址：湖南省长沙市城南西路一号财信大厦6-9楼  
电话：0731-85196911 0731-85196933  
传真：0731-85196911  
网址：[www.huntic.com](http://www.huntic.com)

内部刊物 免费赠阅  
本栏目文章仅代表作者个人观点，不代表本刊立场。

# 目录 CONTENTS

2018年第6期 总第40期

## 聚焦集团 Group Spotlight

许达哲省长视察调研财信金控集团

## 公司动态 Company News

湖南信托2018年“金融知识集中宣传普及活动”启动  
三湘银行领导一行到湖南信托开展业务交流  
湖南信托开展普及金融知识进校园活动  
湖南信托开展“送金融知识进社区”活动  
湖南信托举办恒生电子新业务系统考试  
捷信消费金融有限公司领导一行到湖南信托开展业务交流

## 理财宝典 Financial Bible

信托产品应该如何挑选

## 理论探索 Theoretical Exploration

要生存更要发展，以规范谋取未来  
资管新规的马太效应

## 产品信息 Product Information

2018年(9-10月)全国信托理财产品简要统计分析  
2018年(9-10月)湖南信托到期分配信托项目统计表  
2018年(9-10月)湖南信托项目发行统计表

## 员工空间 Employees Space

卓越团队 共赢未来——湖南信托开展秋季拓展活动  
明天，不仅是新的一天——读《飘》有感

介绍信托业务  
反映行业咨询  
宣传湘信文化  
探索理财秘诀



当贫困阻隔他们追求幸福的脚步，当疾病摧毁他们原本平静的生活  
一个原本幸福的家庭因一场疾病而飘摇欲坠  
在父亲无声沉默和母亲红肿眼眶的背后，是一个家庭的绝望  
当阴霾笼罩这片山区，你是否愿意伸出你的双手，为他们奉上一片阳光  
当风雨侵袭这片山区，你是否愿意伸出你的双手，为他们撑起一片希望  
湘信·善达农村医疗援助公益信托计划  
让来自远山深处的呼唤不再微弱……

## 湘信·善达农村医疗援助 公益信托计划

全国服务热线：400-0855-800

认购地点：湖南信托财富管理中心营销网点  
地址：湖南省长沙市城南西路1号省财政厅旁3楼  
电话：0731-85165375 0731-85165016



# 湖南信托

去功利，扬公益，让爱与希望同行

→ <http://www.huntic.com>

### ■ 资金用途

通过发起湘信·善达农村医疗援助公益信托计划筹集资金，用于援助湖南省武陵山片区、罗霄山脉等贫困地区农村医疗卫生建设，具体为其辖区内乡镇卫生院及村级卫生室的建设和医疗设施的配备，帮助和支持湖南省农村医疗卫生事业的发展。

### ■ 捐赠方式

社会机构及个人在湖南信托财富管理中心营销网点认购湘信·善达农村医疗援助公益信托计划。单个委托人认购本公益信托计划不低于100元，超过100元以10元的整数倍递增。公益信托发行期限内，社会机构及个人可以随时将捐赠资金加入本公益信托计划。

### ■ 资金使用与管理

湖南信托及其他相关方依据《信托法》及其他法律法规对公益信托进行事前、事中和事后管理，及时真实披露项目相关信息，每半年制作公益信托事务处理情况及财产状况报告，受到全社会的监督。

捐赠资金实行专户专账管理，资金划拨遵循分期划拨、与进度和质量挂钩的原则，并且聘请指定的会计师事务所进行审计。

### ■ 信息披露

湘信·善达农村医疗援助公益信托计划的相关信息披露于湖南信托官方网站。

<http://www.huntic.com>

持续进行中.....

信托资金专户

户名：湖南省信托有限责任公司信托资金专户

账号：43001532061059000020

开户行：中国建设银行长沙窑岭支行

湖南省共有登记注册的

村卫生室45182个，无村卫生室的空白村5731个。其中武陵山片区、罗霄山片区有2800个以上未设村卫生室的行政村。



## 《湘信理财》征稿启事

尊敬的作者：

您好！

《湘信理财》是由湖南省信托有限责任公司主办，以公司广大客户及员工为主要受众群体，作为企业内部信息交流载体和企业宣传平台，免费发行。

### 一、办刊宗旨

《湘信理财》以“介绍信托业务、反映行业资讯、宣传湘信文化、探索理财秘诀”为办刊宗旨，力求宣传公司企业文化，展示公司优秀风貌，提升员工对公司的归属感和使命感。

### 二、投稿说明

本刊诚挚欢迎公司员工、广大金融业专家、学者和从业人员踊跃投稿。

投稿请将电子版（word格式）发送至电子邮箱672473455@qq.com，并在邮件标题上注明“投稿”字样。稿件中请注明作者信息，包括姓名、性别、单位及职务、通讯地址、联系电话、电子邮箱、作者简介等。

本刊反对一稿多投，稿件录用后，将支付适量稿酬，未录用稿件，本刊一般不作回复。

### 三、稿件要求

投稿体裁、字数不限。

投稿文章应为作者原创，内容真实，调理清晰，文字精炼。

依照有关规定，本刊有权对来稿进行文字修改删节。如作者不同意修改，请在来稿中注明。

《湘信理财》联系电话：0731-85190977。

# 陈向群常务副省长调研财信金控集团

10月25日，省委常委、常务副省长陈向群在湖南财信金融控股集团有限公司调研。



▲ 调研湖南信托



▲ 召开调研座谈会

在调研座谈会上，集团党委书记、董事长胡贺波作全面汇报。



▲ 领导讲话



▲ 调研座谈会现场

陈向群详细了解了财信金控的发展情况，并对近年取得的工作成绩给予肯定。他强调，要深入贯彻落实习近平总书记关于金融工作系列重要讲话精神，准确把握新时代金融改革发展要求，稳中求进、稳控风险，坚持金融服务实体经济的天职，回归本源，在解决中小企业融资难、培育壮大新兴产业优质企业等方面发挥财信金控更大作用。要坚持服务国家重大发展战略、服务湖南经济社会发展大局，从战略、思路、工作等层面引导更多资源配置到重点领域和薄弱环节。要坚持改革创新、拓宽思路，积极引进战略合作者，加强集团管控、分业经营，做大做强信托、保险、证券、资产管理等业务板块。要坚持严控风险，强化内部管理，加强党的领导和人才队伍建设，不断提升财信金控的综合实力和发展水平。



▲ 工作汇报

省地方金融监管局局长张世平、省财政厅副厅长李丙力、省政府研究室副主任季心诠等陪同调研。集团党委委员、董事、经营层、本部相关部门和子公司主要负责同志参加调研座谈会。

# 公司动态

COMPANY NEWS

## 湖南信托2018年 “金融知识集中宣传普及活动”启动

为积极响应监管单位金融知识集中宣传普及活动工作要求，进一步提升社会公众防范非法金融活动的能力，远离校园不良网络借贷，湖南信托于2018年9月1日开始开展为期一个月的“金融知识集中宣传普及活动”。

为确保本次活动的顺利开展，湖南信托成立了“金融普法公益活动”领导小组，并结合公司实际，对活动内容进行精心安排部署。本次宣传月活动紧紧围绕“提升金融素养 争做金融好网民”的主题，同时结合公司业务以及受众群体特点，筹划了多层次、多角度的宣传活动。

本次活动将从开展金融素养教育，远离校园不良网络借贷、提升防范非法金融活动的能力等方面，通过现场宣讲、网络宣传以及发放宣传资料等通俗易懂的方式植入公司客户以及广大公众心中，并不断提升湖南信托自身和社会公众的金融服务安全，维护社会秩序和金融稳定。下一步，湖南信托将创新更多的金融知识普及宣传形式，深化金融知识普及宣传效果，把金融知识普及工作做深做透，营造良好的金融服务环境。

## 三湘银行领导一行到湖南信托开展业务交流



9月11日，湖南三湘银行股份有限公司(以下简称“三湘银行”)首席产品官(拟任)胡鸿志一行到湖南信托开展业务交流。湖南信托总裁刘宛晨、副总裁朱昌寿、彭耀等有关部门负责人参加了会议。

会上，总裁刘宛晨对三湘银行领导一行表示热烈欢迎，并详细介绍了湖南信托目前业务开展、风险防控及与三湘银行的合作情况。

胡鸿志表示，目前双方通过一些业务往来，建立了密切的合作关系，希望加强沟通、共同探讨，深化合作，扩大合作规模，实现共同发展，共创双赢的局面。

双方还就目前业务开展中的问题、项目后续的合作进行了深入探讨。

## 湖南信托开展普及金融知识进校园活动

为更好的将金融知识宣传普及到广大大学生群体，公司财富管理中心于近日走进湖南大学财院校区积极开展“2018年普及金融知识宣传月，金融知识进校园”宣传活动。

9月19日上午，我司员工不惧烈日高温，带着金融知识宣传折页，把宣传台搬到了校园，给同学们上了一堂生动的金融知识普及课。针对当前校园贷、非法集资、金融诈骗等突出问题，我司员工积极引导大学生了解认知金融、理性适度消费、珍惜个人信用、提升防范意识、维护自身权益，树立正确的人生观、价值观和消费观。活动现场，工作人员向师生们发放了金融知识宣传折页，不仅通过生动的案例资料普及了金融知识，还对师生们提出的问题进行了细致入微的解答。



普及金融知识，必须从青少年抓起。据了解，9月以来，为持续引导广大金融消费者弘扬金融正能量，提高社会公众防范风险和正确使用金融服务的意识，中国人民银行、中国银行保险监督管理委员会、国家互联网信息办公室联合组织开展了“金融知识普及月·金融知识进万家”活动。通过本次活动，进一步提升了在校大学生群体的金融素养和安全意识，为创造良好金融消费社会环境起到了积极作用。

## 湖南信托开展“送金融知识进社区”活动

为加强金融知识宣传教育,提高社会公众防范风险和正确使用金融服务的意识,营造良好金融生态环境,湖南信托于近日组织员工进入广厦社区,开展“金融知识普及月 金融知识进万家”暨“提升金融素养 争做金融好网民”活动。

9月20日上午,在广厦社区活动现场,工作人员用浅显易懂的语言向社区居民普及与金融消费者密切相关的知识,并通过发放宣传折页、图册等方式与居民进行零距离的互动。此次宣传活动得到了社区中老年群众的积极参与,现场气氛高涨,社区居民争相地向工作人员询问与自身密切相关的金融知识,本着提高城镇居民金融消费者的知识素养和风险意识的原则,工作人员耐心细致为叔叔阿姨们介绍金融法律、征信、反洗钱、投诉维权、防范非法集资和电信诈骗等金融知识。



金融知识进社区宣传活动不仅让湖南信托践行了社会责任,搭建了金融与百姓之间的互动平台,提升了社区百姓金融理财观念,引导消费者合理选择金融产品和服务,做到理性投资、安全投资,而且还增强了中老年群体维护自身资金安全和信息安全的意识,得到了社区百姓的普遍认可。

## 湖南信托举办恒生电子新业务系统考试

为提高公司员工在恒生电子新业务系统的操作技能和使用效率,保证数据录入的准确性和完整性,9月26日上午,湖南信托组织开展了恒生电子新业务系统考试,公司业务人员共61人参加了本次考试。



本次考试以业务部门为单位，采取闭卷作答的方式进行，考试内容是恒生电子新业务系统的基本操作知识。考场设在财信大厦五楼会议室，参考人员本着认真仔细的态度参加了本次考试。通过此次考试，基本达到了“以考促学，以学促用”的目的，为恒生电子新业务系统的上线奠定了基础。

## 捷信消费金融有限公司领导一行 到湖南信托开展业务交流

10月30日，捷信集团亚洲区融资负责人Patrick Sciarrone一行到湖南信托开展业务交流。湖南信托总裁刘宛晨，房地产业务部、研究发展部等有关部门负责人参加了会议。



会上，总裁刘宛晨对捷信集团到访表示热烈欢迎，并介绍了湖南信托目前业务开展、风险防控及与捷信消费金融有限公司的合作情况。

Patrick Sciarrone首先感谢湖南信托的业务支持，随后重点介绍了消费金融行业和捷信消费金融有限公司近期的发展情况，并表示目前双方通过一些业务往来，建立了密切的合作关系，希望加强沟通、共同探讨，深化合作，扩大合作规模，实现共同发展。

双方表示将借助此次业务交流的契机，进一步寻求业务合作，实现互利共赢。



## 如何挑选固定收益类信托产品？

• 财富管理中心 张献

近日，民政部出台了《慈善组织保值增值投资活动管理暂行办法》。该办法规定，慈善组织投资活动可以直接购买银行、信托、证券、基金等金融机构发行的资产管理产品。

上述规定也说明，从另一个角度来看，信托产品是属于一种风险相对较低的资产管理产品，因此也一直备受理财市场上广大客户的青睐。那么，信托产品林林总总，作为投资者究竟应该如何挑选呢？固定收益类信托产品是交易结构相对简单、风险较低的一类信托产品，本文就说说如何挑选固定收益类信托产品。

### 购买固定收益类信托产品的时候，投资者应注意以下几点：

**首先，从名字上看，千万不要以为固定收益类信托产品的投资收益率就是完全固定的，其实，这只是监管方面对于信托产品分类的一个名称。**根据《信托公司集合资金信托计划管理办法》相关规定，“信托公司推介信托计划时，不得有下列行为：以任何方式承诺信托资金不受损失，或者以任何方式承诺信托资金的最低收益”。一般来说，投资者购买固定收益类信托产品，其预期收益率根据资金投向、资金使用周期、购买金额大小会有小幅度的变化。但是，按照业内多年的常规情况来看，固定收益类信托产品的投资收益绝大部分时候是有保障的。

**其次，挑选固定收益类信托产品的时候，要关注受托人的资质能力、经营情况等因素。**一般应挑选公司平台较好、有较强实力、行业排名指标靠前、经营风格较为稳健、对项目运行和资金投资有较强掌控力的信托公司。国内的信托公司有60多家，各家都有各自不同的擅长领域和资管理念。在各自擅长的领域，各家信托公司都积累了相当程度的投资管理经验，将购买固定收益类信托产品的目光，投向各家信托公司擅长的行业，可以说是一个不错的选择。

**再次，挑选固定收益类信托产品的时候，要注意产品的融资方情况。**因为根据《信托法》有关规定，“受托人必须将信托财产与其固有财产分别管理、分别记账，并将不同委托人的信托财产分别管理、分别记账”。一方面来说，信托公司绝对不会出现“拆东墙补西墙”的现象，因为这个是严重的违法行为，再说信托公司开展信托业务还受到所在地监管机构的持续监管，也不可能出现这种现象。更重要的是，投资者购买了某个信托计划，那他将来可能获得的投资收益和承受的风险，就和该信托计划投向的项目密切相关。一是不要买阶段太早的房地产项目。正常来说，房地产项目应该是在房企自己投了不少钱，项目建设也取得了明显进展，但是缺后期资金的时候再融资。二是不要买融资方资产负债率太高的工商企业项目。资产负债率80-90%的企业，就可能是一颗“定时炸弹”。三是不要买经营状况恶化的经营性国企项目，虽然政府也可能会上面帮忙化解风险，但不要寄希望于政府会兜底。

**最后，要选择适合自己的固定收益类产品。**因为信托产品的流动性不强，不容易变现，选择信托产品的存续周期要与自己的流动性安排相匹配，避免出现个人资金紧张，甚至资金断档的情况。





# 要生存更要发展，以规范谋取未来

● 异地业务总部 黄欣涛

2018年4月底，资管新规正式落地，此前多方机构关于新规的争论也尘埃落定。新规正式出台至今，已半年有余，此间金融行业也发生了诸多变化，有的业务被限制，有的业务则迎来利好消息。但是总体而言，新规的推行改变了此前金融系统的生态环境，助推金融业向更健康的方向良性发展循环。金融业不仅需要生存，更需要以规范的操作和严格的监管谋取可持续发展的机会。

## 一、金融业与资管业务此前存在的问题

### 1、金融行业与实体经济严重脱节，实体经济对金融行业的发展抵触

2011年以来，我国经济在经过一轮高速发展之后，实体经济发展趋缓，而金融行业则如雨后春笋一般迎来了蓬勃发展的良好时机。由于我国金融行业尤其是资管业务相较欧美国家起步较晚，规模较大，且缺乏有效的监管机制，其野蛮发展致使市场上出现一系列乱象：一方面金融业的高利润率吸引实体经济大量涌向金融业，资本的大量涌入进一步加剧原本就不完善的金融市场的混乱；另一方面金融业挤压侵占实体经济的利润空间倒逼与加剧实体经济下行。种种乱象最终指向实体经济与金融业的脱节，甚至对金融业的发展抱有抵触心理，不了解、不信任更不接纳金融行业介入实体经济中来。

### 2、理财产品品种繁多且混乱，系统风险高居不下且风险保障不足。

金融业利润高企不下，吸引了大量资本涌入资管业务，不规范的操作和相对滞后的监管导致市面理财产品品种繁多混乱；金融业从业人员缺乏专业知识和继续学习能力；金融机构普遍以营销为主脱离研究本质。种种因素人为地拉高了系统风险，且缺乏足够的风险保障机制，一旦崩溃则可能造成难以挽回的严重后果。

### 3、监管滞后且监管政策不统一

长期以来，我国金融行业资产管理业务虽有中国人民银行、证监会、保监会、外管局等一系列政府机构和职能部门充当监管角色，但由于我国金融行业的“先天不足”和“后天缺陷”，存在监管盲区，且各部门的监管要求和标准不统一，一定程度上造成金融行业从业者的困惑。与此同时我国的金融市场实际一直处于一个不断完善的过程中，在对资产管理的监管问题上，也是摸着石头过河，不断摸索着前行。

监管缺失和监管不统一也会给“灰色地带”可乘之机，间接拉高了系统风险，同时对发展良好的金融机构进行挤压，倒逼优质资产和资本流出市场。

## 二、金融行业未来发展趋势和方向

### (一) 解放思想，转变思维，谋求发展

随着监管的逐步到位和法律法规的进一步完善，金融行业将由原先的野蛮生长逐渐向规范化方向发展。无论是金融机构还是金融行业从业人员，应该以发展和辩证的眼光看待变化。

过去十多年由于中国特定的国情及由此产生的市场环境，金融行业的发展也打上了中国特色社会主义烙印，资管新规的出台则开启了新的资管时代，金融机构需要意识到原本的金融生态局面已发生变化，这对于金融行业来说并不是单纯的限制与制约，更多是机遇和挑战。金融业从业人员需摆正心态，跳出原先金融环境的温床，以更加积极和主动的态度深入学习资管新规，透彻了解资管新规背后的逻辑及出台的意义。

资管新规除了“限”和“管”，实际上处处蕴含着新的机遇。如股权信托业务因符合新规导向，未来可成为金融机构新的利润引擎，金融机构可利用自身积累的行业资源、判断能力和专业背景，打造自身优势产品，做精做深做专并推陈自己的特色。同业信托虽然在监管上趋于严格，但符合监管要求的同业信托产品将大放异彩，金融机构可以根据监管导向开发与梳理新产品。

就整个金融业来说，逐步回归金融服务实体经济的实质上来已成为行业发展趋势，新规的出台也展现了政府进行调控的决心和力度。金融机构及从业者们应清醒意识到，资管新规不仅是在保护投资者，也是在保护金融系统。短期生存和短期利益不符合我国金融发展导向，只有重塑我国金融与经济的关系，以更加健康的市场环境推动金融发展良性循环，才能更好地支持经济结构调整和转型升级，更进一步深化金融改革。

### (二) 重视科技和创新的力量

对于任何一个行业来说，要实现战略转型必然要走一个U字型曲线，资管新规的出台则是将金融行业的生态环境带向U型谷底，这也意味着此前金融市场的红利期正在结束，而各金融机构正处在下一个战略转型的机遇期，此时应格外重视科技与创新的力量。

#### 1、创新金融工具和风险管理工具，开发金融产品

对于资管新规下金融业未来的发展，中国银行首席研究员宗良认为金融业的前景主要在于资管回归信托本质、平稳发展，而这个愿景的前提在于机构要想办法把产品做好，过去是高收益抢市场，现在是真正的好产品才有市场。金融机构可以借助资管新规的契机，利用创新的力量加强产品设计，强化产品竞争力，走出转型的拐点。

一方面金融机构需要贴近实体经济，了解市场需求，贴合当前经济发展状态开发具有适应性的产品，另一方面需要不断研究政策，将政策与实体经济紧密结合，以寻求合适的切入点设计开发产品。只有不断创新金融工具，创新风险管理工具，创新金融产品，才能解决中国经济社会风险保障不足的问题。

#### 2、重视互联网与大数据的作用

当前是互联网时代，互联网和大数据在金融机构的工作中日益发挥着重要作用。过去金融机构的传统工作方式更倾向于线下推广和操作，项目繁多数据量大。资管新规强调操作的规范性和监管的严格性，将信息化平台的构建纳入金融机构的工作范畴，将产品、营销、售后等各部门的数据联网对接，通过大数据对市场需求与经济走向进行分析统计，以助力金融机构更好服务于实体经济。

### (三) 良性竞争, 加强金融机构之间的合作

长期以来, 我国金融体系由银行为主的间接融资主导, 直接融资发展得不很充分。未来金融市场必然不是某一个行业单方面的独秀, 银行、保险、信托等各机构将百花齐放百家争鸣。“资管新规”的落地将逐渐改变我国以间接融资为主的金融体系, 企业的一部分融资需求也会由间接融资转向直接融资, 这也会倒逼我国进一步完善多层次的资本市场体系, 不断丰富资本市场直接融资工具。同时, 打破刚性兑付将提高投资者对股票和债券的需求, 带动直接融资发展。

在这样的情况下, 各机构加强合作, 良性竞争尤为重要。各机构应该深耕自身在行业内的优势, 加强产品研发, 不去争市场, 而是以强大的行研能力和投资能力来吸引市场的关注。

在严监管背景之下, 整个资管行业都面临着转型, 几乎所有的金融产品都在向净值化的方向转型。因此各金融机构都需要加强合作, 避免恶性竞争, 推动多方共赢, 实现市场的良性循环。

### (四) 重视从业人员的培训和再教育, 加强队伍建设

过去金融业的发展以营销为主, 随着新规落地, 金融业对专业性人才的需求愈盛。一方面关于新规的推行对解读和学习提出更高要求, 另一方面未来金融业的发展更加复杂要求从业人员具备更高素质。

首先, 对于从业人员的培训和再教育需要引起自上而下的重视, 各级经理和工作人员需加强技能学习。基层理财经理和行研人员对于新规也不仅仅是肤浅学习和参照执行, 也要有自己的思考和想法, 将实际工作中遇到的新问题和新案例不断归纳总结并汇报讨论。机构部门一方面要不断加强与各企业和投资者的沟通, 对于新出现的问题及时收集并反馈;另一方面要不断更新关于新规的学习心得和工作重点, 对于各机构出现的问题和解决方案进行汇总, 并建立定期教育培训机制, 将对从业人员的培训纳入制度化和规范化的范畴, 确保从业人员知识技能的更新及与时俱进, 实现金融从业人员的可持续发展。

其次, 不断完善人才培训体系, 培养复合型理财经理和, 必要时加大人才引进力度, 从外界企事业单位引进具有经验、具备能力的行业人员, 或以聘请顾问的形式使得新鲜血液注入到金融机构中, 提升金融机构的自身能力建设。

## 三、信托行业的反思与机遇

资管新规的出台推动了整个金融行业的良性发展, 作为金融业中的排头兵和金融创新的带头人, 信托行业在资管新规的政策浪潮中也应不断反思, 抓住机遇迎接转型。

信托机构在未来一到两年甚至更长的时间内, 将面临通道业务受限、资本市场配资业务杠杆压缩、流动性管理压力增加、合格投资门槛提高等问题, 信托公司的利润将受到很大影响。但这并不意味着信托机构竞争力的受限。

在资管新规的影响下, 机构客户将更多的关注信托公司的资产管理能力、净值管理能力、风险管理能力, 只有加强对从业人员的培训、提高从业人员的专业理财能力, 同时推陈出新加速产品的创新能力, 才能获得长期稳定的资金来源。同时资管新规对存量资产做出了要求, 信托机构应紧随政策导向, 发展标准化业务投资。

公司内部也应加强管理, 完善内控制度, 风控、财务、业务、合规等各部门要加强联系形成一致性, 避免各环节的脱节造成损失。



## 弱者出局：资管新规的“马太效应”

● 研究发展部 黄健 刘天昀

新规背景下，资管行业内部将产生明显分化：立足自身比较优势和产品竞争力的机构有机会进一步做大做强，行业内差距拉大；市场竞争结构集中度不断提高，整个行业呈现“强者恒强，弱者出局”的局面。

《关于规范金融机构资产管理业务的指导意见》(以下简称《意见》)的正式发布，标志着我国资管行业步入统一监管的新时代。本文在总结归纳资管新规的核心内容的基础上，对新规给整个资管行业和信托业发展带来的影响进行具体分析和研究，以期为金融机构未来资管业务开展以及信托行业合规、健康、可持续发展措施的提出给予启示。

### 行业高增长时代将落幕

从2010年到2016年，我国资管行业发展迅速，行业资管总规模由2010年的13.55万亿元，增长到2016年的116.18万亿元，年均复合增长率43.06%。

但2017年以来，资管业务增速明显放缓。截至2018年4月，银行理财、信托、保险资金、券商资管、公募基金、基金公司专户、基金子公司专户、私募基金等主要资管领域规模累计达到126万亿元，资管总规模增速同比增长6.45%，增速明显趋缓。

2018年4月，《意见》的正式发布。一方面，《意见》强调了统一规则，为资管行业设立了统一的监管框架和行业标准，为资管业务划定了多条红线和高压线，并实行公平的市场准入和监管，有利于最大程度上消除监管套利空间，加快创造出资管业务健康发展的制度环境。另一方面，《意见》强调穿透式监管，从资管业务的性质、监管规则、监管分工等方面，为资管业务的依法监管、全面监管、从严监管探索了方向。也给行业未来发展指明了方向。随着资管新规的全面施行，行业风险将得到有效释放，行业中原有存在的一些顽疾和弊端有望得到根治，进而能够更好地促进资管业务规范发展，更好地保护投资者合法权益，为行业的发展营造出更加健康和公平的竞争环境。

一是银行理财资金流动渠道收紧。《意见》规定金融机构不得开展表内资产管理业务。银行理财作为资管规模的主要贡献力量，保本理财就是商业银行的表内理财业务。目前行业中银行理财规模将近30万亿元，保本理财规模为8万亿元左右，一旦银行理财产品保本保收益的时代一去不复返，意味着银行将流失大部分的客户资金。同时，银行理财资金与信托、券商及其他私募机构的合作渠道大大缩窄，也会使金融机构同业合作受阻。

二是通道和资金池业务受到限制。对银行、信托、券商等资产管理机构的资管规模产生不同程度上的影响，对券商机构的影响尤其巨大。目前券商资管总规模为17万亿元左右，这其中通道业务和资金池业务的占比则达到70%以上，通道业务和资金池业务的叫停对券商资管总规模将造成极大的冲击。而作为第二大资管行业的信托业，行业资产总规模超过一半也是由通道业务贡献的，因此行业总体规模的持续快速增长同样会受到影响。同时，合格投资者门槛的大幅提高，将使大部分的私募机构遭遇产品营销压力，从而抑制私募规模的上涨。

可见，随着资管行业规模增速出现较为显著的放缓趋势，资管行业高增时代即将落幕，同时，随着资管业务实现由量变到质变的转化，整个行业将步入高质量发展阶段。

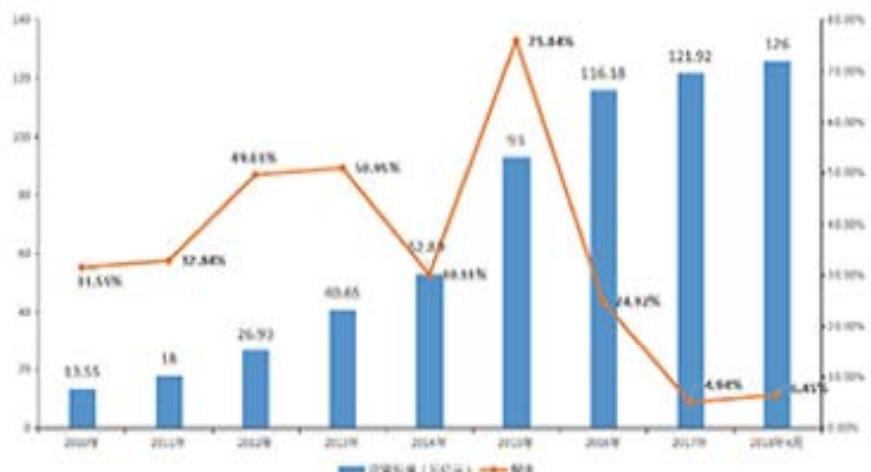


图1.2010-2018年4月我国资管行业规模情况

### 机构风险偏好和配置行为转变

资管新规坚持从严监管的大方向外，还牵住了资本合理高效配置的“牛鼻子”。

首先，打破刚性兑付是资管新规的一大亮点，从根本上解决了投资者不清楚自身承担风险大小的问题，使“买者自负”的理念更深入人心。同时，能够有效推动预期收益型产品向净值型产品转型的步伐，及时反映基础资产的收益和风险，让投资者尽享收益。

新规背景下，产品的净值化会使得资管机构重新建立止损机制，从而使机构的风险偏好和资产配置行为发生改变。截至2017年末，对我国资产管理行业资产配置以股票、债券、现金存款、基金、非标及其他类进行划分，我国资产管理行业股票资产规模占比为7%；银行存款规模占比18%；债券规模占比17%；基金规模占比2%；非标资产规模占比40%；其他类别资产23%。可以看出，我国资产管理行业资本市场投资占比不高合计为24%，主要是非标准化资产投资和银行存款占比较高。

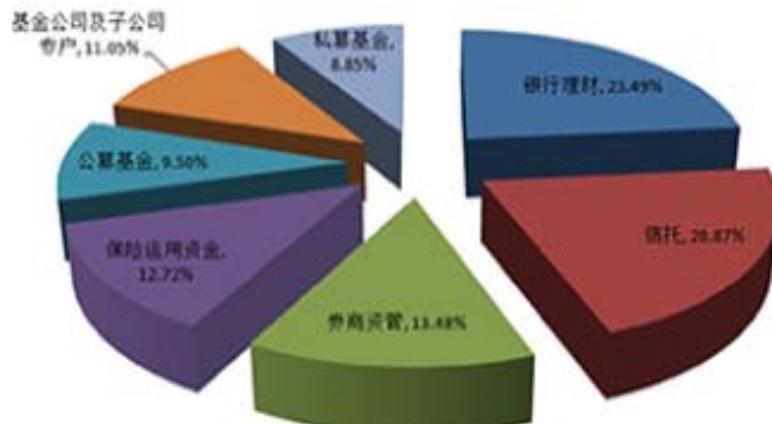


图2.2017年我国主要资管规模占比

由于理财产品将不再保本保收益，导致过去以保本为诉求的固定收益类产品将减少，尤其是银行理财规模可能会面临大幅收缩的命运。且随着资管产品向净值型产品转型，会进一步促使机构投资者加大对股票、债券、公募基金等资本市场资产的配置比例，减少对银行理财产品的配置。同时，资管机构的管理行为也将发生变化。新规消除通道和嵌套的监管要求，将使被动管理类产品逐渐退居二线，主动管理类产品成为主流模式，驱使资管机构把资金更多投向权益类产品，并做到向投资者充分披露和揭示投资风险。

其次，当前的银行理财产品中有接近1/3规模对应的是非标资产，即非标资产的规模约为10万亿元；券商资管投资的非标占比为60%左右，规模约为10万亿元；基金子公司投资的非标占比为80%左右，规模约为10万亿元；保险投资的非标占比为30%左右，规模约为4.5万亿元；信托投资的非标占比约为60%左右，规模约为15万亿元。新规对非标准化债权类资产进行了明确的规定。长期来看，机构对非标资产的投资需求将下降，资产配置逐步向标准化资产转移，债券等标准化资产将会成为理财资金的主要配置资产。

此外，新规虽然造成银行理财出现大规模收缩，但也提升了市场对结构性存款的需求，有助于推动银行从表外理财转向表内结构化存款和一般性存款，增加资管机构对银行存款方面的配置比例。

### 市场竞争集中度提高

《意见》在有效规范资管市场，进一步强化强化行业监管的专业性、统一性和穿透性的同时，也大大加剧了行业中资管机构之间的分化程度。

一方面，伴随着资管业务开展的受限以及新规对净值化管理、风险提示和信息披露、强制的资本和风险准备金等提出详尽的高标准严要求，将加速行业洗牌，

导致整个行业进入优胜劣汰时期，部分实力薄弱的机构可能陷入是否转型退出的困境或处在被淘汰的边缘。促使资源加速向那些资金来源渠道丰富，资源配置和风控管理能力相对强大的优质资管机构集中，影响行业发展格局。

另一方面，《意见》出台前，整个行业尚处于泛资管时代，虽然各金融机构加快圈占市场，抢占市场份额，但产品同质化程度不断提高，使真正的市场化竞争仍在持续酝酿累积之中。随着新规正式登上历史舞台，在大一统的监管要求下，资管机构的业务禀赋的重要性将下降，产品的创设能力与资产主动管理能力将成为资管机构的核心竞争力，促使各资管金融机构对资管业务展开激烈的产品差异化竞争，角逐新的资管蓝海。

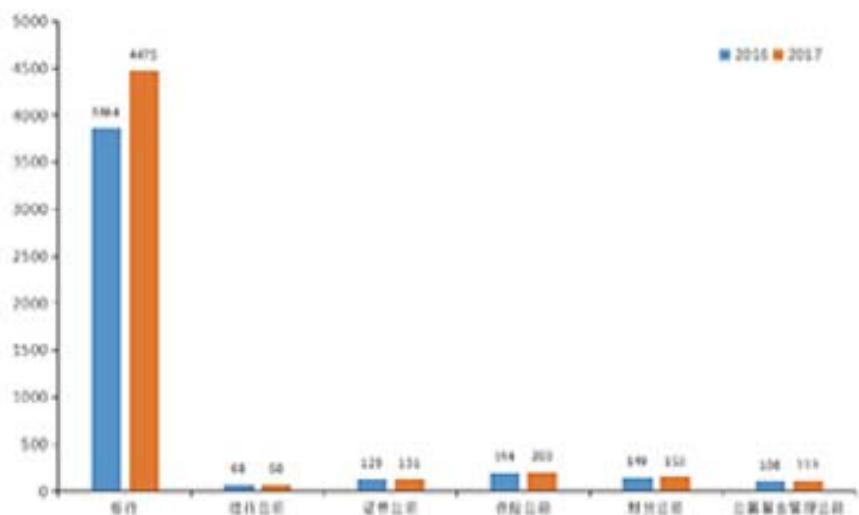


图3.2016-2017年我国主要资管机构数量

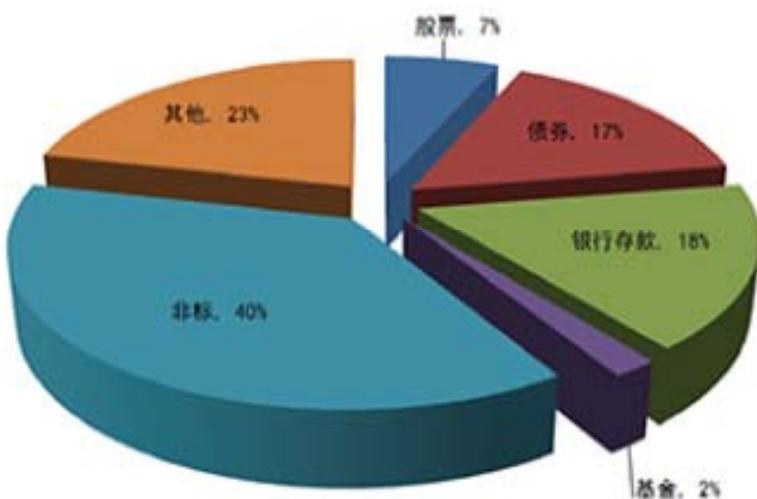


图4.2017年我国资产管理行业主要资产配置

截至2017年12月底，银行理财(28.63万亿元)、信托(26.25万亿元)、券商资管(16.43万亿元)、保险资金(15.51万亿元)、公募基金(11.58万亿元)、基金公司及子公司专户(13.47万亿元)、私募基金(10.78万亿元)等主要资管规模占资管行业总规模的比例分别为23.45%、20.87%、13.48%、12.72%、9.50%、11.05%、8.85%。我国银行类金融机构4475家，比去年增加611家；信托公司68家，与去年保持不变；证券公司131家，比去年增加3家；保险公司203家，比去年增加9家；期货公司153家，比去年增加4家；公募基金管理公司113家，比去年增加5家。

长期来看，在新规的背景下，资管行业内部将产生明显的分化：各机构在资质、规模、产品、盈利模式方面的竞争将趋激烈，更加依赖投资端的主动管理和渠道端的客户营销能力；立足自身比较优势和产品竞争力的机构有机会进一步地做大做强，行业内的差距拉大；市场竞争结构集中度不断提高，整个行业将呈现出“强者恒强，弱者出局”的局面。总体上，行业将向着更加专业化、差异化的方向发展。



## 2018年9-10月份全国信托理财产品 简要分析

● 研究发展部 刘天昀

### 一、9-10月份集合信托产品发行概况

#### (一) 信托产品发行数量和规模

根据公开的不完全数据统计,2018年9-10月份全国各家信托公司共推介发行集合信托产品2123只,规模2728.43亿元,相比去年同期,信托产品发行数量小幅增加,而发行规模则大幅下降;与前几期相比,信托产品发行规模呈现持续降温趋势。在资管新规和一系列监管政策的共同作用下,信托业资产管理规模连续回落,发展效益水平小幅下滑,同时,也体现出信托资产结构不断优化、行业资本实力继续增强、主动管理能力持续提高、转型发展步伐更加坚定等积极因素。信托业已经开始从高速增长阶段向高质量发展阶段转变。

表1 2018年9-10月份全国集合信托产品发行情况对照表

统计项目	2018年9-10月	2018年7-8月	2018年5-6月	2018年3-4月	环比	同比
产品数量(只)	2133	2233	1852	1504	-4.48%	-0.65%
发行规模(亿元)	2728.43	3532	3640	2738.3	-22.75%	-39.64%
平均发行规模(万元)	12791.51	15817.3	19654.4	18206.8	-19.13%	-39.34%
平均期限(年)	1.57	1.73	1.60	1.77	-9.25%	-5.42%
平均年收益率	8.03%	8.08%	7.69%	7.48%	-3.47%	16.16%

## (二) 信托资金运用方式和投向分析

1、权益投资类信托产品发行数量环比增加，发行规模环比减少；贷款类信托产品发行数量和发行规模环比均有所减少，证券投资类信托产品略有下降。

从9-10月份的信托产品发行数量来看，该统计期信托产品按资金运用方式占比超过20%的为权益投资、信托贷款，分别占比49.13%、32.40%。与上期相比，权益投资类信托产品发行数量有所增加，环比上升10.08%；贷款类信托产品发行数量减少，环比下降10.26%；证券投资类信托产品发行数量减少，环比下降18.64%。

从发行规模数据来看，权益类产品发行规模达1343.62亿元，信托贷款类产品发行规模为869.12亿元，两者合计占总规模的81.10%。在发行规模上，权益投资类信托依旧保持领先，在所有资金运用方式中占据主导地位，发行规模较上期小幅下降，规模占比49.25%，比上期提高7个百分点；信托贷款类产品发行数量和规模仍保持第二，产品发行规模较上期有所减少，规模占比31.85%，比上期下降5个百分点；证券投资类产品发行规模与上期相比略有下降，总体仍然在低位徘徊。

表2 2018年9-10月份信托资金运用方式统计表

资金运用方式	2018年9-10月					2018年7-8月				
	产品数量(只)	占比	平均期限(年)	发行规模(亿元)	平均预期年收益率	产品数量(只)	占比	平均期限(年)	发行规模(亿元)	平均预期年收益率
权益投资	1048	49.13%	1.42	1343.62	7.73%	952	42.63%	1.63	1495.12	8.03%
信托贷款	691	32.40%	1.68	869.12	8.40%	770	34.48%	1.64	1280.64	8.30%
证券投资	179	8.39%	1.19	152.44	5.60%	220	9.85%	2.74	199.58	5.62%
股权投资	84	3.94%	1.98	161.82	8.57%	120	5.37%	2.05	217.06	8.41%
组合运用	121	5.67%	2.17	201.43	8.62%	171	7.66%	1.74	339.91	8.23%
合计	2133	100.0%								

2、金融市场类信托产品发行数量排名第一，发行规模保持第二；房地产类信托产品发行数量退居第二，发行规模继续领先；基础设施类信托产品发行数量和发行规模环比变化不大。

从集合产品投资领域分布来看，本统计期内，金融市场类产品发行数量743只，占比34.83%，发行规模704.47亿元，占比25.82%。金融市场类信托产品发行数量较上期小幅增加，环比增长6.45%，发行规模则较上期略有下滑，环比减少8.35%，发行数量和发行规模同比均大幅下降。在金融业防风险的大环境下，监管政策措施频出，监管力度持续趋严，以及受到股票市场大幅震荡的影响，投向金融市场的信托资金在逐渐下降。

房地产类信托产品发行数量711只，占比33.33%，发行规模1110.88亿元，占比40.72%，与上期和去年同期相比，发行规模均大幅下降，分别减少36.89%、30.55%。在本统计期内，房地产信托产品发行数量少于金融市场类信托产品发行数量，退居第二，发行规模继续居于榜首。一方面，由于房地产企业融资渠道持续收紧，使得房企对信托融资的需求高涨；另一方面，在监管关注、风控趋严且房地产被持续调控的背景下，房地产集合信托颓势尽显，地产信托业务规模缩水在情理之中。

基础设施类信托产品发行数量为338只，较上期变化不大，稍有减少，占比15.85%，发行规模为507.27亿元，较上期略有下降，同比增加18.40%。受到地方政府融资渠道收紧的影响，信托资金在基础产业配置规模连续下滑，但目前基础设施建设接连获得监管层发出的支持信号，基建板块要求“补短板、防烂尾”，且城投债发行出现回暖迹象。随着政策落地和基建项目审批的加快，基建投资有望趋稳。

表3 2018年9-10月份集合信托产品资金投向统计表

资金投向	产品数量(只)	占比	平均期限(年)	发行规模(亿元)	平均预期年收益率
金融市场	743	34.83%	1.46	704.47	7.27%
房地产	711	33.33%	1.53	1110.88	8.05%
基础设施	338	15.85%	1.89	507.27	8.59%
工商企业	264	12.38%	1.46	319.31	8.37%
其他	67	3.14%	1.88	86.49	7.54%
合计	2133	100.00%			



2018年9-10月份集合信托产品资金投向分布

### (三) 信托产品预期收益率情况

在收益率方面，本统计期整体收益率较上期有所下滑，预期收益率由上期8.08%略降至8.03%，信托产品预期收益率变化不大，处于相对稳定的状态，整体维持在8%左右的水平。在资金供给端，受美联储连续加息，国内宏观经济去杠杆，M2增速持续走低等影响，整体资金面趋紧，房地产、基础产业、工商企业等领域的资金缺口依旧较大。在资金需求端，随着资管新规等监管政策落地，在严监管态势下，资金来源受限，但融资方对资金需求仍较高，使得融资成本上升，助推信托产品收益率上升。若资本市场的融资环境没有得到根本性的改善，未来集合信托产品的收益率仍将有较好上升的空间。

## 二、信托产品点评

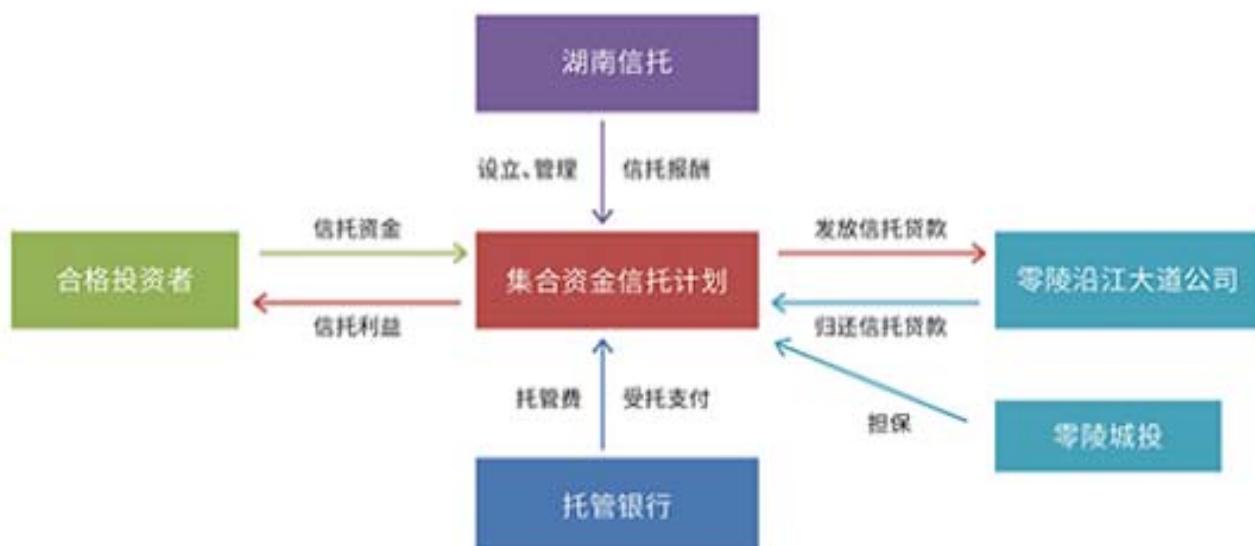
### 湖南信托--永州市零陵区城区停车场项目集合资金信托计划

#### (一) 基本要素

受托方	湖南省信托有限责任公司
融资方	永州市零陵沿江大道开发有限责任公司
信托规模	4.8亿元
投资方向	基础设施
资金用途	向永州市零陵沿江大道开发有限责任公司发放货款 用于永州市零陵区城区停车场项目建设
预期年化收益率	100万≤认购金额<300万 7.2%    300万≤认购金额<800万 7.6% 800万≤认购金额 8%

我司拟发行永州市零陵区城区停车场项目(一期、二期)集合资金信托计划,向社会合格投资者公开分期募集资金48,000万元,分两个信托计划发行,一期计划募集金额为24,000万元;二期计划募集金额为24,000万元。两个信托计划皆为贷款期限24个月,信托期限25个月,预留1个月处置期限。

#### (二) 交易结构



### 风险控制措施

(1) 抵押担保：永州市零陵城建投资有限公司以其拥有的1宗国有出让商业、住宅用地土地的使用权为沿江大道公司还本付息义务提供最高额抵押担保，根据湖南新星房地产土地评估咨询有限公司出具的编号为CSD20180316号预评估函，估价期日为2018年3月9日，土地预评估价值为27,055.50万元。

(2) 连带担保：为保证本次贷款在信托期限内能及时足额偿还，永州市零陵城建投资有限公司（AA级发债主体）提供保证担保。

(3) 我司对永州市零陵沿江大道开发有限责任公司的信托贷款共管账户进行监控，依据相关合同对信托资金的使用进行审批，保证信托资金全部用于永州市零陵区城区停车场项目（一期、二期）建设。

### 3.项目亮点：

- (1) 永州市区位优势明显，经济财政实力较强，在湖南省经济发展的带动下，未来发展前景看好；
- (2) 永州市零陵沿江大道开发有限责任公司定位准确、优势明显、发展迅速，未来发展前景十分看好；
- (3) 融资方主要负责全区基础设施建设，得到政府在资产注入、政府补贴等方面的支持；融资方目前有息债务规模不大，负债率较低，偿债压力不大；担保主体（AA级发债主体）提供连带责任担保及一块土地抵押担保增加了本次信托贷款本息偿还的安全保障。



# 2018年(9-10月)湖南信托产品统计情况

2018年(9-10月)湖南信托到期分配信托项目统计表

序号	信托计划名称	分配日期	预期收益%	分配本金(万元)
1	湘财源2016-2B集合资金信托计划	2018/9/14	6.2	15000
2	湘财聚2017-16集合资金信托计划	2018/9/19	6.9/7.3	12000
3	湘财聚2017-14集合资金信托计划	2018/9/20	6.4/6.6/7	10100
4	湘财聚2017-15集合资金信托计划	2018/9/20	6.4/6.6/7	10100
5	湖南省高速投流贷B1集合资金信托计划	2018/9/28	7	110000
6	湖南省高速投流贷B2集合资金信托计划	2018/9/28	7	30000

2018年(9-10月)湖南信托项目发行统计表

序号	产品名称	存续时间	计划规模(万元)	预期收益率	运作方式	投资领域
1	湘财进2018-3(第二期)	26个月	7000	7.6%-8%	信托贷款	基础产业
2	湘财进2018-4(第二期)	26个月	3390	7.6%-8%	信托贷款	基础产业
3	湘财进2018-5(第二期)	26个月	6995	7.6%-8%	信托贷款	基础产业
4	湘财进2018-3(第三期)	26个月	7000	7.6%-8%	信托贷款	基础产业
5	湘财进2018-4(第三期)	26个月	7610	7.6%-8%	信托贷款	基础产业
6	湘财进2018-5(第三期)	26个月	6005	7.6%-8%	信托贷款	基础产业
7	天易科技城创新创业园一期工程项目	26个月	10000	7.6%-8.2%	信托贷款	基础产业
8	湘信京盈2018-1(第二期)	12个月	17000	9%-10%	信托贷款	房地产
9	湘财进2018-4(第四期)	26个月	2000	7.6%-8%	信托贷款	基础产业
10	湘财兴2018-4(第一期)	25个月	29000	7.6%-8.2%	信托贷款	基础产业
11	湘财兴2018-4(第二期)	25个月	1000	7.6%-8.2%	信托贷款	基础产业
12	湘信沪盈2018-15(第一期)	24个月	2525	8.5%-9.5%	信托贷款	基础产业
13	湘财进2018-2(第三期)	26个月	1500	7.6%-8.2%	信托贷款	基础产业
14	湘财盛2018-21(第一期)	25个月	5360	7.6%-8.2%	信托贷款	基础产业
15	湘财兴2018-6(第三期)	24个月	6904	8.5%-9%	信托贷款	房地产
16	湘财汇2017-3(第四期)	13个月	11300	7.5%-8.5%	投资	金融市场
17	湘财汇2018-3(第一期)	13个月	6973	7.4%-8.5%	信托贷款	房地产
18	湘财源2018-7(第一期)	25个月	5000	8.20%	信托贷款	基础产业
19	湘信沪盈2018-15(第二期)	24个月	8100	8.5%-9.5%	信托贷款	基础产业
20	湘财进2018-6(第一期)	14个月	15466	7.3%-8%	信托贷款	基础产业
21	湘财汇2018-3(第二期)	13个月	10000	8.50%	信托贷款	房地产
22	醴陵渌江产业服务中心项目集合资金信托计划(第三期)	25个月	7246	7.5%-8%	信托贷款	基础产业
23	天易科技城创新创业园一期工程项目集合资金信托计划(第B期)	26个月	9000	7.6%-8.2%	信托贷款	基础产业
24	湘财进2018-2(第二期)	26个月	10000	8.40%	信托贷款	基础产业
25	湘财进2018-6(第二期)	26个月	4000	7.3%-8%	信托贷款	基础产业

# 卓越团队 共赢未来

## ——湖南信托开展秋季拓展活动



为更好地激发湖南信托全体员工的工作激情，树立勇于接受挑战、克服困难的勇气与信心，培养员工之间相互信任、沟通配合的团结协作意识，增强全体员工的责任感与归属感，展现团队风采，9月27日，“卓越团队共赢未来”——湖南信托秋季拓展活动在长沙绿世界农庄拉开了帷幕。



王双云董事长为大家加油

活动开始前，王双云董事长为大家加油鼓劲，明确举办此次拓展活动主要目的，一是让全体员工通过此次拓展，接触大自然，热爱大自然，增强生态环境保护意识，勇担社会责任；二是通过各项训练和竞赛，锻炼身体，增强体质，磨炼意志，树立积极进取的人生态度；三是通过分组竞赛，增强员工间相互信任、沟通、配合的团结协作意识和能力，提高工作效率。王双云董事长希望大家好好把握这次机会，忘记身份、忘记年龄、忘记性别，全身心的投入，展示湖南信托员工的风采。

正式训练前，拓展教练通过小游戏完成6个小组的分配，并规定各小组在15分钟内完成团队名字、口号和队徽的设计。下面看看我们有哪些威风的团队。



第一团队：擒王队



第二团队：雷霆队



第三团队：战车队



第四团队：宋六方队



第五团队：蛟龙队



第六团队：666队

准备工作就绪后，进入到训练环节，上午，教练安排了“挑战NO.1”项目，项目分为3个小游戏，在规定的时间内完成3个游戏即为成功。3个小游戏需相互协作配合，可以使大家体会到只有充分信任同伴，相信团队，他们才会在你需要帮助时给你最无私、最真诚的支持；只有信任你的同伴，相信你的团队，自己在团队中才会有归属感和责任感。



“挑战NO.1”：可不能出错哦，不然会重来



“挑战NO.1”：挑战让我更加快乐



“挑战NO.1”：手拉手，背靠背，我们在一起



“挑战NO.1”：来，使劲，给点力，就能成功

下午，大家挑战了“极速60秒”和“呼吸的力量”，“极速60秒”是一项让人印象深刻的游戏，桌上反放30张代表1-30的数字信息卡片，卡片没有标明数字，而是一些形象图案，比如：石器代表17，新闻联播代表19。通过团队每个人员的合理分工，共同协作，高效完成任务。当团队的成绩一次比一次好的时候，那一刻大家欣喜若狂，真真切切感受到大家一起可以创造奇迹。

“呼吸的力量”是一个能促进团队沟通与协作的项目，首先每个团队分为两组，看图组和执行组，并会得到一张呼吸机的图纸和有限的材料，但每组各自只能派出一人沟通图纸的内容，再由派出的人将信息传递给其他队员，完成呼吸机的搭建，最先完成搭建并吹爆5个气球的团队胜出。



胜利的造型要摆好(\*^\_\_^\*)

最后，大家迎来了本次拓展活动的最高潮——动力圈，所有人手拉手围成一圈，每人握住绳子的一部分围成一个圆，双脚合并，用脚后跟着地，所有人同时向后倒，选出一名或若干名小伙伴在这个绳子上走一圈。在走完一圈的过程中不能掉下来，否则需要重新开始。训练过程激情澎湃，斗志昂扬，给团队成员以震撼和力量！大家都知道蚂蚁可以负重三十几倍于自身的重量。每个“成员”就像一只只蚂蚁蕴含着巨大的力量和潜能。同时每个小伙伴在前线冲锋陷阵的时候，背后都有一个团队圈在帮他分担重量。





放心吧，我们稳得住



刘宛晨总裁宣布获胜团队

经过激烈角逐，雷霆队荣获冠军，蛟龙队和超人队分别获得亚军和季军。刘宛晨总裁为获胜团队颁奖，强调了拓展活动的意义，通过紧张激烈却又不失欢声笑语的一系列比赛，不仅增进了员工彼此间的感情，提升了创造卓越团队的精气神，更是让大家在体验了奉献、协作、勇气、智慧带来的成功喜悦后，深深感受到“团队无间”的精髓，体会到作为团队一员所需承担的责任与担当。活动虽然结束了，但是给湖南信托每位员工带来的影响远远没有结束，通过此次拓展，让团队焕发生机和活力，将不断激励每位员工为公司下半年冲刺经营目标和完成各项发展任务而拼搏努力。



冠军：雷霆队



亚军：蛟龙队



季军：超人队

通过此次拓展活动，湖南信托每位员工受到一次灵魂的洗涤，懂得了承担的价值，得到了责任的历练，这是一种脱胎换骨、真真切切的感受，被队友感动，也被自己感动，为团队骄傲，也为自己骄傲！通过活动鞭策自己，在今后的生活和工作中遇到困难时，只要勇于挑战、敢于面对，相信集体这个大家庭的力量，就没有逾越不了的鸿沟，没有战胜不了的困难，因为我们湖南信托是卓越团队，一定可以创造奇迹、共赢未来！

# 明天，不仅是新的一天

## ——《飘》有感

● 异地业务总部 黄欣涛

当人们想起《飘》，总会想到小说的最后一句话“明天又是新的一天”，数年来这句话成了一句名言，鼓励我们在困境里永远不丧失希望。

记得第一次读《飘》，那时候对美国历史尚一知半解，不理解南北战争和等级制度，我所看到的只是战争带给善良的女主一家的无限伤痛。及至再长大些重读《飘》，我仍会为奥哈拉一家揪心，不同的是，我开始对战争有所理解。站在现代角度来看，南北战争是必要的，没有这场战争粉碎奴隶制度，就没有后来美国的“自由民主”，这是历史发展进程中的阵痛。如果说南北战争是向前翻滚的历史的车轮，那奥哈拉一家，以及无数同样经历的农奴主，就是车轮下被碾碎一地的秋花。他们原本无辜，奈何历史太过宏大，个人的悲欢离合太过渺小。

历史的进程是既定的，历史也是无奈的，它会改变人的命运。但人的命运又并非一成不变。战争让斯嘉丽失去了原本和美的家庭，她从高高在上的农场主小姐变成了事事操劳的商妇，她或许曾有过怨恨，可最终仍坦然接受了身份的转变。她尊重战争给她带来的伤痛，但她又不因此沉沦自怨自艾自暴自弃，她始终在为了家人为了爱，以自己的方式无休止地斗争。因为她一直在努力，所以她的每一天都在不一样，她的未来充满希望，她的明天，又会是新的一天。

回顾中国近现代史，历史的车轮也从未对我们留情。清朝末年列强横行，八国联军侵华的暴行血泪俱在；日军侵华烧杀抢掠，南京上空哀鸣犹存；黄海的波涛里携着北洋水师不灭的魂，珍宝岛的密林中掩着中国人不屈的心。至如今中国席列联合国安理会常任理事国之位；我们的原子弹、歼二十、巡航舰、航母保证我们不再任人欺辱；更遑论中国已超日本成为世界第二大经济体。

中国的成就世人有目共睹，而这些，无一不是先辈们尊重历史进程，却又不屈从于历史车轮的结果。身处历史的洪流之中，或许谁都看不清未来通向何方，但是他们永不放弃希望地去抗争，哪怕位置卑微，哪怕前路艰险。是他们的付出，成就了现在我们安逸的生活。

明天又是新的一天。它不仅在告诉我们，即使身处困境也要充满希望，它更是在提醒我们，明天不仅仅是新的一天，但如果什么努力都不做，那明天仍和今天一样无望；未来之所以充满希望，因为我们始终在为成就更好的自己，更好的时代而努力。

# 湖南信托摄影兴趣小组 作品展示

— PHOTOGRAPHY GALLERY —



作品展示  
PHOTOGRAPHY GALLERY



- ① (1) 自然的力量 (信托业务一部 李树)  
② (2) 伦敦眼 (异地业务总部 黄欣洋)



① ① 安徽宏村（党群办公室 叶红杨）  
② ② 千岛湖（风险管理部 李潇琪）



湖南省信托有限责任公司  
地址：湖南省长沙市城南西路一号财信大厦6-9楼  
电话：0731-85196911 0731-85196933  
传真：0731-85196911  
网址：[www.huntic.com](http://www.huntic.com)

财富热线：400-0855-800  
HUNAN TRUST

财富管理中心：湖南省长沙市天心区城南西路一号财政厅政务大楼一楼 联系电话：0731-85165016 / 85165375

和 幸 美 财

人 生 事 情

